

## Kumulus Vape

E-commerce

## Accélération de la croissance

## Publication du CA T3 2022

Dans la lignée des précédentes publications, Kumulus Vape publie un T3 très dynamique avec un CA de 15,2 M€, représentant une progression de +90,3%. Sur les 9 premiers mois de l'année, le Groupe affiche une croissance organique impressionnante de +63,9% pour un CA de 40,1 M€, au-dessus de nos attentes. Dans ce contexte, le management est confiant dans sa capacité à dépasser son objectif 2022 à savoir, 45,0 M€ de CA.

## Le BtoB, véritable locomotive

Après un CA S1 en croissance de 57,4%, les ventes BtoB (90,5% du CA 9 mois 2022) ont affiché une forte accélération de la croissance avec une hausse de 103,2% à 14,0 M€. Sur le trimestre, le Groupe aura pleinement bénéficié de sa politique orientée vers les volumes ainsi que des partenariats majeurs signés au cours des derniers mois. Finalement, le CA 9 mois BtoB s'établit à 36,2 M€, soit une progression de 72,4%. Cette solide performance témoigne de la pertinence de la stratégie en matière de supply dans un environnement dégradé mais aussi de la force commerciale du Groupe.

## Le BtoC reste bien orienté

Dans le même temps, les ventes BtoC (9,5% du CA 9 mois 2022) restent bien orientées au T3. Le CA ressort en progression de 9,3% à 1,2 M€. Depuis le début de l'année, la performance reste soutenue avec une hausse de +11,8% à 3,8 M€.

## Perspectives et amélioration de nos estimations

Malgré un effet de base peu clément (+53,3% en 2020), le Groupe profite toujours de l'engouement autour de la Vape et de ses gains de parts de marché. Sur le T4, trimestre historiquement significatif (Blackfriday, fêtes de fin d'années) le Groupe devrait bénéficier de sa politique volontariste en matière de volume et afficher une croissance dynamique. Ainsi, le management est confiant dans sa capacité à dépasser son objectif de 45 M€ de CA en 2022. De notre côté, compte tenu de la forte croissance attendue sur le S2, nous restons vigilant à l'évolution de la marge sur le S2 et à l'évolution du BFR. Ainsi, nous ajustons notre scénario avec un CA 2022e de 53,5 M€ (vs 45,0 M€) et un EBE 2022e de 3,3 M€ (vs 3,0 M€).

## Recommandation

Suite à cette publication et à la mise à jour de notre modèle de valorisation notre objectif de cours ressort à 14,00 € (vs 16,00 €) l'ajustement de notre scénario ne compensant pas l'évolution défavorable des paramètres de marchés et la baisse des comparables. Au cours actuel, le titre se paie 6,4x le ROC 2023e vs 10,5x en moyenne pour les acteurs du e-commerce Mid & Small. Nous restons à l'Achat sur Kumulus Vape qui démontre une fois de plus sa capacité à délivrer une croissance organique forte.

## Achat

<b>Objectif de cours</b>	<b>14,00 € (vs 16,00 €)</b>
Cours au 03/11/2022	9,10 €
<b>Potentiel</b>	<b>54%</b>

## Données valeur

ALVAP.PA / ALVAP:FP	
Euronext Growth	
Capitalisation (M€)	25,9
Nb de titres (en millions)	2,84
Volume moyen 12 mois (titres)	2 120
Extrêmes 12 mois	8,34 € 13,80 €

## Performances boursières

Performances (%)	Ytd	1m	3m	12m
Perf. Absolue	-18,7%	-2,4%	-10,0%	-34,0%
Perf CAC Small	-22,0%	5,4%	-8,1%	-21,6%

## Données financières (en M€)

au 31/12	2021	2022e	2023e	2024e
CA	34,5	53,5	61,0	68,3
var %	53,3%	55,2%	14,0%	12,0%
EBE	2,2	3,3	4,1	5,0
% CA	6,3%	6,3%	6,7%	7,3%
ROC	2,0	3,1	3,7	4,6
% CA	5,8%	5,7%	6,1%	6,8%
RN	1,3	2,3	2,8	3,5
% CA	3,9%	4,2%	4,5%	5,1%
Bnpa (€)	0,43	0,73	0,89	1,12
ROCE (%)	21%	22%	24%	-10%
ROE (%)	14%	20%	20%	20%
Gearing (%)	-27%	-11%	-20%	-29%
Dette nette	-2,5	-1,2	-2,8	-5,1
Dividende n (€)	0,10	0,00	0,00	0,00
Yield (%)	-			

## Multiples de valorisation

	2021	2022e	2023e	2024e
VE/CA (x)	0,7	0,5	0,4	0,3
VE/EBE (x)	11,1	7,6	5,8	4,3
VE/ROC (x)	12,2	8,3	6,4	4,7
PE (x)	20,0	11,8	9,7	7,7

## Actionnariat



Prochaine publication : 22 septembre 2022



**Analyste**  
Sid BACHIR  
01 44 70 20 76  
sbachir@elcorp.com

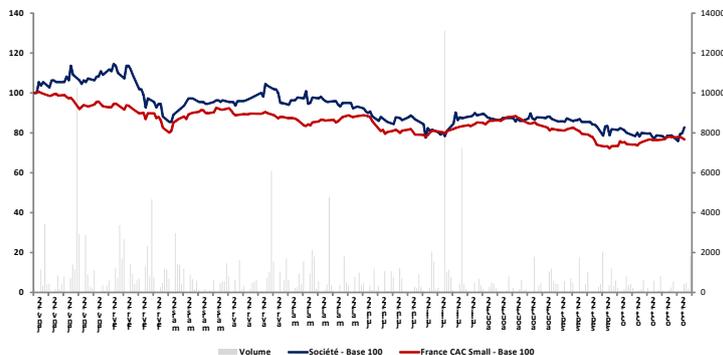


Retrouvez l'actualité boursière des small caps chaque jour dans votre boîte mail, gratuitement. [Inscription ici.](#)

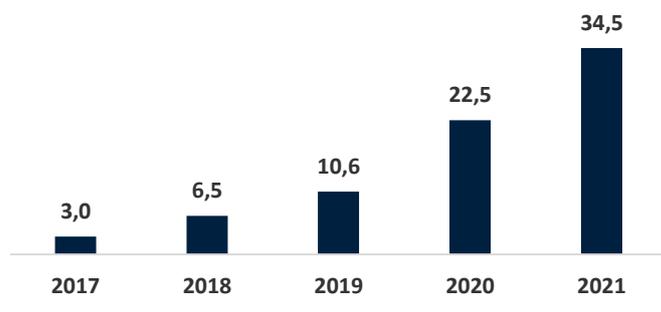
## Présentation de la société

Fondée en 2012 par Rémi Baert, Kumulus Vape est une société de croissance spécialisée dans la vente de produits de vapotage. La société distribue et commercialise des cigarettes électroniques et des produits associés (matériel, e-liquides et accessoires) via ses deux plateformes de vente en ligne. Initialement orientée vers la vente aux particuliers (BtoC), Kumulus Vape a rapidement investi le marché des professionnels (BtoB) avec la création en 2017 de son site [www.kmls.fr](http://www.kmls.fr). Dans un marché atomisé, Kumulus Vape se distingue en proposant l'une des offres les plus riches du marché (7 000 références et 300 marques) avec un mix composé de ventes BtoB (84%) et BtoC (16%).

## Evolution du cours (base 100)



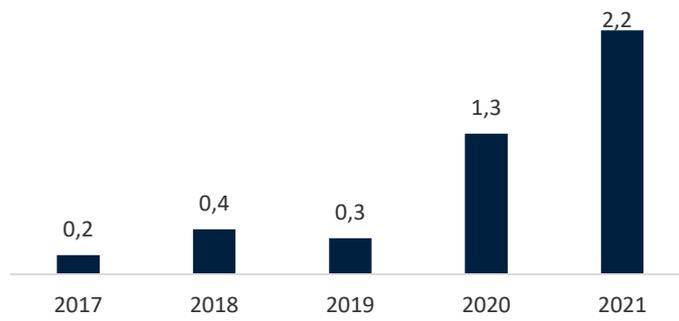
## Evolution du chiffre d'affaires (en M€)



## Argumentaire d'investissement

- **Un pionnier de la vente en ligne de cigarettes électroniques.** Pure player du e-commerce, Kumulus Vape est spécialisé dans la vente de produits de vapotage. Représentant 86% du chiffre d'affaires 2021, l'activité BtoB affiche une croissance significative tandis que l'activité BtoC allie croissance (+27%) et marge plus significative (≈50% de TMB vs 15% pour l'activité BtoB). Cette forte dynamique de croissance rentable permet aujourd'hui à Kumulus Vape d'être un acteur majeur sur le marché français de la vape
- **Un véritable outil de lutte contre le tabac.** Entre 2016 et 2018, près d'1,6 millions de personnes ont arrêté de fumer et cette tendance offre une position de force pour les acteurs des produits de substitution au tabac et notamment la cigarette électronique. En effet, cette dernière est considérée comme la première solution de sevrage contre le tabac.
- **Un business model taillé pour la croissance et toujours rentable.** Kumulus Vape dispose des capacités nécessaires tant sur le plan commercial que logistique pour accompagner la montée en puissance de son activité. Le Groupe dispose d'une plateforme permettant de traiter jusqu'à 80,0 M€ de commandes par an, de maîtriser sa chaîne logistique et de garantir son agilité.

## Evolution de l'EBE (en M€)



## Sociétés de l'éco-système cotées en bourse

### MULTIPLES DE VALORISATION

Société	Capitalisation	VE / CA			VE / EBITDA			VE / EBIT		
		2022	2023	2024	2022	2023	2024	2022	2023	2024
SRP Groupe SA	194,5	0,3x	0,3x		10,1x	7,2x	5,9x	78,5x	19,9x	12,2x
Vente-Unique.com SA	71,8	0,3x	0,3x	0,3x				5,4x	4,3x	4,0x
Miliboo SA	17,4				18,4x	7,8x		49,6x	10,0x	
Groupe LDLC SA	123,3	0,1x	0,1x	0,1x	2,3x	2,0x	1,8x	3,0x	2,6x	2,4x
Verkkokauppa.com Oyj	137,9	0,3x	0,3x	0,2x	14,5x	10,0x	6,8x	29,3x	15,9x	9,3x
<b>Moyenne</b>		<b>0,3x</b>	<b>0,2x</b>	<b>0,2x</b>	<b>11,3x</b>	<b>6,8x</b>	<b>4,8x</b>	<b>33,2x</b>	<b>10,5x</b>	<b>7,0x</b>
<b>Mediane</b>		<b>0,3x</b>	<b>0,3x</b>	<b>0,2x</b>	<b>12,3x</b>	<b>7,5x</b>	<b>5,9x</b>	<b>29,3x</b>	<b>10,0x</b>	<b>6,7x</b>

Compte de résultat (M€)	2019e	2020e	2021e	2022e	2023e	2024e
Chiffre d'affaires	10,6	22,5	34,5	53,5	61,0	68,3
Excédent brut d'exploitation	0,3	1,3	2,2	3,3	4,1	5,0
<b>Résultat opérationnel courant</b>	<b>0,2</b>	<b>1,1</b>	<b>2,0</b>	<b>3,1</b>	<b>3,7</b>	<b>4,6</b>
Résultat opérationnel	0,2	1,1	2,0	3,1	3,7	4,6
Résultat financier	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1
Impôts	0,0	-0,3	-0,6	-0,8	-1,0	-1,2
Mise en équivalence	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Part des minoritaires	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Résultat net part du groupe</b>	<b>0,1</b>	<b>0,8</b>	<b>1,3</b>	<b>2,3</b>	<b>2,8</b>	<b>3,5</b>
Bilan (M€)	2019e	2020e	2021e	2022e	2023e	2024e
Actifs non courants	0,3	0,3	0,5	0,3	0,1	-0,1
<i>dont goodwill</i>	<i>0,0</i>	<i>0,0</i>	<i>0,0</i>	<i>0,0</i>	<i>0,0</i>	<i>0,0</i>
BFR	1,1	2,3	6,3	9,8	11,2	12,6
<b>Disponibilités + VMP</b>	<b>0,2</b>	<b>3,0</b>	<b>2,8</b>	<b>1,6</b>	<b>3,1</b>	<b>5,4</b>
Capitaux propres	1,2	4,7	9,3	11,3	14,0	17,5
Emprunts et dettes financières	2,4	0,9	0,3	0,3	0,3	0,3
<b>Total Bilan</b>	<b>2,8</b>	<b>7,6</b>	<b>12,4</b>	<b>15,9</b>	<b>19,2</b>	<b>23,2</b>
Tableau de flux (M€)	2019e	2020e	2021e	2022e	2023e	2024e
Marge Brute d'autofinancement	0,3	1,1	1,7	2,6	3,1	3,8
Variation de BFR	-0,1	-1,2	-4,0	-3,5	-1,4	-1,4
<b>Flux net de trésorerie généré par l'activité</b>	<b>0,2</b>	<b>-0,1</b>	<b>-2,4</b>	<b>-0,8</b>	<b>1,8</b>	<b>2,5</b>
Investissements opérationnels nets	-0,1	0,0	-0,1	-0,2	-0,2	-0,2
Investissements financiers nets	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Flux nets de trésorerie liés aux investissements</b>	<b>-0,1</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,1</b>	<b>-0,2</b>	<b>-0,2</b>	<b>-0,2</b>
Augmentation de capital	0,0	2,5	3,4	0,0	0,0	0,0
Variation emprunts	0,0	0,0	-0,3	0,0	0,0	0,0
Dividendes versés	0,0	0,0	0,0	-0,3	0,0	0,0
Autres	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Flux nets de trésorerie liés au financement</b>	<b>0,0</b>	<b>2,5</b>	<b>3,1</b>	<b>-0,3</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
Variation de l'endettement financier net	0,1	2,3	0,7	-1,3	1,6	2,3
Ratios (%)	2019e	2020e	2021e	2022e	2023e	2024e
<b>Variation chiffre d'affaires</b>	<b>62,3%</b>	<b>113,1%</b>	<b>53,3%</b>	<b>55,2%</b>	<b>14,0%</b>	<b>12,0%</b>
Marge EBE	3%	6%	6%	6%	7%	7%
<b>Marge opérationnelle courante</b>	<b>2%</b>	<b>5%</b>	<b>6%</b>	<b>6%</b>	<b>6%</b>	<b>7%</b>
Marge opérationnelle	2%	5%	6%	6%	6%	7%
Marge nette	1%	4%	4%	4%	5%	5%
Investissements opérationnels nets/CA	1%	0%	0%	0%	0%	0%
BFR/CA	10%	10%	18%	18%	18%	18%
ROCE	9%	32%	21%	22%	24%	-10%
ROCE hors GW	9%	32%	21%	22%	24%	-10%
ROE	8%	18%	14%	20%	20%	20%
Payout	0%	0%	21%	0%	0%	0%
Dividend yield	0%	0%	1%	0%	0%	0%
Ratios d'endettement	2019e	2020e	2021e	2022e	2023e	2024e
<b>Gearing (%)</b>	<b>17%</b>	<b>-44%</b>	<b>-27%</b>	<b>-11%</b>	<b>-20%</b>	<b>-29%</b>
Dettes nette/EBE	0,6	-1,6	-1,2	-0,4	-0,7	-1,0
EBE/charges financières	#DIV/0!	212,3	94,0	107,2	119,9	69,2
Valorisation	2019e	2020e	2021e	2022e	2023e	2024e
Nombre d'actions (en millions)	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8
Nombre d'actions moyen (en millions)	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8
Cours (moyenne annuelle en euros)	9,4	9,4	9,4	9,4	9,4	9,4
(1) Capitalisation boursière moyenne	26,7	26,7	26,7	26,7	26,7	26,7
(2) Dette nette (+)/ trésorerie nette (-)	0,2	-2,1	-2,5	-1,2	-2,8	-5,1
(3) Valeur des minoritaires	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
(4) Valeur des actifs financiers	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Valeur d'entreprise = (1)+(2)+(3)-(4)	26,9	24,6	24,2	25,5	23,9	21,6
<b>PER</b>	<b>126,6</b>	<b>21,7</b>	<b>20,0</b>	<b>11,8</b>	<b>9,7</b>	<b>7,7</b>
VE / EBE	35,1	12,3	11,1	7,6	5,8	4,3
<b>VE / ROC</b>	<b>63,5</b>	<b>13,8</b>	<b>12,2</b>	<b>8,3</b>	<b>6,4</b>	<b>4,7</b>
VE / CA	1,1	0,7	0,7	0,5	0,4	0,3
P/B	9,5	3,8	2,9	2,4	1,9	1,5
Données par action (€)	2019	2020	2021	2022	2023	2024
<b>Bnpa</b>	<b>0,03</b>	<b>0,27</b>	<b>0,43</b>	<b>0,73</b>	<b>0,89</b>	<b>1,12</b>
Book value/action	0,4	1,7	3,3	4,0	4,9	6,2
Dividende /action	0,00	0,00	0,10	0,00	0,00	0,00

## Analyste

Sid Bachir

01 44 70 20 76

sbachir@elcorp.com



**Système de recommandations :**

Les recommandations d'EuroLand Corporate portent sur les douze prochains mois et sont définies comme suit :

**Achat** : Potentiel de hausse du titre supérieur à 15% en absolu par rapport au cours actuel, assorti d'une qualité des fondamentaux.

**Accumuler** : Potentiel de hausse du titre compris entre 0% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.

**Neutre** : Potentiel du titre compris entre -5% et +5% en absolu par rapport au cours actuel.

**Alléger** : Potentiel de baisse du titre compris entre 0% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.

**Vente** : Potentiel de baisse du titre supérieur à 15% en absolu par rapport au cours actuel, valorisation excessive.

**Sous revue** : La recommandation est sous revue en raison d'une opération capitalistique (OPA / OPE / Augmentation de capital...), d'un changement d'analyste ou d'une situation de conflit d'intérêt temporaire entre Euroland Corporate et l'émetteur.

**Historique de recommandations depuis 12 mois:**

**Achat**: du 18 juillet 2022 au 02 septembre 2021 puis depuis le 20 janvier 2022

**Accumuler**: du 03 septembre au 19 janvier 2022

**Neutre** : (-)

**Alléger** : (-)

**Vente** : (-)

**Sous revue** : (-)

**Méthodes d'évaluation :**

**Ce document peut évoquer des méthodes d'évaluation dont les définitions résumées sont les suivantes :**

1/ Méthode des comparaisons boursières : les multiples de valorisation de la société évaluée sont comparés à ceux d'un échantillon de sociétés du même secteur d'activité, ou d'un profil financier similaire. La moyenne de l'échantillon établit une référence de valorisation, à laquelle l'analyste ajoute le cas échéant des décotes ou des primes résultant de sa perception des caractéristiques spécifiques de la société évaluée (statut juridique, perspectives de croissance, niveau de rentabilité...).

2/ Méthode de l'ANR : l'Actif Net Réévalué est une évaluation de la valeur de marché des actifs au bilan d'une société par la méthode qui apparaît la plus pertinente à l'analyste.

3/ Méthode de la somme des parties : la somme des parties consiste à valoriser séparément les activités d'une société sur la base de méthodes appropriées à chacune de ces activités puis à les additionner.

4/ Méthode des DCF : la méthode des cash-flows actualisés consiste à déterminer la valeur actuelle des liquidités qu'une société dégagera dans le futur. Les projections de cash flows sont établies par l'analyste en fonction de ses hypothèses et de sa modélisation. Le taux d'actualisation utilisé est le coût moyen pondéré du capital, qui représente le coût de la dette de l'entreprise et le coût théorique des capitaux propres estimés par l'analyste, pondérés par le poids de chacune de ces deux composantes dans le financement de la société.

5/ Méthode des multiples de transactions : la méthode consiste à appliquer à la société évaluée les multiples observés dans des transactions déjà réalisées sur des sociétés comparables.

6/ Méthode de l'actualisation des dividendes : la méthode consiste à établir la valeur actualisée des dividendes qui seront perçus par l'actionnaire d'une société, à partir d'une projection des dividendes réalisée par l'analyste et d'un taux d'actualisation jugé pertinent (généralement le coût théorique des fonds propres).

7/ Méthode de l'EVA : la méthode "Economic Value Added" consiste à déterminer le surcroît annuel de rentabilité dégagé par une société sur ses actifs par rapport à son coût du capital (écart également appelé "création de valeur"). Ce surcroît de rentabilité est ensuite actualisé pour les années à venir avec un taux correspondant au coût moyen pondéré du capital, et le résultat obtenu est ajouté à l'actif net comptable.

**DETECTION DE CONFLITS D'INTERETS POTENTIELS**

Corporate Finance	Intérêt personnel de l'analyste	Détention d'actifs de l'émetteur	Communication préalable à l'émetteur	Contrat de liquidité	Contrat Eurovalue*
Non	Non	Non	Non	Non	Oui

**« Disclaimer / Avertissement »**

La présente étude a été préparée par EuroLand Corporate indépendamment de Kumulus Vape (la « Société ») et est diffusée à titre purement informatif.

Cette étude ne constitue ni ne fait partie d'aucune offre de cession ou de souscription de titres ni d'aucune invitation à une offre d'achat ou de souscription de titres. Ni la présente étude, ni une quelconque partie de cette étude, ne constitue le fondement d'un quelconque contrat ou engagement, et ne doit être utilisé à l'appui d'un tel contrat ou engagement ou constituer une incitation pour conclure un tel contrat ou engagement.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement formulées dans ce document sont entièrement celles d'EuroLand Corporate et sont données dans le cadre de ses activités usuelles de recherche et ne doivent pas être considérées comme ayant été autorisées ou approuvées par toute autre personne.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement contenues dans cette étude reflètent le jugement d'EuroLand Corporate à la date à laquelle elle est publiée, et il ne peut être garanti que les résultats ou événements futurs soient en ligne avec ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations. Ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations peuvent faire l'objet de modifications par la suite sans préavis ni notification, leur exactitude n'est pas garantie et elles peuvent être incomplètes ou synthétisées. Ce document peut donc ne pas contenir toutes les informations relatives à la Société.

EuroLand Corporate attire l'attention du lecteur sur le fait que dans le respect de la réglementation en vigueur, il peut arriver que ses dirigeants ou salariés possèdent à titre personnel des valeurs mobilières ou des instruments financiers susceptibles de donner accès aux valeurs mobilières émises par la Société, sans que ce fait soit de nature à remettre en cause l'indépendance d'EuroLand Corporate dans le cadre de l'établissement de cette étude.

Tout investisseur doit se faire son propre jugement quant à la pertinence d'un investissement dans une quelconque valeur mobilière émise par la Société, en tenant compte des mérites et des risques qui y sont associés, de sa propre stratégie d'investissement et de sa situation légale, fiscale et financière.

EuroLand Corporate n'a pas vérifié de manière indépendante les informations fournies dans cette étude. A ce titre, aucune déclaration ou garantie, implicite ou explicite, n'est donnée quant à la sincérité, l'exactitude, l'exhaustivité ou la véracité des informations, opinions, prévisions, projections et/ou estimations contenues dans la présente étude. EuroLand Corporate, ni aucun de ses membres, dirigeants, employés ou conseillers, ni toute autre personne n'accepte d'être tenu d'une quelconque responsabilité (en raison d'une négligence ou autrement) pour tout préjudice de quelque nature que ce soit qui résulterait de l'utilisation de la présente étude, de son contenu, de son exactitude, de toute omission dans la présente étude, ou encore lié d'une quelconque manière à la présente étude.

La présente étude ne peut être reproduite, communiquée ou diffusée, directement ou indirectement, dans son intégralité ou en partie, de quelque façon que ce soit sans l'accord d'EuroLand Corporate.

Ce document ne peut être diffusé auprès de personnes soumises à certaines restrictions. Ainsi, en particulier, au Royaume-Uni, ce document s'adresse uniquement aux personnes qui (i) sont des professionnels en matière d'investissements au sens de l'article 19(5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (tel qu'actuellement en vigueur, ci-après le « Financial Promotion Order »), (ii) sont visées à l'article 49(2) (a) à (d) (« high net worth companies, unincorporated associations etc. ») du Financial Promotion Order, (iii) sont en dehors du Royaume-Uni, ou (iv) sont des personnes à qui une invitation ou une incitation à s'engager dans des activités d'investissement (au sens de la section 21 du Financial Services and Markets Act 2000) dans le cadre de l'émission ou de la cession de toutes valeurs mobilières peut être légalement communiquée, directement ou indirectement (toutes ces personnes étant dénommées ensemble, les « Personnes Habilitées »). Ce document s'adresse uniquement aux Personnes Habilitées et ne peut être utilisé par aucune personne autre qu'une Personne Habilitée. Toute personne autre qu'une Personne Habilitée doit s'abstenir d'utiliser ou de se fonder sur le présent document et les informations qu'il contient.

Ni ce document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué aux Etats-Unis d'Amérique, ou être distribués, directement ou indirectement, aux Etats-Unis d'Amérique. Tout manquement à cette restriction peut constituer une violation de la réglementation boursière des Etats-Unis d'Amérique.

Ni le présent document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué au Canada, en Australie, ou au Japon. La distribution du présent document dans d'autres juridictions peut constituer une violation des dispositions légales et réglementaires en vigueur. Les personnes entrant en possession de ce document doivent s'informer et se conformer à ces lois et règlements. En acceptant de recevoir cette note de recherche, vous acceptez d'être lié par les restrictions visées ci-dessus."

**EuroLand Corporate**  
17 avenue George V  
75008 Paris  
01 44 70 20 80