

Achat	<i>Potentiel</i>	19%
Objectif de cours	39,40 € (vs 38,40 €)	
Cours au 04/03/2015 (c)		33,11 €
NYSE Alternext		
Reuters / Bloomberg	ALHVS PA / ALHVS FP	

Performances (%)	Ytd	1m	3m	12m
Perf. Absolue	4,3%	4,8%	7,4%	-1,8%
Perf CAC Small	11,5%	4,3%	11,1%	5,5%

Informations boursières

Capitalisation (M€)		45,7
Nb de titres (en millions)		138
Volume moyen 12 mois (titres)		332
Extrêmes 12 mois	29,15 €	34,00 €

Actionnariat

Flottant	14%
Institutionnels	24%
Dirigeants & Fondateurs	55%
Salariés	6%

Données financières (en M €)

au 31/12	2013	2014e	2015e	2016e
CA	20,2	21,6	22,9	24,0
var %	23,9%	6,6%	6,0%	5,1%
EBE	3,6	4,0	4,9	5,5
%CA	17,9%	18,5%	21,4%	22,8%
ROC	3,4	4,1	4,7	5,3
%CA	16,6%	18,9%	20,6%	22,0%
RN	2,3	2,7	3,2	3,6
%CA	11,3%	12,7%	13,9%	14,9%
Bnpa (€)	1,7	2,0	2,3	2,6
Gearing (%)	-32%	-41%	-47%	-56%
ROCE (%)	36%	44%	49%	56%
ROE (%)	26%	27%	27%	26%
Dette nette 2014	-4,2			
Dividende n (€)	1,20			
Yield (%)	3,6%			

Ratios

	2013	2014e	2015e	2016e
VE/CA (x)	2,1	1,9	1,8	1,7
VE/EBE (x)	11,5	10,4	8,5	7,6
VE/ROC (x)	12,3	10,2	8,8	7,9
PE (x)	20,0	16,7	14,4	12,8

Analyste :

Laure Pédurand
01 44 70 20 78
lpedurand@elcorp.com

Harvest

Edition de logiciels

Résultats annuels en ligne / Activité bien orientée pour 2015**Publication des résultats annuels 2014**

Après avoir publié un CA en croissance de +6,6% à 21,6 M€, Harvest annonce des résultats de bonne facture, en ligne avec nos attentes. Le ROC s'établit à 4,1 M€, soit une MOC de 18,7% vs 16,6% en 2013. Le RNPG est de 2,7 M€ contre 2,3 M€. La progression des résultats démontre une fois de plus la qualité du business model.

Commentaires

L'amélioration du ROC sur l'année résulte de : 1/ la hausse du CA de 1,3 M€ en volume, permettant une meilleure absorption des coûts fixes et 2/ la progression maîtrisée des charges opérationnelles avec une masse salariale en croissance de +5,5% à 13,0 M€ pour un effectif moyen de 185 collaborateurs (192 en fin d'année).

Après comptabilisation d'un résultat financier de 0,2 M€ (+15,5%), d'un résultat exceptionnel de -0,2 M€ (coûts de restructuration des effectifs commerciaux sur Harvest Sophia, déjà passé au S1) et d'une charge d'impôts de 1,0 M€, le RN s'établit à 3,1 M€ vs 2,7 M€ en 2013, soit une marge nette de 14,5%. L'amortissement du goodwill suite à l'acquisition d'Issos en 2012 pour 0,4 M€ grève le RNPG à 2,7 M€.

Doté d'un modèle fortement générateur de cash, la trésorerie nette du groupe est renforcée à 4,2 M€ à fin décembre 2014 (dont 3,2 M€ de dettes financières) vs 2,9 M€ fin 2013, malgré le remboursement de la dette pour 1,3 M€ et la distribution de dividendes pour 1,5 M€. Compte tenu de sa position de cash, le management proposera lors de la prochaine AG une nouvelle hausse du dividende à 1,20 € contre 1,05 € en 2014 et 1,00 € en 2013, représentant une distribution de 1,7 M€ et un payout de 61%.

Lors de la réunion SFAF, le management a fait le point sur l'activité commerciale, dont les indicateurs sont bien orientés : 1/ carnet de commande en hausse à 18,0 M€ vs 16,9 M€ l'année dernière, 2/ une croissance embarquée de 20% à 25% sur O2S, l'offre SaaS dédiée aux CGPI (10% du CA 2014), 3/ la montée en puissance de la gamme Outils d'Aide à la Vente auprès de la communauté banque-assurance et 4/ la progression attendue sur les activités historiques de Harvest (Big bénéficiant de l'accroissement du parc client des banques et Clickimpôts bénéficiant de la nouvelle fonctionnalité de « télé-déclaration »). Ce discours rassurant nous conduit à relever notre estimation de croissance 2015 à +6,0% vs +5,3%, tablant désormais sur un CA de 22,9 M€.

Le management a indiqué qu'un projet de fusion est en cours entre Harvest SA et Harvest Sophia (ex Issos), avec rétroactivité au 1^{er} janvier 2015, destiné à simplifier la lecture des comptes notamment en éliminant la charge d'amortissement du goodwill. Un 2^{ème} impact comptable sera visible au niveau de la participation des salariés (0,5 M€ en 2014), comptabilisée alors dans le ROC et qui sera désormais retraitée juste avant le RN (comptes sociaux, normes françaises). Compte tenu de ces éléments, notre estimation de ROC 2015 passe de 4,2 M€ à 4,7 M€, notre estimation de RNPG de 28 M€ à 3,2 M€ (élimination de l'amortissement du goodwill). Ces retraitements n'ont pas d'impact cash.

Recommandation

Suite à cette publication et à l'actualisation de notre modèle, notre objectif de cours est relevé à 39,40 € vs 38,40 €. Nous maintenons notre recommandation à Achat.

Prochain évènement : publication du CA T1 2015 le jeudi 16 avril 2015

Système de recommandations :

Les recommandations d'EuroLand Corporate portent sur les 12 prochains mois et sont définies comme suit :

Achat : Potentiel de hausse du titre supérieur à 15% en absolu par rapport au cours actuel, assorti d'une qualité des fondamentaux.

Accumuler : Potentiel de hausse du titre compris entre 0% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.

Alléger : Potentiel de baisse du titre compris entre 0% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.

Vente : Potentiel de baisse du titre supérieur à 15% en absolu par rapport au cours actuel, valorisation excessive.

Sous revue : La recommandation est sous revue en raison d'une opération capitalistique (OPA / OPE / Augmentation de capital...), d'un changement d'analyste ou d'une situation de conflit d'intérêt temporaire entre EuroLand Corporate et l'émetteur.

Historique de recommandations sur les 12 derniers mois :

Achat : depuis le 28/07/2014

Accumuler : du 05/03/2014 au 27/07/2014

Alléger : (-)

Vente : (-)

Sous revue : (-)

Méthodes d'évaluation :

Ce document peut évoquer des méthodes d'évaluation dont les définitions résumées sont les suivantes :

1/ Méthode des comparaisons boursières : les multiples de valorisation de la société évaluée sont comparés à ceux d'un échantillon de sociétés du même secteur d'activité, ou d'un profil financier similaire. La moyenne de l'échantillon établit une référence de valorisation, à laquelle l'analyste ajoute le cas échéant des décotes ou des primes résultant de sa perception des caractéristiques spécifiques de la société évaluée (statut juridique, perspectives de croissance, niveau de rentabilité...).

2/ Méthode de l'ANR : l'Actif Net Réévalué est une évaluation de la valeur de marché des actifs au bilan d'une société par la méthode qui apparaît la plus pertinente à l'analyste.

3/ Méthode de la somme des parties : la somme des parties consiste à valoriser séparément les activités d'une société sur la base de méthodes appropriées à chacune de ces activités puis à les additionner.

4/ Méthode des DCF : la méthode des cash-flows actualisés consiste à déterminer la valeur actuelle des liquidités qu'une société dégagera dans le futur. Les projections de cash flows sont établies par l'analyste en fonction de ses hypothèses et de sa modélisation. Le taux d'actualisation utilisé est le coût moyen pondéré du capital, qui représente le coût de la dette de l'entreprise et le coût théorique des capitaux propres estimés par l'analyste, pondérés par le poids de chacune de ces deux composantes dans le financement de la société.

5/ Méthode des multiples de transactions : la méthode consiste à appliquer à la société évaluée les multiples observés dans des transactions déjà réalisées sur des sociétés comparables.

6/ Méthode de l'actualisation des dividendes : la méthode consiste à établir la valeur actualisée des dividendes qui seront perçus par l'actionnaire d'une société, à partir d'une projection des dividendes réalisée par l'analyste et d'un taux d'actualisation jugé pertinent (généralement le coût théorique des fonds propres).

7/ Méthode de l'EVA : la méthode "Economic Value Added" consiste à déterminer le surcroît annuel de rentabilité dégagé par une société sur ses actifs par rapport à son coût du capital (écart également appelé "création de valeur"). Ce surcroît de rentabilité est ensuite actualisé pour les années à venir avec un taux correspondant au coût moyen pondéré du capital, et le résultat obtenu est ajouté à l'actif net comptable.

DETECTION DE CONFLITS D'INTERETS POTENTIELS

Corporate Finance	Intérêt personnel de l'analyste	Détention d'actifs de l'émetteur	Communication préalable à l'émetteur	Contrat de liquidité	Contrat Eurovalue*
Non	Non	Non	Non	Non	Oui

* Animation boursière comprenant un suivi régulier en terme d'analyse financière

La présente étude est diffusée à titre purement informatif et ne constitue en aucune façon un document de sollicitation en vue de l'achat ou de la vente des instruments financiers émis par la société objet de l'étude.

Cette étude a été réalisée par et contient l'opinion qu'EuroLand Corporate s'est forgée sur le fondement d'information provenant de sources présumées fiables par EuroLand Corporate, sans toutefois que cette dernière garantisse de quelque façon que ce soit l'exactitude, la pertinence ou l'exhaustivité de ces informations et sans que sa responsabilité, ni celle de ses dirigeants et collaborateurs, puisse être engagée en aucune manière à ce titre. Il est important de noter qu'EuroLand Corporate conduit ses analyses en toute indépendance, guidée par le souci d'identifier les atouts, les faiblesses et le degré de risque propre à chacune des sociétés étudiées. Toutes les opinions, projections et/ou estimations éventuellement contenues dans cette étude reflètent le jugement d'EuroLand Corporate à la date à laquelle elle est publiée, et peuvent faire l'objet de modifications par la suite sans préavis, ni notification.

EuroLand Corporate attire l'attention du lecteur sur le fait que dans le respect de la réglementation en vigueur, il peut arriver que ses dirigeants ou salariés possèdent à titre personnel des valeurs mobilières ou des instruments financiers susceptibles de donner accès aux valeurs mobilières émises par la société objet de la présente étude, sans que ce fait soit de nature à remettre en cause l'indépendance d'EuroLand Corporate dans le cadre de l'établissement de cette étude.

Tout investisseur doit se faire son propre jugement quant à la pertinence d'un investissement dans une quelconque valeur mobilière émise par la société mentionnée dans la présente étude, en tenant compte des mérites et des risques qui y sont associés, de sa propre stratégie d'investissement et de sa situation légale, fiscale et financière. Les performances passées et données historiques ne constituent en aucun cas une garantie du futur. Du fait de la présente publication, ni EuroLand Corporate, ni aucun de ses dirigeants ou collaborateurs ne peuvent être tenus responsables d'une quelconque décision d'investissement.

Aucune partie de la présente étude ne peut être reproduite ou diffusée de quelque façon que ce soit sans l'accord d'EuroLand Corporate. Ce document ne peut être diffusé auprès de personnes soumises à certaines restrictions. Ainsi, en particulier, au Royaume-Uni, seules les personnes considérées comme « personnes autorisées ou exemptées » selon le « Financial Services Act 1986 » du Royaume-Uni, ou tout règlement passé en vertu de celui-ci ou les personnes telles que décrites dans la section 11 (3) du « Financial Services Act 1986 (Investment Advertisement) (Exemption) order 1997 » peuvent avoir accès à ce document. Celui-ci ne saurait être distribué ou communiqué, directement ou indirectement, à tout autre type de personne. Toute personne qui viendrait à être en possession de cette publication doit s'informer et respecter de telles restrictions. De même, cette publication ne peut être diffusée aux Etats-Unis ni à ses ressortissants. Les valeurs mobilières faisant l'objet de cette publication n'ont pas été enregistrées auprès de la Securities and Exchange Commission et envoyer ces études à un résident des États-Unis est interdit.

Il est possible que EuroLand Corporate ait conclu avec l'émetteur sur lequel porte l'analyse financière un contrat en vue de rédiger et diffuser une (ou plusieurs) publication(s), laquelle (lesquelles) a (ont) été relue(s) par celui-ci. Toutefois, le cas échéant, ces publications ont été réalisées par EuroLand Corporate de façon indépendante, conformément à la déontologie et aux règles de la profession.

EuroLand Corporate
17 avenue George V
75008 Paris
01 44 70 20 80