

Forte progression des revenus SaaS**Publication du chiffre d'affaires 2022**

Après avoir publié un chiffre d'affaires S1 2022 de 8,4 M€, Wedia publie un chiffre d'affaires annuel de 18,0 M€ en croissance de +15,0%. Porté par l'acquisition en mai dernier de Iconosquare, le Groupe affiche une très belle progression de ses revenus SaaS, +34% à 11,7 M€.

Année d'acquisition majeure

Consolidateur actif sur son marché, l'année 2022 a été sans aucun doute placée sous le signe du M&A avec l'annonce de l'acquisition de Tripnity, éditeur du logiciel SaaS de Social Media Management Iconosquare. Intégrée depuis le 1er mai 2022, la cible a contribué à hauteur de plus de 3 M€ au chiffre d'affaires du Groupe, des revenus intégralement en SaaS, permettant ainsi de faire progresser le chiffre d'affaires SaaS de Wedia de +34% à 11,7 M€.

Représentant dorénavant 65% du chiffre d'affaires Groupe, en ligne avec l'objectif de 70% à l'horizon 2024, le SaaS offre récurrence et visibilité dans la génération de revenus.

Les revenus de Services ressortent, comme attendu, en baisse de -9% sur l'année à 6,1 M€. Enfin, l'activité Négoce, non stratégique, ressort à 235 K€ en 2022 contre 192 K€ l'an passé.

Vers un nouvel exercice de croissance

Après cette année dédiée à l'acquisition et à l'intégration de Tripnity, le Groupe se dit confiant, malgré le contexte économique incertain, dans sa capacité à poursuivre son développement. Plusieurs catalyseurs devraient accompagner Wedia ces prochains mois avec 1/ la nécessité pour les marques de moderniser leurs solutions logicielles après deux ans de projets décalés avec le covid, 2/ l'opportunité, depuis l'acquisition de Tripnity, d'accompagner des clients autour de la gestion des réseaux sociaux et de prendre position sur de nouvelles thématiques (user generated content, Web3, ...) et 3/ le besoin des marques de se concentrer sur l'exploitation de leurs propres contenus dans un contexte de baisse des budgets publicitaires.

Fort de ces catalyseurs et après plusieurs investissements (augmentation des dépenses marketing post crise sanitaire, retour des salons physiques, campagnes d'acquisition digitales, ...) et des efforts de structuration en 2022 avec plusieurs embauches (R&D, marketing, services), Wedia devrait poursuivre sa croissance en 2023.

Fort de l'intégration de Tripnity et d'une solution technologique en phase avec les enjeux du marché, le Groupe semble armé pour poursuivre sa trajectoire alliant croissance et rentabilité. Pour ce nouvel exercice, nous attendons un chiffre d'affaires de 21,5 M€.

Enfin, Wedia confirme ses objectifs à 2024 : rejoindre le Top 5 des acteurs du marché mondial et atteindre un chiffre d'affaires supérieur à 30 M€.

Recommandation

Après la mise à jour de notre modèle de valorisation (paramètres de marchés) et de nos comparables (en baisse), notre objectif de cours ressort à 45,00 € (vs 54,00 €) et notre recommandation reste à Achat.

Achat

Objectif de cours 45,00 € (vs 54,00 €)
Cours au 27/01/2023 29,60 €
Potentiel 52%

Données valeur

ALWED.PA / ALWED FP
Euronext Growth
Capitalisation (M€) 25,3
Nb de titres (en millions) 0,86
Volume moyen 12 mois (titres) 329
Extrêmes 12 mois 25,10 € 47,10 €

Performances boursières

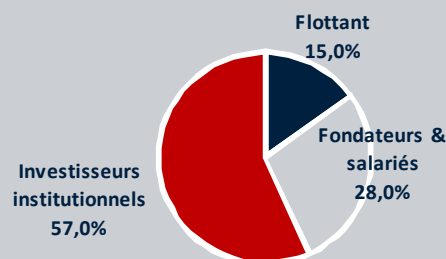
Performances (%)	Ytd	1m	3m	12m
Perf. Absolue	-1,0%	1,0%	9,2%	-37,2%
Perf CAC Small	5,6%	7,4%	7,8%	-10,0%

Données financières (en M€)

au 31/12	2021	2022e	2023e	2024e
CA	15,7	18,0	21,5	24,8
var %	0,2%	14,7%	19,4%	15,2%
EBE	3,1	2,8	3,8	5,4
% CA	19,9%	15,5%	17,7%	21,8%
ROC	1,4	1,1	2,0	3,4
% CA	8,7%	6,3%	9,4%	13,6%
RN	0,9	0,7	1,2	2,1
% CA	5,9%	3,8%	5,8%	8,5%
Bnpa (€)	1,07	0,81	1,46	2,47
ROCE (%)	12%	10%	18%	30%
ROE (%)	7%	5%	8%	13%
Gearing (%)	-38%	0%	-8%	-20%
Dettes nette	-5,3	0,0	-1,3	-3,6
Dividende n (€)	0,34	0,32	0,32	0,32
Yield (%)	1%	1%	1%	1%

Ratios

	2021	2022e	2023e	2024e
VE/CA (x)	2,1	1,4	1,1	0,9
VE/EBE (x)	10,5	9,2	6,5	4,2
VE/ROC (x)	24,2	22,8	12,2	6,8
PE (x)	41,0	36,7	20,3	12,0

Actionnariat

Prochaine publication : résultats annuels 2022 le 23 mars 2023

**Analyste**

Louis-Marie de Sade
01 44 70 20 77
lmdsade@elcorp.com



Retrouvez l'actualité boursière des small caps chaque jour dans votre boîte mail, gratuitement. [Inscription ici.](#)

Présentation de la société

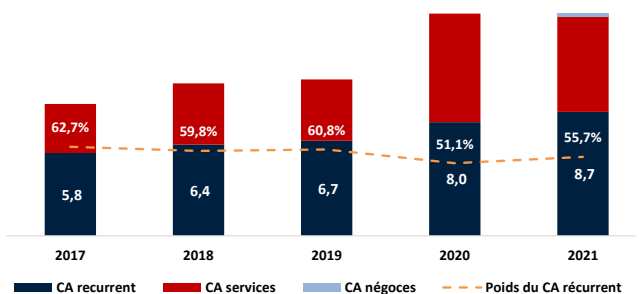
Editeur de logiciels SaaS, Wedia répond à une question que toutes les marques se posent aujourd'hui : comment diffuser le bon contenu marketing sur le bon canal et au bon moment afin d'être vecteur d'émotion, proposer la meilleure expérience possible et in fine, améliorer les ventes.

Pour se faire, la société développe depuis 20 ans une plateforme logicielle reconnue sur son marché et référencée par le Gartner ou par Forrester. Wedia se positionne comme le partenaire incontournable de ces marques internationales dans la valorisation de leurs contenus marketing (visuels & vidéos), depuis leur création et jusqu'à leur diffusion. Garantissant d'offrir la meilleure expérience possible sur l'intégralité des canaux existants (web, print, réseaux sociaux, ...), Wedia améliore ainsi la notoriété de la marque tout en stimulant l'activité commerciale. D'un éditeur de logiciels DAM (Digital Asset Management), Wedia a su faire évoluer son offre technologique ces dernières années pour devenir une plateforme collaborative globale de gestion des contenus digitaux, interfacée avec l'ensemble des systèmes d'information de l'entreprise.

Evolution du cours (base 100)



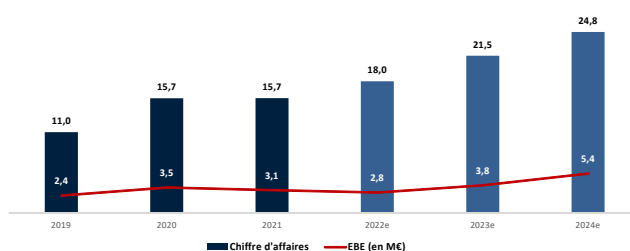
Evolution du chiffre d'affaires (en M€)



Argumentaire d'investissement

- Un marché porteur.** Structurellement porteur, le marché de l'édition de logiciels BtoB devrait poursuivre sur un rythme de croissance important en 2022 (+10,9% selon Numeum) et dans les prochaines années. Alors que l'une des principales priorités des responsables marketing reste la gestion des contenus marketing, l'explosion des formats (visuels, vidéos, 3D, ...) ainsi que la multiplication des canaux de diffusion (ecommerce, réseaux sociaux, sites, médias, ...), le marché mondial du Digital Asset Management (DAM) devrait poursuivre lui aussi sa croissance à un rythme soutenu.
- Une solution reconnue sur son marché.** Fort de 20 années de R&D, le Groupe a développé une solution technologique reconnue sur le marché au niveau mondial. Présent à la fois dans le Magic Quadrant for Marketing Resource Management de Gartner et cité par Forrester dans plusieurs rapports, l'ensemble de ces reconnaissances témoignent de l'adéquation de l'offre de Wedia avec les enjeux de son marché ainsi que de sa position comme acteur référent dans son écosystème.
- Une visibilité dans la génération de revenus.** En 2021, les revenus récurrents issus de la commercialisation de la plateforme du Groupe en mode SaaS, des contrats de maintenance, de support et d'hébergement représentaient 55,7% du chiffre d'affaires Groupe. Totalisant 8,8 M€ (+9,2%), cette activité récurrente offre ainsi une véritable visibilité dans la génération de revenus sur le long terme.
- Un accompagnement global du client.** Cette activité logicielle est complétée par tout une gamme de Services (conseil, paramétrage, conduite du changement), permettant un accompagnement global du client, facilitant l'onboarding de celui-ci ainsi que sa rétention dans le temps. Fort de cette offre à 360°, le Groupe affiche un churn de 6%, stable. S'appuyant sur une plateforme technologique reconnue et de sa capacité à accompagner ses clients durablement, le Groupe a démontré une véritable capacité à générer de l'upsell, entre 6% et 10% par an, venant ainsi enrichir les revenus récurrents de Wedia.

Evolution de l'EBE (en M€)



Compte de résultat (M€)	2019	2020	2021e	2022e	2023e	2024e
Chiffre d'affaires	11,0	15,7	15,7	18,0	21,5	24,8
Excédent brut d'exploitation	2,4	3,5	3,1	2,8	3,8	5,4
Résultat opérationnel courant	0,9	1,6	1,4	1,1	2,0	3,4
Résultat opérationnel	0,9	1,6	1,4	1,1	2,0	3,4
Résultat financier	-0,1	-0,1	0,1	0,0	-0,1	-0,1
Impôts	0,0	-0,3	-0,2	-0,3	-0,5	-0,9
Mise en équivalence	-0,1	-0,1	-0,1	0,0	0,0	0,0
Part des minoritaires	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2	0,3
Résultat net part du groupe	0,3	0,9	0,9	0,7	1,2	2,1
Bilan (M€)	2019	2020	2021e	2022e	2023e	2024e
Actifs non courants	12,2	11,3	10,6	16,5	16,6	16,8
<i>dont goodwill</i>	<i>0,2</i>	<i>0,1</i>	<i>0,0</i>	<i>6,0</i>	<i>6,0</i>	<i>6,0</i>
BFR	-0,8	-0,5	-1,9	-2,1	-2,3	-2,5
Disponibilités + VMP	4,0	5,8	7,5	5,7	6,2	7,6
Capitaux propres	12,4	13,2	14,0	14,5	15,6	17,8
Emprunts et dettes financières	2,7	3,0	2,2	5,7	4,9	4,1
Total Bilan	20,9	22,3	21,5	26,1	27,5	29,8
Tableau de flux (M€)	2019	2020	2021e	2022e	2023e	2024e
Marge Brute d'autofinancement	1,9	3,3	2,8	2,5	3,2	4,5
Variation de BFR	0,1	-0,3	1,4	0,2	0,2	0,2
Flux net de trésorerie généré par l'activité	2,0	3,0	4,2	2,6	3,4	4,7
Investissements opérationnels nets	-1,5	-1,3	-1,4	-1,6	-1,9	-2,2
Investissements financiers nets	0,2	0,0	0,0	-6,0	0,0	0,0
Flux nets de trésorerie liés aux investissements	-1,4	-1,3	-1,4	-7,6	-1,9	-2,2
Augmentation de capital	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Variation emprunts	0,3	0,4	-0,8	3,5	-0,8	-0,8
Dividendes versés	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3
Autres	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Flux nets de trésorerie liés au financement	0,1	0,1	-1,1	3,2	-1,1	-1,1
Variation de trésorerie	0,6	1,8	1,7	-1,8	0,5	1,5
Ratios (%)	2019	2020	2021e	2022e	2023e	2024e
Variation chiffre d'affaires	2,5%	42,1%	0,2%	14,7%	19,4%	15,2%
Marge EBE	22%	22%	20%	16%	18%	22%
Marge opérationnelle courante	9%	10%	9%	6%	9%	14%
Marge opérationnelle	9%	10%	9%	6%	9%	14%
Marge nette	3%	6%	6%	4%	6%	9%
Investissements opérationnels nets/CA	14%	9%	9%	9%	9%	9%
BFR/CA	-7%	-3%	-12%	-11%	-11%	-10%
ROCE	6%	11%	12%	6%	10%	17%
ROCE hors GW	6%	11%	12%	10%	18%	30%
ROE	2%	7%	7%	5%	8%	13%
Payout	86%	32%	32%	40%	22%	13%
Dividend yield	1%	1%	1%	1%	1%	1%
Ratios d'endettement	2019	2020	2021e	2022e	2023e	2024e
Gearing (%)	-11%	-21%	-38%	0%	-8%	-20%
Dettes nettes/EBE	-0,6	-0,8	-1,7	0,0	-0,3	-0,7
EBE/charges financières	45,8	89,3	1 565,0	56,9	57,7	96,9
Valorisation	2019	2020	2021e	2022e	2023e	2024e
Nombre d'actions (en millions)	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9
Nombre d'actions moyen (en millions)	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9
Cours (moyenne annuelle en euros)	24,6	23,4	44,2	29,7	29,7	29,7
(1) Capitalisation boursière moyenne	21,0	20,1	37,8	25,4	25,4	25,4
(2) Dette nette (+)/ trésorerie nette (-)	-1,3	-2,7	-5,3	0,0	-1,3	-3,6
(3) Valeur des minoritaires	0,3	0,4	0,5	0,6	0,8	1,2
(4) Valeur des actifs financiers	-0,2	-0,2	-0,2	-0,2	-0,2	-0,2
Valeur d'entreprise = (1)+(2)+(3)-(4)	20,2	17,9	33,3	26,2	25,1	23,2
PER	70,2	22,0	41,0	36,9	20,4	12,0
VE / EBE	8,5	5,1	10,5	9,3	6,5	4,2
VE / ROC	21,3	11,3	24,2	22,9	12,3	6,8
VE / CA	1,8	1,1	2,1	1,4	1,2	0,9
P/B	1,7	1,5	2,7	1,8	1,6	1,4
Données par action (€)	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Bnpa	0,34	1,05	1,07	0,81	1,46	2,47
Book value/action	14,5	15,4	16,3	16,9	18,2	20,8
Dividende /action	0,30	0,34	0,34	0,32	0,32	0,32

Analyste

Louis-Marie de Sade

01 44 70 20 77

lmdesade@elcorp.com



Système de recommandations :

Les recommandations d'EuroLand Corporate portent sur les douze prochains mois et sont définies comme suit :

Achat : Potentiel de hausse du titre supérieur à 15% en absolu par rapport au cours actuel, assorti d'une qualité des fondamentaux.

Accumuler : Potentiel de hausse du titre compris entre 0% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.

Neutre : Potentiel du titre compris entre -5% et +5% en absolu par rapport au cours actuel.

Alléger : Potentiel de baisse du titre compris entre 0% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.

Vente : Potentiel de baisse du titre supérieur à 15% en absolu par rapport au cours actuel, valorisation excessive.

Sous revue : La recommandation est sous revue en raison d'une opération capitalistique (OPA / OPE / Augmentation de capital...), d'un changement d'analyste ou d'une situation de conflit d'intérêt temporaire entre Euroland Corporate et l'émetteur.

Historique de recommandations depuis 12 mois:

Achat: Depuis le 12/05/2022

Accumuler:

Neutre : (-)

Alléger : (-)

Vente : (-)

Sous revue : (-)

Méthodes d'évaluation :

Ce document peut évoquer des méthodes d'évaluation dont les définitions résumées sont les suivantes :

1/ Méthode des comparaisons boursières : les multiples de valorisation de la société évaluée sont comparés à ceux d'un échantillon de sociétés du même secteur d'activité, ou d'un profil financier similaire. La moyenne de l'échantillon établit une référence de valorisation, à laquelle l'analyste ajoute le cas échéant des décotes ou des primes résultant de sa perception des caractéristiques spécifiques de la société évaluée (statut juridique, perspectives de croissance, niveau de rentabilité...).

2/ Méthode de l'ANR : l'Actif Net Réévalué est une évaluation de la valeur de marché des actifs au bilan d'une société par la méthode qui apparaît la plus pertinente à l'analyste.

3/ Méthode de la somme des parties : la somme des parties consiste à valoriser séparément les activités d'une société sur la base de méthodes appropriées à chacune de ces activités puis à les additionner.

4/ Méthode des DCF : la méthode des cash-flows actualisés consiste à déterminer la valeur actuelle des liquidités qu'une société dégagera dans le futur. Les projections de cash flows sont établies par l'analyste en fonction de ses hypothèses et de sa modélisation. Le taux d'actualisation utilisé est le coût moyen pondéré du capital, qui représente le coût de la dette de l'entreprise et le coût théorique des capitaux propres estimés par l'analyste, pondérés par le poids de chacune de ces deux composantes dans le financement de la société.

5/ Méthode des multiples de transactions : la méthode consiste à appliquer à la société évaluée les multiples observés dans des transactions déjà réalisées sur des sociétés comparables.

6/ Méthode de l'actualisation des dividendes : la méthode consiste à établir la valeur actualisée des dividendes qui seront perçus par l'actionnaire d'une société, à partir d'une projection des dividendes réalisée par l'analyste et d'un taux d'actualisation jugé pertinent (généralement le coût théorique des fonds propres).

7/ Méthode de l'EVA : la méthode "Economic Value Added" consiste à déterminer le surcroît annuel de rentabilité dégagé par une société sur ses actifs par rapport à son coût du capital (écart également appelé "création de valeur"). Ce surcroît de rentabilité est ensuite actualisé pour les années à venir avec un taux correspondant au coût moyen pondéré du capital, et le résultat obtenu est ajouté à l'actif net comptable.

DETECTION DE CONFLITS D'INTERETS POTENTIELS

Corporate Finance	Intérêt personnel de l'analyste	Détention d'actifs de l'émetteur	Communication préalable à l'émetteur	Contrat de liquidité	Contrat Eurovalue*
Non	Non	Non	Oui	Non	Oui

« Disclaimer / Avertissement »

La présente étude a été préparée par EuroLand Corporate indépendamment de Wedia (la « Société ») et est diffusée à titre purement informatif.

Cette étude ne constitue ni ne fait partie d'aucune offre de cession ou de souscription de titres ni d'aucune invitation à une offre d'achat ou de souscription de titres. Ni la présente étude, ni une quelconque partie de cette étude, ne constitue le fondement d'un quelconque contrat ou engagement, et ne doit être utilisé à l'appui d'un tel contrat ou engagement ou constituer une incitation pour conclure un tel contrat ou engagement.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement formulées dans ce document sont entièrement celles d'EuroLand Corporate et sont données dans le cadre de ses activités usuelles de recherche et ne doivent pas être considérées comme ayant été autorisées ou approuvées par toute autre personne.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement contenues dans cette étude reflètent le jugement d'EuroLand Corporate à la date à laquelle elle est publiée, et il ne peut être garanti que les résultats ou événements futurs soient en ligne avec ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations. Ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations peuvent faire l'objet de modifications par la suite sans préavis ni notification, leur exactitude n'est pas garantie et elles peuvent être incomplètes ou synthétisées. Ce document peut donc ne pas contenir toutes les informations relatives à la Société.

EuroLand Corporate attire l'attention du lecteur sur le fait que dans le respect de la réglementation en vigueur, il peut arriver que ses dirigeants ou salariés possèdent à titre personnel des valeurs mobilières ou des instruments financiers susceptibles de donner accès aux valeurs mobilières émises par la Société, sans que ce fait soit de nature à remettre en cause l'indépendance d'EuroLand Corporate dans le cadre de l'établissement de cette étude.

Tout investisseur doit se faire son propre jugement quant à la pertinence d'un investissement dans une quelconque valeur mobilière émise par la Société, en tenant compte des mérites et des risques qui y sont associés, de sa propre stratégie d'investissement et de sa situation légale, fiscale et financière.

EuroLand Corporate n'a pas vérifié de manière indépendante les informations fournies dans cette étude. A ce titre, aucune déclaration ou garantie, implicite ou explicite, n'est donnée quant à la sincérité, l'exactitude, l'exhaustivité ou la véracité des informations, opinions, prévisions, projections et/ou estimations contenues dans la présente étude. EuroLand Corporate, ni aucun de ses membres, dirigeants, employés ou conseillers, ni toute autre personne n'accepte d'être tenu d'une quelconque responsabilité (en raison d'une négligence ou autrement) pour tout préjudice de quelque nature que ce soit qui résulterait de l'utilisation de la présente étude, de son contenu, de son exactitude, de toute omission dans la présente étude, ou encore lié d'une quelconque manière à la présente étude.

La présente étude ne peut être reproduite, communiquée ou diffusée, directement ou indirectement, dans son intégralité ou en partie, de quelque façon que ce soit sans l'accord d'EuroLand Corporate.

Ce document ne peut être diffusé auprès de personnes soumises à certaines restrictions. Ainsi, en particulier, au Royaume-Uni, ce document s'adresse uniquement aux personnes qui (i) sont des professionnels en matière d'investissements au sens de l'article 19(5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (tel qu'actuellement en vigueur, ci-après le « Financial Promotion Order »), (ii) sont visées à l'article 49(2) (a) à (d) (« high net worth companies, unincorporated associations etc. ») du Financial Promotion Order, (iii) sont en dehors du Royaume-Uni, ou (iv) sont des personnes à qui une invitation ou une incitation à s'engager dans des activités d'investissement (au sens de la section 21 du Financial Services and Markets Act 2000) dans le cadre de l'émission ou de la cession de toutes valeurs mobilières peut être légalement communiquée, directement ou indirectement (toutes ces personnes étant dénommées ensemble, les « Personnes Habilitées »). Ce document s'adresse uniquement aux Personnes Habilitées et ne peut être utilisé par aucune personne autre qu'une Personne Habilitée. Toute personne autre qu'une Personne Habilitée doit s'abstenir d'utiliser ou de se fonder sur le présent document et les informations qu'il contient.

Ni ce document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué aux Etats-Unis d'Amérique, ou être distribués, directement ou indirectement, aux Etats-Unis d'Amérique. Tout manquement à cette restriction peut constituer une violation de la réglementation boursière des Etats-Unis d'Amérique.

Ni le présent document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué au Canada, en Australie, ou au Japon. La distribution du présent document dans d'autres juridictions peut constituer une violation des dispositions légales et réglementaires en vigueur. Les personnes entrant en possession de ce document doivent s'informer et se conformer à ces lois et règlements. En acceptant de recevoir cette note de recherche, vous acceptez d'être lié par les restrictions visées ci-dessus."

EuroLand Corporate
17 avenue George V
75008 Paris
01 44 70 20 80