



Achat

# Groupe LDC

Capitalisation (M€)	3 033,3	Ticker	LOUP.PA / LOUP FP	Agroalimentaire
Objectif de cours	106,00 €	Nb de titres (en millions)	35,3	Flash valeur
Cours au 02/12/2025	86,00 €	Volume moyen 12m (titres)	3 655	
Potentiel	23,3%	Extrêmes 12m (€)	63,71€/98,50€	03/12/2025

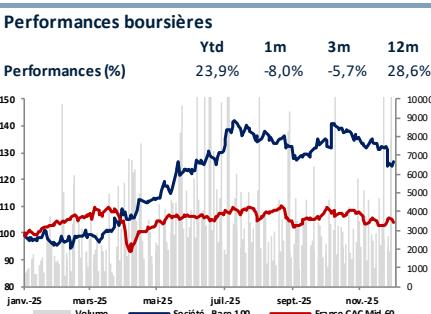
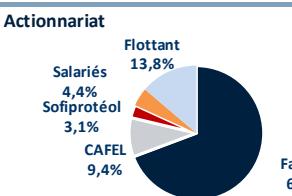
## Nouvelle acquisition en Grande Bretagne

### A retenir

- Acquisition d'une participation majoritaire dans Green Label Holdings, leader du canard outre-manche
- La cible a réalisé environ £188m de CA FY 2025 (clôture février) pour une marge d'EBIT >11%
- Renforcement de l'empreinte de LDC dans un territoire à fort potentiel après Capestone en 2021

Données financières (en M€)				
	24/25	25/26e	26/27e	26/27e
CA	6 323,4	7 047,8	7 456,0	7 876,3
var %	2,0%	11,5%	5,8%	5,6%
EBC	512,5	567,8	641,2	693,1
% CA	8,1%	8,1%	8,6%	8,8%
ROC	317,5	321,1	372,8	401,7
% CA	5,0%	4,6%	5,0%	5,1%
RN	243,6	243,2	280,7	302,4
% CA	3,9%	3,5%	3,8%	3,8%
Bnpa (€)	6,9	6,9	8,0	8,6
ROCE (%)	14,6%	11,9%	13,0%	13,1%
ROE (%)	10,6%	9,8%	10,4%	10,3%
Gearing (%)	-12,3%	-4,7%	-7,8%	-10,6%
Dette nette	-283,4	-117,4	-211,3	-315,7
Dividende n (€)	1,6	1,5	1,7	1,9
Yield (%)	2,2%	1,7%	2,0%	2,2%

Multiples de valorisation				
	24/25	25/26e	26/27e	26/27e
VE/CA (x)	0,3	0,4	0,4	0,3
VE/EBC (x)	4,2	5,1	4,4	3,9
VE/ROC (x)	6,8	9,0	7,5	6,7
P/E (x)	10,1	12,5	10,8	10,0



LDC a annoncé hier matin avoir formé un partenariat stratégique avec la famille Buchanan par l'achat d'une participation majoritaire dans Green Label Holdings, société leader dans la production et la fourniture de canards et d'autres spécialités de volailles en Grande Bretagne.

Green Label emploie actuellement 700 collaborateurs et est en partie intégré à travers l'exploitation de plus de 250k m<sup>2</sup> de fermes, qui couvrent environ 50% de ses besoins en approvisionnement.

Selon les données publiques disponibles sur la société, Green Label a réalisé environ £188m de revenus en 2025 (dont la majeure partie en GMS), soit c3% du CA groupe 2025e au spot, pour un résultat opérationnel de £21,8m et un résultat net de £15,8m, soit une marge opérationnelle de 11,6% et une marge nette de 8,4%.

### La moisson continue

Après quatre deals M&A conclus en 2024/2025 à l'international, LDC continue comme attendu sa stratégie de croissance externe offensive en se renforçant sur un marché britannique à très fort potentiel après une première acquisition au Pays de Galles en 2021, plus petite (Capestone, 22,3 M€ de CA au S1 2025/2026). Le groupe a indiqué vouloir rapidement atteindre les 500 M€ de CA dans la zone, contre environ 350 M€ actuellement en prenant en compte cette opération ainsi que les exportations réalisées depuis les autres géographies.

Les modalités financières n'ont pas été communiquées mais nous pensons que l'acquisition devrait se faire sur des niveaux de multiples en ligne avec les précédentes opérations menées (environ 0,5x CA et 8x EBITDA selon nous) par le groupe malgré le niveau de rentabilité supérieure de Green Label Holdings. Pour rappel, LDC disposait d'une trésorerie nette de 73,7 M€ à la clôture de son premier semestre fiscal. Par ailleurs, la direction du groupe a indiqué que les cédants restent, pour le moment, fermement engagés dans le projet sur le plan actionnarial.



Pierre LAURENT - Head Equity Research - 01 44 70 20 78 - [plaurent@elcorp.com](mailto:plaurent@elcorp.com)



Dans l'attente de la validation de l'opération par l'antitrust britannique, nous laissons nos estimations inchangées pour le moment, bien que la société soit consolidée dans les comptes de LDC depuis le 1<sup>er</sup> décembre. Nous rappelons que nous tablons sur un CA 2025/2026 de 7 047,8 M€ pour un ROC de 321,1 M€.

**Recommandation**

Nous réitérons notre recommandation à Achat sur le titre ainsi que notre objectif de cours de 106€ sur le titre.



## Présentation de la société

Groupe familial fondé il y a plus de 50 ans, LDC est le leader de l'industrie de la volaille en France et un acteur majeur de l'industrie en Europe. La société, qui réalise près de 6,5 Md€ de chiffre d'affaires pour une marge opérationnelle courante de 5% à travers ses différents segments d'activité (Volaille, International, Traiteur), a brillamment navigué dans un contexte 2022 particulièrement difficile pour le secteur (inflation des matières premières, grippe aviaire, pression continue des importations).

Avec des objectifs 2026/2027 qui devraient être atteints avec un an d'avance (CA supérieur à 7 Md€, EBITDA autour de 560 M€), et étant donné les qualités indéniables du modèle, mêlant le dynamisme de la décentralisation à la force du pricing power, ainsi que la clarté des relais de croissance (expansion internationale, traiteur, acquisitions), le titre représente une réelle opportunité d'investissement.

## Argumentaire d'investissement

**Un acteur dominant son marché.** Groupe familial créé il y a plus de 50 ans, LDC est devenu l'acteur incontournable de la volaille en France. Avec 40% de parts de marché, et un modèle intégrant toute la chaîne de la valeur, LDC dispose d'une position dominante sur un marché qui n'a plus de secrets pour lui. En découle non seulement une capacité à faire les prix, si besoin est, mais aussi à innover constamment pour garder une, voire deux longueurs d'avance sur ses concurrents.

**Un modèle dé-risqué et rentable.** LDC dispose de fondamentaux solides et offre un profil de risque relativement faible. Tout ce que fait la société est maîtrisé : de la croissance externe (on en dénombre plus de 50 en autant d'années) pour consolider son marché ou se diversifier, en passant par une gestion radicalement décentralisée et agile. L'alignement d'intérêts entre direction, parties prenantes et actionnaires est également un gage de confiance et offre un repère stable, bienvenu dans un monde versatile.

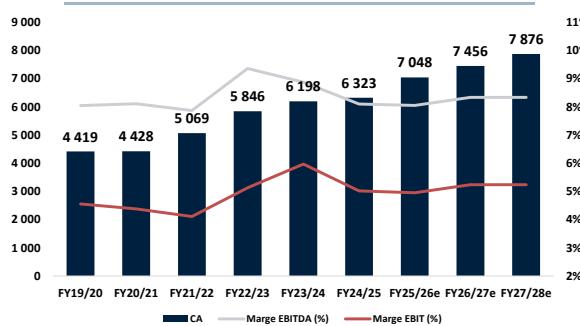
**Des marchés qui recèlent encore du potentiel.** Si la consommation de viande est en déclin structurel (montée du véganisme, conscience écologique), celle de volaille, elle, gagne du terrain et possède des atouts : préférée chez les jeunes générations, compétitive sur le prix, moins émettrice de GES, plus de potentiel relatif d'innovation et de « premiumisation ».

**Un cas d'investissement limpide.** Avec des multiples attrayants du fait de la solidité des fondamentaux, des BPA attendus en croissance et un dividende généreux, la valeur coche un certain nombre de cases et offre sans doute un couple rendement/risque qui penche du bon côté.

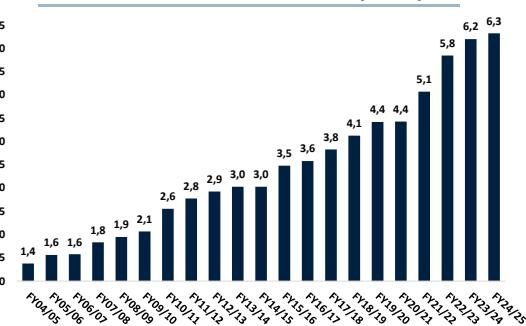
## Multiples de valorisation des comparables

Société	Capitalisation	EV/sales			EV/EBITDA			EV/EBIT			P/E		
		FY1	FY2	FY3	FY1	FY2	FY3	FY1	FY2	FY3	FY1	FY2	FY3
Bonduelle SCA	326,3	0,4x	0,4x	0,4x	4,8x	4,6x	4,4x	9,5x	8,7x	8,1x	7,1x	6,5x	5,6x
Poulaillon SA	28,9	0,4x	0,4x	ns	4,0x	3,7x	ns	9,9x	10,4x	ns	7,6x	11,6x	ns
Savencia SA	805,5	0,2x	0,2x	0,2x	2,9x	2,7x	2,6x	5,6x	5,2x	4,9x	7,4x	6,7x	6,0x
Scandi Standard AB	572,3	0,6x	0,6x	0,5x	8,2x	7,3x	6,8x	14,0x	12,1x	10,7x	17,7x	14,5x	12,4x
Pilgrim's Pride Corporation	7 964,5	0,6x	0,6x	0,6x	5,2x	6,1x	6,3x	6,5x	7,9x	ns	7,4x	8,9x	ns
Inghams Group Ltd.	528,2	0,6x	0,6x	0,5x	5,2x	4,7x	4,6x	10,4x	8,8x	8,4x	13,4x	9,8x	9,1x
<b>Moyenne</b>	<b>1 704,3</b>	<b>0,5x</b>	<b>0,4x</b>	<b>0,4x</b>	<b>5,0x</b>	<b>4,8x</b>	<b>5,0x</b>	<b>9,3x</b>	<b>8,8x</b>	<b>8,0x</b>	<b>10,1x</b>	<b>9,6x</b>	<b>8,3x</b>
<b>Médiane</b>	<b>550,3</b>	<b>0,5x</b>	<b>0,5x</b>	<b>0,5x</b>	<b>5,0x</b>	<b>4,7x</b>	<b>4,6x</b>	<b>9,7x</b>	<b>8,7x</b>	<b>8,2x</b>	<b>7,5x</b>	<b>9,4x</b>	<b>7,5x</b>

## Prévisions Euroland 2025-2028e (M€, %)



## Evolution du CA 2004 - 2024(Md€)



Compte de résultat (M€)	FY20/21	FY21/22	FY22/23	FY23/24	FY24/25	FY25/26e	FY26/27e	FY27/28e
Chiffre d'affaires	4 428,2	5 069,0	5 846,1	6 198,4	6 323,4	7 047,8	7 456,0	7 876,3
Excédent brut d'exploitation	359,4	399,0	547,4	550,2	512,5	567,8	641,2	693,1
<b>Résultat opérationnel courant</b>	<b>193,9</b>	<b>208,5</b>	<b>299,9</b>	<b>370,3</b>	<b>317,5</b>	<b>321,1</b>	<b>372,8</b>	<b>401,7</b>
Résultat opérationnel	188,8	213,2	299,9	376,5	314,8	321,1	372,8	401,7
Résultat financier	-0,4	0,7	2,5	17,1	20,8	5,6	4,0	4,0
Impôts	-46,8	-46,1	-70,5	-84,9	-90,2	-81,7	-94,2	-101,4
Mise en équivalence	1,0	-1,5	-5,9	-1,1	0,9	0,9	0,9	0,9
Part des minoritaires	2,0	1,2	1,3	3,2	2,7	2,7	2,7	2,7
<b>Résultat net part du groupe</b>	<b>140,6</b>	<b>165,1</b>	<b>224,7</b>	<b>304,4</b>	<b>243,6</b>	<b>243,2</b>	<b>280,7</b>	<b>302,4</b>
Bilan (M€)	FY20/21	FY21/22	FY22/23	FY23/24	FY24/25	FY25/26e	FY26/27e	FY27/28e
Actifs non courants	1 332,9	1 435,1	1 459,4	1 585,5	1 903,4	2 233,2	2 360,0	2 493,9
dont goodwill	252,7	277,2	265,7	274,6	398,7	398,7	398,7	398,7
BFR	110,4	89,8	69,6	84,7	131,2	181,2	191,7	197,9
<b>Disponibilités + VMP (hors actifs courants de gestion de trésorerie)</b>	<b>245,8</b>	<b>292,8</b>	<b>397,4</b>	<b>406,8</b>	<b>450,1</b>	<b>389,2</b>	<b>483,1</b>	<b>587,5</b>
Capitaux propres	1 541,7	1 713,8	1 884,8	2 129,7	2 302,8	2 491,7	2 722,9	2 967,3
Emprunts et dettes financières	387,6	384,8	454,2	333,8	488,6	618,6	618,6	618,6
<b>Total Bilan</b>	<b>2 972,9</b>	<b>3 259,0</b>	<b>3 718,4</b>	<b>3 896,4</b>	<b>4 248,2</b>	<b>4 817,6</b>	<b>5 128,2</b>	<b>5 458,4</b>
Tableau de flux (M€)	FY20/21	FY21/22	FY22/23	FY23/24	FY24/25	FY25/26e	FY26/27e	FY27/28e
Marge brute d'autofinancement	318,1	347,1	485,7	514,0	462,5	492,6	551,9	596,5
Variation de BFR	12,4	-19,9	24,2	-23,3	-25,8	-50,0	-10,5	-6,2
<b>Flux nets de trésorerie générés par l'activité</b>	<b>330,5</b>	<b>327,2</b>	<b>509,9</b>	<b>490,7</b>	<b>436,8</b>	<b>442,6</b>	<b>541,4</b>	<b>590,3</b>
CAPEX nets	-208,0	-238,2	-242,9	-277,3	-305,6	-351,5	-395,2	-425,3
<b>FCF</b>	<b>122,5</b>	<b>89,0</b>	<b>267,0</b>	<b>213,4</b>	<b>131,1</b>	<b>91,1</b>	<b>146,2</b>	<b>165,0</b>
Augmentation de capital	4,5	41,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Variation emprunts	-25,4	-11,8	71,6	-125,3	124,3	130,0	0,0	0,0
Dividendes versés	-24,3	-33,2	-36,9	-49,4	-66,2	-57,0	-52,3	-60,6
<b>Flux nets de trésorerie liés au financement</b>	<b>-27,0</b>	<b>-36,2</b>	<b>-126,2</b>	<b>-169,1</b>	<b>119,1</b>	<b>73,0</b>	<b>-52,3</b>	<b>-60,6</b>
Variation de trésorerie	88,6	28,5	110,4	10,6	18,6	-60,9	93,9	104,4
Ratios (%)	FY20/21	FY21/22	FY22/23	FY23/24	FY24/25	FY25/26e	FY26/27e	FY27/28e
Variation chiffre d'affaires	0,2%	14,5%	15,3%	6,0%	2,0%	11,5%	5,8%	5,6%
Marge EBE	8,1%	7,9%	9,4%	8,9%	8,1%	8,1%	8,6%	8,8%
<b>Marge opérationnelle courante</b>	<b>4,4%</b>	<b>4,1%</b>	<b>5,1%</b>	<b>6,0%</b>	<b>5,0%</b>	<b>4,6%</b>	<b>5,0%</b>	<b>5,1%</b>
Marge opérationnelle	4,3%	4,2%	5,1%	6,1%	5,0%	4,6%	5,0%	5,1%
Marge nette	3,2%	3,3%	3,8%	4,9%	3,9%	3,5%	3,8%	3,8%
CAPEX (% CA)	4,7%	4,7%	4,2%	4,5%	4,8%	5,0%	5,3%	5,4%
BFR (% CA)	2,5%	1,8%	1,2%	1,4%	2,1%	2,6%	2,6%	2,5%
ROCE	9,0%	10,2%	14,7%	16,6%	11,7%	10,0%	11,0%	11,2%
<b>ROCE hors GW</b>	<b>10,9%</b>	<b>12,5%</b>	<b>17,8%</b>	<b>19,9%</b>	<b>14,6%</b>	<b>11,9%</b>	<b>13,0%</b>	<b>13,1%</b>
ROE	9,2%	9,7%	12,0%	14,4%	10,6%	9,8%	10,4%	10,3%
Payout	21,9%	21,4%	21,2%	20,9%	22,4%	21,5%	21,6%	21,8%
Dividend yield	1,8%	2,0%	2,5%	2,9%	2,2%	1,7%	2,0%	2,2%
Ratios d'endettement	FY20/21	FY21/22	FY22/23	FY23/24	FY24/25	FY25/26e	FY26/27e	FY27/28e
<b>Gearing (%)</b>	<b>-8,0%</b>	<b>-10,6%</b>	<b>-20,2%</b>	<b>-22,6%</b>	<b>-12,3%</b>	<b>-4,7%</b>	<b>-7,8%</b>	<b>-10,6%</b>
Dette nette/EBE	-0,3	-0,4	-0,7	-0,8	-0,5	-0,2	-0,3	-0,5
EBE/charges financières	1 136,2	481,4	835,2	81,6	75,6	101,6	161,8	174,9
Valorisation	FY20/21	FY21/22	FY22/23	FY23/24	FY24/25	FY25/26e	FY26/27e	FY27/28e
Nombre d'actions (en millions)	34,3	35,3	35,3	35,3	35,3	35,3	35,3	35,3
Nombre d'actions moyen (en millions)	34,3	35,3	35,3	35,3	35,3	35,3	35,3	35,3
Cours (moyenne annuelle en euros)	50,1	49,7	53,7	62,3	69,5	86,0	86,0	86,0
(1) Capitalisation boursière moyenne	1 717,9	1 754,0	1 894,0	2 197,4	2 449,9	3 033,3	3 033,3	3 033,3
(2) Dette nette (+/-) trésorerie nette (-)	-123,1	-181,0	-380,6	-480,8	-283,4	-117,4	-211,3	-315,7
(3) Valeur des minoritaires	7,2	6,1	6,7	12,1	12,9	15,6	18,3	21,0
(4) Valeur des actifs financiers	31,6	37,9	29,8	29,1	30,3	30,3	30,3	30,3
Valeur d'entreprise = (1)+(2)+(3)-(4)	1 570,4	1 541,2	1 490,3	1 699,6	2 149,0	2 901,2	2 810,0	2 708,3
<b>VE/CA</b>	<b>0,4x</b>	<b>0,3x</b>	<b>0,3x</b>	<b>0,3x</b>	<b>0,3x</b>	<b>0,4x</b>	<b>0,4x</b>	<b>0,3x</b>
VE/EBE	4,4x	3,9x	2,7x	3,1x	4,2x	5,1x	4,4x	3,9x
<b>VE/ROC</b>	<b>8,1x</b>	<b>7,4x</b>	<b>5,0x</b>	<b>4,6x</b>	<b>6,8x</b>	<b>9,0x</b>	<b>7,5x</b>	<b>6,7x</b>
P/E	12,2x	10,6x	8,4x	7,2x	10,1x	12,5x	10,8x	10,0x
P/B	1,1x	1,0x	1,0x	1,0x	1,1x	1,2x	1,1x	1,0x
P/CF	5,2x	5,4x	3,7x	4,5x	5,6x	6,9x	5,6x	5,1x
<b>FCF yield (%)</b>	<b>7,8%</b>	<b>5,8%</b>	<b>17,9%</b>	<b>12,6%</b>	<b>6,1%</b>	<b>3,1%</b>	<b>5,2%</b>	<b>6,1%</b>
Données par action (€) post split	FY20/21	FY21/22	FY22/23	FY23/24	FY24/25	FY25/26e	FY26/27e	FY27/28e
Bnpa	4,1	4,7	6,4	8,6	6,9	6,9	8,0	8,6
<b>Book value/action</b>	<b>45,0</b>	<b>48,6</b>	<b>53,4</b>	<b>60,4</b>	<b>65,3</b>	<b>70,6</b>	<b>77,2</b>	<b>84,1</b>
Dividende /action	0,9	1,0	1,4	1,8	1,6	1,5	1,7	1,9



## Système de recommandations :

Les recommandations d'EuroLand Corporate portent sur les douze prochains mois et sont définies comme suit :

**Achat** : Potentiel de hausse du titre supérieur à 15% en absolu par rapport au cours actuel, assorti d'une qualité des fondamentaux.

**Accumuler** : Potentiel de hausse du titre compris entre 0% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.

**Neutre** : Potentiel du titre compris entre -5% et +5% en absolu par rapport au cours actuel.

**Alléger** : Potentiel de baisse du titre compris entre 0% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.

**Vente** : Potentiel de baisse du titre supérieur à 15% en absolu par rapport au cours actuel, valorisation excessive.

**Sous revue** : La recommandation est sous revue en raison d'une opération capitalistique (OPA / OPE / Augmentation de capital...), d'un changement d'analyste ou d'une situation de conflit d'intérêt temporaire entre Euroland Corporate et l'émetteur.

## Historique de recommandations :

Achat : Depuis le 01/06/2023

Accumuler :

Neutre : (-)

Alléger : (-)

Vente : (-)

Sous revue : (-)

## Méthodes d'évaluation :

Ce document peut évoquer des méthodes d'évaluation dont les définitions résumées sont les suivantes :

**1/ Méthode des comparaisons boursières** : les multiples de valorisation de la société évaluée sont comparés à ceux d'un échantillon de sociétés du même secteur d'activité, ou d'un profil financier similaire. La moyenne de l'échantillon établit une référence de valorisation, à laquelle l'analyste ajoute le cas échéant des décotes ou des primes résultant de sa perception des caractéristiques spécifiques de la société évaluée (statut juridique, perspectives de croissance, niveau de rentabilité...).

**2/ Méthode de l'ANR** : l'Actif Net Réévalué est une évaluation de la valeur de marché des actifs au bilan d'une société par la méthode qui apparaît la plus pertinente à l'analyste.

**3/ Méthode de la somme des parties** : la somme des parties consiste à valoriser séparément les activités d'une société sur la base de méthodes appropriées à chacune de ces activités puis à les additionner.

**4/ Méthode des DCF** : la méthode des cash-flows actualisés consiste à déterminer la valeur actuelle des liquidités qu'une société dégagera dans le futur. Les projections de cash flows sont établies par l'analyste en fonction de ses hypothèses et de sa modélisation. Le taux d'actualisation utilisé est le coût moyen pondéré du capital, qui représente le coût de la dette de l'entreprise et le coût théorique des capitaux propres estimés par l'analyste, pondérés par le poids de chacune de ces deux composantes dans le financement de la société.

**5/ Méthode des multiples de transactions** : la méthode consiste à appliquer à la société évaluée les multiples observés dans des transactions déjà réalisées sur des sociétés comparables.

**6/ Méthode de l'actualisation des dividendes** : la méthode consiste à établir la valeur actualisée des dividendes qui seront perçus par l'actionnaire d'une société, à partir d'une projection des dividendes réalisée par l'analyste et d'un taux d'actualisation jugé pertinent (généralement le coût théorique des fonds propres).

**7/ Méthode de l'EVA** : la méthode "Economic Value Added" consiste à déterminer le surcroît annuel de rentabilité dégagé par une société sur ses actifs par rapport à son coût du capital (écart également appelé "création de valeur"). Ce surcroît de rentabilité est ensuite actualisé pour les années à venir avec un taux correspondant au coût moyen pondéré du capital, et le résultat obtenu est ajouté à l'actif net comptable

## DETECTION DE CONFLITS D'INTERETS POTENTIELS

Corporate Finance	Intérêt personnel de l'analyste	Détenzione d'actifs de l'émetteur	Communication préalable à l'émetteur	Contrat de liquidité	Contrat Eurovalue*
Non	Non	Non	Oui	Non	Oui



### **“Disclaimer / Avertissement”**

La présente étude a été préparée par EuroLand Corporate indépendamment de LDC (la « Société ») et est diffusée à titre purement informatif.

Cette étude ne constitue ni ne fait partie d'aucune offre de cession ou de souscription de titres ni d'aucune invitation à une offre d'achat ou de souscription de titres. Ni la présente étude, ni une quelconque partie de cette étude, ne constitue le fondement d'un quelconque contrat ou engagement, et ne doit être utilisé à l'appui d'un tel contrat ou engagement ou constituer une incitation pour conclure un tel contrat ou engagement.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement formulées dans ce document sont entièrement celles d'EuroLand Corporate et sont données dans le cadre de ses activités usuelles de recherche et ne doivent pas être considérées comme ayant été autorisées ou approuvées par toute autre personne.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement contenues dans cette étude reflètent le jugement d'EuroLand Corporate à la date à laquelle elle est publiée, et il ne peut être garanti que les résultats ou événements futurs soient en ligne avec ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations. Ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations peuvent faire l'objet de modifications par la suite sans préavis ni notification, leur exactitude n'est pas garantie et elles peuvent être incomplètes ou synthétisées. Ce document peut donc ne pas contenir toutes les informations relatives à la Société.

EuroLand Corporate attire l'attention du lecteur sur le fait que dans le respect de la réglementation en vigueur, il peut arriver que ses dirigeants ou salariés possèdent à titre personnel des valeurs mobilières ou des instruments financiers susceptibles de donner accès aux valeurs mobilières émises par la Société, sans que ce fait soit de nature à remettre en cause l'indépendance d'EuroLand Corporate dans le cadre de l'établissement de cette étude.

Tout investisseur doit se faire son propre jugement quant à la pertinence d'un investissement dans une quelconque valeur mobilière émise par la Société, en tenant compte des mérites et des risques qui y sont associés, de sa propre stratégie d'investissement et de sa situation légale, fiscale et financière.

EuroLand Corporate n'a pas vérifié de manière indépendante les informations fournies dans cette étude. A ce titre, aucune déclaration ou garantie, implicite ou explicite, n'est donnée quant à la sincérité, l'exactitude, l'exhaustivité ou la véracité des informations, opinions, prévisions, projections et/ou estimations contenues dans la présente étude. EuroLand Corporate, ni aucun de ses membres, dirigeants, employés ou conseillers, ni toute autre personne n'accepte d'être tenu d'une quelconque responsabilité (en raison d'une négligence ou autrement) pour tout préjudice de quelque nature que ce soit qui résulterait de l'utilisation de la présente étude, de son contenu, de son exactitude, de toute omission dans la présente étude, ou encore lié d'une quelconque manière à la présente étude.

La présente étude ne peut être reproduite, communiquée ou diffusée, directement ou indirectement, dans son intégralité ou en partie, de quelque façon que ce soit sans l'accord d'EuroLand Corporate

Ce document ne peut être diffusé auprès de personnes soumises à certaines restrictions. Ainsi, en particulier, au Royaume-Uni, ce document s'adresse uniquement aux personnes qui (i) sont des professionnels en matière d'investissements au sens de l'article 19(5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (tel qu'actuellement en vigueur, ci-après le « Financial Promotion Order »), (ii) sont visées à l'article 49(2) (a) à (d) (« high net worth companies, unincorporated associations etc. ») du Financial Promotion Order, (iii) sont en dehors du Royaume-Uni, ou (iv) sont des personnes à qui une invitation ou une incitation à s'engager dans des activités d'investissement (au sens de la section 21 du Financial Services and Markets Act 2000) dans le cadre de l'émission ou de la cession de toutes valeurs mobilières peut être légalement communiquée, directement ou indirectement (toutes ces personnes étant dénommées ensemble, les « Personnes Habilées »). Ce document s'adresse uniquement aux Personnes Habilées et ne peut être utilisé par aucune personne autre qu'une Personne Habilée. Toute personne autre qu'une Personne Habilée doit s'abstenir d'utiliser ou de se fonder sur le présent document et les informations qu'il contient. Ni ce document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué aux Etats-Unis d'Amérique, ou être distribué, directement ou indirectement, aux Etats-Unis d'Amérique. Tout manquement à cette restriction peut constituer une violation de la réglementation boursière des Etats-Unis d'Amérique.

Ni le présent document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué au Canada, en Australie, ou au Japon. La distribution du présent document dans d'autres juridictions peut constituer une violation des dispositions légales et réglementaires en vigueur. Les personnes entrant en possession de ce document doivent s'informer et se conformer à ces lois et règlements. En acceptant de recevoir cette note de recherche, vous acceptez d'être lié par les restrictions visées ci-dessus."

Euroland Corporate  
17 avenue George V  
75008 Paris  
01 44 70 20 80

