

Groupe LDC



Achat

Capitalisation (M€)	3 662,4	Ticker	LOUP.PA / LOUP.FP	Agroalimentaire
Objectif de cours	150,00 €	Nb de titres (en millions)	35,6	Flash valeur
Cours au 07/10/2026	103,00 €	Volume moyen 12m (titres)	5 279	08/10/2026
Potentiel	45,6%	Extrêmes 12m (€)	84,20€/127,40€	

Poursuite d'une croissance vigoureuse

À retenir

- CA S1 2026/2027 de 3 739,8 M€, en hausse de +8,4% (+5,0% en organique)
- Décélération de l'International (+0,1% organique au T2), relayée par l'accélération des activités françaises
- Objectifs 2026/2027 confirmés, un S2 peu exigeant au regard de nos estimations

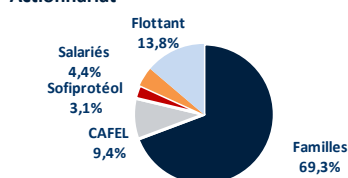
Données financières (en M€)

	25/26	26/27e	27/28e	28/29e
CA	7 283,2	7 780,4	8 306,2	8 876,5
var %	15,2%	6,8%	6,8%	6,9%
EBE	719,7	711,7	760,8	813,0
% CA	9,9%	9,1%	9,2%	9,2%
ROC	427,0	439,4	470,1	502,3
% CA	5,9%	5,6%	5,7%	5,7%
RN	321,4	324,8	347,8	372,0
% CA	4,4%	4,2%	4,2%	4,2%
Bnpa (€)	9,1	9,1	9,8	10,5
ROCE (%)	15,8%	15,2%	15,1%	15,0%
ROE (%)	12,4%	11,5%	11,2%	11,0%
Gearing (%)	-6,9%	-10,0%	-12,5%	-14,7%
Dette nette	-178,7	-286,5	-391,4	-503,3
Dividende n (€)	2,25	2,26	2,42	2,58
Yield (%)	2,6%	2,2%	2,3%	2,5%

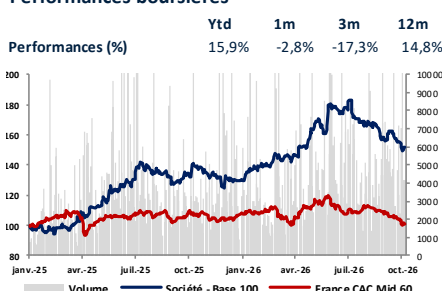
Multiples de valorisation

	25/26	26/27e	27/28e	28/29e
VE/CA (x)	0,4	0,4	0,4	0,3
VE/EBE (x)	3,8	4,6	4,1	3,7
VE/ROC (x)	6,5	7,4	6,7	6,0
P/E (x)	9,5	11,3	10,5	9,8

Actionnariat



Performances boursières



Publication du chiffre d'affaires S1 2026/2027

LDC publie un CA S1 2026/2027 de 3 739,8 M€, en progression de +8,4%, dont +5,0% hors effets périmètre et change. L'effet périmètre de 110,0 M€ provient de Pierre Martinet (67,9 M€ sur 3 mois), de Green Label (34,3 M€ sur 2 mois) et des acquisitions de l'Amont (7,8 M€). Au T2, le CA atteint 1 883,4 M€ (+6,6%, dont +4,2% en organique) avec des volumes en hausse de +1,5% à périmètre identique. Le Groupe a par ailleurs confirmé ses objectifs annuels (CA > 7,7 Md€, MOC > 5,5%).

Volaille : le point de vigilance est levé

Lors du T1, le management avait prévenu d'un T2 pénalisé par les fortes chaleurs et une consommation moins dynamique. Ce n'est pas ce qui s'est produit. Le pôle réalise un chiffre d'affaires trimestriel de 1 041,5 M€, en hausse de +4,2%, en légère accélération par rapport au T1 (+3,8%). Le recul des volumes se réduit nettement (-0,9% contre -2,0% au T1). L'effet prix/mix, d'environ +5%, reste porté par les gammes label, bio et plein air ainsi que par les élaborés cuits. Sur le semestre, le pôle progresse de +4,0% à 2 083,0 M€ pour des volumes en baisse de -1,5%. Au S2, le retour de la dinde à sa pleine capacité devrait permettre aux volumes de se redresser, sans que la dynamique de mix soit remise en cause.

Amont : bonne accélération, mais les œufs seront pénalisés au S2

Au deuxième trimestre, l'Amont réalise un CA de 153,4 M€, en hausse de +9,7% (+7,1% en organique), après un T1 sans éclat (+2,5%). Sur le semestre, le CA s'élève à 314,6 M€ (+5,9%, dont +3,3% à périmètre identique). L'élevage progresse de +8,6% et les œufs de +3,7%. Les canicules du début d'été ont toutefois provoqué une surmortalité dans les élevages, qui va peser temporairement sur la production d'œufs, en coquilles comme en reproducteurs. L'enjeu reste limité à l'échelle du Groupe, puisque l'Amont représente 8% du CA consolidé.

International : retour à la moyenne après un T1 exceptionnel

Au T2, le pôle affiche un CA de 366,0 M€ (+11,6%). Cette croissance repose quasi intégralement sur Green Label (+34,3 M€) et sur un léger effet de change positif (+1,0%). En organique, le CA



est stable (+0,1%), contre +19,8% à taux de change constants au T1. Les volumes restent pourtant bien orientés (+3,2% à périmètre identique), ce qui implique un effet prix d'environ -3%. Les prix du poulet du quotidien ont en effet baissé de -12% en Pologne et en Hongrie, après des niveaux exceptionnellement élevés en 2025. Il s'agit davantage d'une normalisation que d'un retournement, et la base de comparaison restera exigeante au S2.

Green Label, de son côté, apporte 34,3 M€ en deux mois, soit un rythme annualisé d'environ 205 M€, cohérent avec les quelque 220 M€ de CA attendus. S'agissant de l'incendie de Tranzit-Food à Nyírbátor, les solutions de production alternatives ont permis de préserver la relation avec les clients locaux. La facture comptable sera détaillée lors des résultats semestriels.

Traiteur : nette accélération

Le Traiteur réalise de son côté un CA de 322,5 M€ au T2, en hausse de +7,6%, intégralement organique puisque Pierre Martinet a atteint sa date anniversaire le 1er juin. Les volumes progressent de +6,0%. Après un T1 à +2,7% à périmètre constant, l'accélération est nette, mais elle doit être relativisée. La base de comparaison était favorable : l'été 2025 avait été pénalisé par une météo défavorable. Cette année, au contraire, les canicules ont dopé les salades (+11,3%), le snacking (+9,4%) et la pizza (+6,3%). Le point le plus encourageant concerne Pierre Martinet, dont les volumes progressent de +17,8%. Au global, sur le semestre, les ventes du pôle atteignent 634,9 M€ (+18,1%, dont +5,4% hors acquisition).

Perspectives et estimations

Au regard de ce bon semestre, le Groupe confirme ses objectifs 2026/2027 (CA > 7,7 Md€, MOC > 5,5%), qui nous paraissent prudents. Avec près de 3 points d'effet périmètre attendus au S2 (Green Label et Amont), ils n'impliquent, selon nous, qu'une croissance organique quasi nulle sur la seconde partie de l'exercice. Côté CA, la hausse des céréales répercutée via EGalim devrait par ailleurs soutenir les prix de vente. Le vrai juge de paix sera davantage la marge. Le mix Volaille et Pierre Martinet devraient compenser la normalisation des prix en Europe centrale et les coûts liés à l'incendie de Tranzit-Food. De notre côté, nous confirmons à ce stade nos estimations (7 780,4 M€, soit une croissance de +6,8%, pour un ROC de 439,4 M€).

Recommandation

Nous confirmons notre recommandation à Achat et notre objectif de cours de 150,00 €, soit un potentiel de 46% sur le cours du 07/10/2026. L'EV/EBIT 2026/2027e induit par nos estimations ressort à 7,4x au cours actuel, un multiple plutôt faible au regard de la qualité des fondamentaux de la société. La baisse du titre de près de -18% depuis juillet offre un point d'entrée, ou de renforcement, attractif.



Présentation de la société

Groupe familial fondé il y a plus de 50 ans, LDC est le leader de l'industrie de la volaille en France et un acteur majeur de l'industrie en Europe. La société, qui réalise plus de 7 Md€ de chiffre d'affaires pour une marge opérationnelle courante supérieure à 5% à travers ses différents segments d'activité (Volaille, Amont, International, Traiteur), a démontré sa résilience dans des contextes particulièrement difficiles pour le secteur (inflation des matières premières, grippe aviaire, pression continue des importations).

Avec des objectifs 2026/2027 confirmés (CA > 7,7 Md€, MOC > 5,5%) qui nous paraissent prudents, et étant donné les qualités indéniables du modèle, mêlant le dynamisme de la décentralisation à la force du pricing power, ainsi que la clarté des relais de croissance (expansion internationale, traiteur, acquisitions), le titre représente une réelle opportunité d'investissement.

Argumentaire d'investissement

Un acteur dominant son marché. LDC est devenu l'acteur incontournable de la volaille en France. Avec 40% de parts de marché, et un modèle intégrant toute la chaîne de valeur, LDC dispose d'une position dominante sur un marché qui n'a plus de secrets pour lui. En découle non seulement une capacité à faire les prix, si besoin est, mais aussi à innover constamment pour garder une, voire deux longueurs d'avance sur ses concurrents.

Un modèle dé-risqué et rentable. LDC dispose de fondamentaux solides et offre un profil de risque relativement faible. Tout ce que fait la société est maîtrisé : de la croissance externe (on en dénombre plus de 50 en autant d'années) pour consolider son marché ou se diversifier, en passant par une gestion radicalement décentralisée et agile. L'alignement d'intérêts entre direction, parties prenantes et actionnaires est également un gage de confiance et offre un repère stable, bienvenu dans un monde versatile.

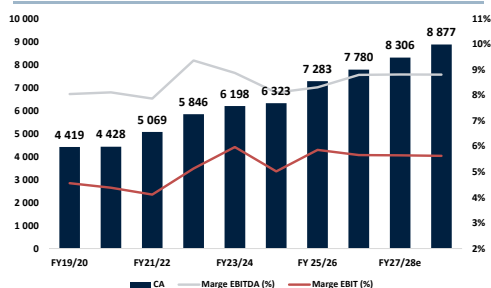
Des marchés qui recèlent encore du potentiel. Si la consommation de viande est en déclin structurel (montée du véganisme, conscience écologique), celle de volaille, elle, gagne du terrain et possède des atouts : préférée chez les jeunes générations, compétitive sur le prix, moins émettrice de GES, plus de potentiel relatif d'innovation et de « premiumisation ».

Un cas d'investissement limpide. Avec des multiples attrayants du fait de la solidité des fondamentaux, des BPA attendus en croissance et un dividende généreux, la valeur coche un certain nombre de cases et offre sans doute un couple rendement/risque qui penche du bon côté.

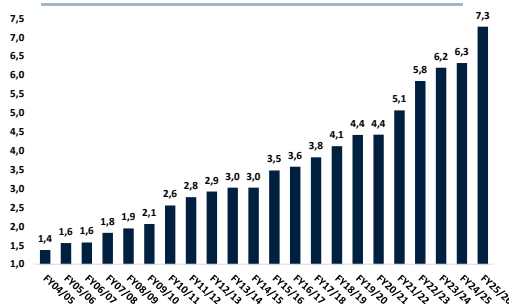
Multiples de valorisation des comparables

Société	Capitalisation	EV/sales			EV/EBITDA			EV/EBIT			P/E		
		FY1	FY2	FY3	FY1	FY2	FY3	FY1	FY2	FY3	FY1	FY2	FY3
Bonduelle SCA	265,6	0,3x	0,3x	0,3x	4,6x	4,4x	4,3x	9,7x	8,8x	8,2x	6,4x	6,0x	5,2x
Poulaillon SA	45,5	0,5x	0,5x	ns	4,6x	4,3x	ns	10,7x	9,7x	ns	14,2x	11,1x	ns
Savencia SA	1 018,8	0,2x	0,2x	0,2x	3,9x	3,5x	3,4x	7,5x	6,5x	6,0x	9,3x	7,6x	6,7x
Scandi Standard AB	882,8	0,8x	0,7x	0,7x	9,9x	8,9x	8,1x	16,0x	13,6x	12,4x	21,1x	17,0x	15,1x
Pilgrim's Pride Corporation	5 773,8	0,5x	0,5x	0,5x	5,5x	5,2x	5,0x	7,8x	7,3x	ns	8,4x	7,7x	ns
Inghams Group Ltd.	462,9	0,4x	0,4x	0,4x	4,4x	4,0x	3,8x	9,4x	7,9x	7,3x	13,8x	10,1x	8,8x
Moyenne	1 408,2	0,5x	0,4x	0,4x	5,5x	5,1x	4,9x	10,2x	9,0x	8,5x	12,2x	9,9x	9,0x
Médiane	672,9	0,5x	0,4x	0,4x	4,6x	4,4x	4,3x	9,6x	8,4x	7,7x	11,6x	8,9x	7,8x

Prévisions Euroland 2025-2029e (M€, %)



Évolution du CA 2005 – 2026 (Md€)



Compte de résultat (M€)	FY20/21	FY21/22	FY22/23	FY23/24	FY24/25	FY25/26	FY26/27e	FY27/28e	FY 28/29e
Chiffre d'affaires	4 428,2	5 069,0	5 846,1	6 198,4	6 323,4	7 283,2	7 780,4	8 306,2	8 876,5
Excédent brut d'exploitation	359,4	399,0	547,4	550,2	512,5	719,7	711,7	760,8	813,0
Résultat opérationnel courant	193,9	208,5	299,9	370,3	317,5	427,0	439,4	470,1	502,3
Résultat opérationnel	188,8	213,2	299,9	376,5	314,8	421,9	439,4	470,1	502,3
Résultat financier	-0,4	0,7	2,5	17,1	20,8	8,3	-0,9	-0,9	-0,9
Impôts	-46,8	-46,1	-70,5	-84,9	-90,2	-104,7	-109,6	-117,3	-125,4
Mise en équivalence	1,0	-1,5	-5,9	-1,1	0,9	0,6	0,6	0,6	0,6
Part des minoritaires	2,0	1,2	1,3	3,2	2,7	4,7	4,7	4,7	4,7
Résultat net part du groupe	140,6	165,1	224,7	304,4	243,6	321,4	324,8	347,8	372,0
Bilan (M€)	FY20/21	FY21/22	FY22/23	FY23/24	FY24/25	FY25/26	FY26/27e	FY27/28e	FY 28/29e
Actifs non courants	1 332,9	1 435,1	1 459,4	1 585,5	1 903,4	2 371,2	2 526,8	2 684,6	2 853,3
dont goodwill	252,7	277,2	265,7	274,6	398,7	481,1	481,1	481,1	481,1
BFR	110,4	89,8	69,6	84,7	131,2	133,3	120,0	129,6	139,8
Disponibilités + VMP (hors actifs courants de gestion de trésorerie)	245,8	292,8	397,4	406,8	450,1	450,8	558,6	663,5	775,4
Capitaux propres	1 541,7	1 713,8	1 884,8	2 129,7	2 302,8	2 603,3	2 853,4	3 125,7	3 416,5
Emprunts et dettes financières	387,6	384,8	454,2	333,8	488,6	617,9	617,9	617,9	617,9
Total Bilan	2 972,9	3 259,0	3 718,4	3 896,4	4 248,2	4 850,1	5 385,5	5 768,1	6 178,6
Tableau de flux (M€)	FY20/21	FY21/22	FY22/23	FY23/24	FY24/25	FY25/26	FY26/27e	FY27/28e	FY 28/29e
Marge brute d'autofinancement	318,1	347,1	485,7	514,0	462,5	618,0	601,8	643,2	687,3
Variation de BFR	12,4	-19,9	24,2	-23,3	-25,8	18,2	13,3	-9,6	-10,2
Flux nets de trésorerie généré par l'activité	330,5	327,2	509,9	490,7	436,8	636,2	615,1	633,6	677,1
CAPEX nets	-208,0	-238,2	-242,9	-277,3	-305,6	-359,3	-427,9	-448,5	-479,3
FCF	122,5	89,0	267,0	213,4	131,1	277,0	187,2	185,1	197,8
Augmentation de capital	4,5	41,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Variation emprunts	-25,4	-11,8	71,6	-125,3	124,3	107,5	0,0	0,0	0,0
Dividendes versés	-24,3	-33,2	-36,9	-49,4	-66,2	-56,8	-79,4	-80,2	-85,9
Flux nets de trésorerie liés au financement	-27,0	-36,2	-126,2	-169,1	119,1	40,6	-79,4	-80,2	-85,9
Variation de trésorerie	88,6	28,5	110,4	10,6	18,6	13,9	107,8	104,9	111,9
Ratios (%)	FY20/21	FY21/22	FY22/23	FY23/24	FY24/25	FY25/26	FY26/27e	FY27/28e	FY 28/29e
Variation chiffre d'affaires	0,2%	14,5%	15,3%	6,0%	2,0%	15,2%	6,8%	6,8%	6,9%
Marge EBE	8,1%	7,9%	9,4%	8,9%	8,1%	9,9%	9,1%	9,2%	9,2%
Marge opérationnelle courante	4,4%	4,1%	5,1%	6,0%	5,0%	5,9%	5,6%	5,7%	5,7%
Marge opérationnelle	4,3%	4,2%	5,1%	6,1%	5,0%	5,8%	5,6%	5,7%	5,7%
Marge nette	3,2%	3,3%	3,8%	4,9%	3,9%	4,4%	4,2%	4,2%	4,2%
CAPEX (% CA)	4,7%	4,7%	4,2%	4,5%	4,8%	4,9%	5,5%	5,4%	5,4%
BFR (% CA)	2,5%	1,8%	1,2%	1,4%	2,1%	1,8%	1,5%	1,6%	1,6%
ROCE	9,0%	10,2%	14,7%	16,6%	11,7%	12,8%	12,4%	12,5%	12,6%
ROCE hors GW	10,9%	12,5%	17,8%	19,9%	14,6%	15,8%	15,2%	15,1%	15,0%
ROE	9,2%	9,7%	12,0%	14,4%	10,6%	12,4%	11,5%	11,2%	11,0%
Payout	21,9%	21,4%	21,2%	20,9%	22,4%	24,7%	24,7%	24,7%	24,7%
Dividend yield	1,8%	2,0%	2,5%	2,9%	2,2%	2,6%	2,2%	2,3%	2,5%
Ratios d'endettement	FY20/21	FY21/22	FY22/23	FY23/24	FY24/25	FY25/26	FY26/27e	FY27/28e	FY 28/29e
Gearing (%)	-8,0%	-10,6%	-20,2%	-22,6%	-12,3%	-6,9%	-10,0%	-12,5%	-14,7%
Dette nette/EBE	-0,3	-0,4	-0,7	-0,8	-0,5	-0,2	-0,4	-0,5	-0,6
EBE/charges financières	1 136,2	481,4	835,2	81,6	75,6	212,4	831,7	889,0	950,0
Valorisation	FY20/21	FY21/22	FY22/23	FY23/24	FY24/25	FY25/26	FY26/27e	FY27/28e	FY 28/29e
Nombre d'actions (en millions)	34,3	35,3	35,3	35,3	35,3	35,3	35,6	35,6	35,6
Nombre d'actions moyen (en millions)	34,3	35,3	35,3	35,3	35,3	35,3	35,6	35,6	35,6
Cours (moyenne annuelle en euros)	50,1	49,7	53,7	62,3	69,5	87,0	103,0	103,0	103,0
(1) Capitalisation boursière moyenne	1 717,9	1 754,0	1 894,0	2 197,4	2 449,9	3 069,3	3 662,4	3 662,4	3 662,4
(2) Dette nette (+)/trésorerie nette (-)	-123,1	-181,0	-380,6	-480,8	-283,4	-178,7	-286,5	-391,4	-503,3
(3) Valeur des minoritaires	7,2	6,1	6,7	12,1	12,9	16,7	21,4	26,0	30,7
(4) Valeur des actifs financiers	31,6	37,9	29,8	29,1	30,3	151,3	151,3	151,3	151,3
Valeur d'entreprise = (1)+(2)+(3)-(4)	1 570,4	1 541,2	1 490,3	1 699,6	2 149,0	2 756,0	3 246,0	3 145,8	3 038,5
VE/CA	0,4x	0,3x	0,3x	0,3x	0,3x	0,4x	0,4x	0,4x	0,3x
VE/EBE	4,4x	3,9x	2,7x	3,1x	4,2x	3,8x	4,6x	4,1x	3,7x
VE/ROC	8,1x	7,4x	5,0x	4,6x	6,8x	6,5x	7,4x	6,7x	6,0x
P/E	12,2x	10,6x	8,4x	7,2x	10,1x	9,5x	11,3x	10,5x	9,8x
P/B	1,1x	1,0x	1,0x	1,0x	1,1x	1,2x	1,3x	1,2x	1,1x
P/CF	5,2x	5,4x	3,7x	4,5x	5,6x	4,8x	6,0x	5,8x	5,4x
FCF yield (%)	7,8%	5,8%	17,9%	12,6%	6,1%	10,0%	5,8%	5,9%	6,5%
Données par action (€) post split	FY20/21	FY21/22	FY22/23	FY23/24	FY24/25	FY25/26	FY26/27e	FY27/28e	FY 28/29e
Bnpa	4,1	4,7	6,4	8,6	6,9	9,1	9,1	9,8	10,5
Book value/action	45,0	48,6	53,4	60,4	65,3	73,8	80,2	87,9	96,1
Dividende /action	0,9	1,0	1,4	1,8	1,6	2,3	2,3	2,4	2,6



Système de recommandations :

Les recommandations d'EuroLand Corporate portent sur les douze prochains mois et sont définies comme suit :

Achat : Potentiel de hausse du titre supérieur à +15% en absolu par rapport au cours actuel, assorti d'une qualité des fondamentaux.

Accumuler : Potentiel de hausse du titre compris entre +5% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.

Neutre : Potentiel du titre compris entre -5% et +5% en absolu par rapport au cours actuel.

Alléger : Potentiel de baisse du titre compris entre -5% et -15% en absolu par rapport au cours actuel.

Vente : Potentiel de baisse du titre supérieur à -15% en absolu par rapport au cours actuel, valorisation excessive.

Sous revue : La recommandation est sous revue en raison d'une opération capitalistique (OPA / OPE / Augmentation de capital...), d'un changement d'analyste ou d'une situation de conflit d'intérêt temporaire entre EuroLand Corporate et l'émetteur.

Historique de recommandations :

Achat : Depuis le 01/06/2023

Accumuler :

Neutre : (-)

Alléger : (-)

Vente : (-)

Sous revue : (-)

Méthodes d'évaluation :

Ce document peut évoquer des méthodes d'évaluation dont les définitions résumées sont les suivantes :

1/ Méthode des comparaisons boursières : les multiples de valorisation de la société évaluée sont comparés à ceux d'un échantillon de sociétés du même secteur d'activité, ou d'un profil financier similaire. La moyenne de l'échantillon établit une référence de valorisation, à laquelle l'analyste ajoute le cas échéant des décotes ou des primes résultant de sa perception des caractéristiques spécifiques de la société évaluée (statut juridique, perspectives de croissance, niveau de rentabilité...).

2/ Méthode de l'ANR : l'Actif Net Réévalué est une évaluation de la valeur de marché des actifs au bilan d'une société par la méthode qui apparaît la plus pertinente à l'analyste.

3/ Méthode de la somme des parties : la somme des parties consiste à valoriser séparément les activités d'une société sur la base de méthodes appropriées à chacune de ces activités puis à les additionner.

4/ Méthode des DCF : la méthode des cash-flows actualisés consiste à déterminer la valeur actuelle des liquidités qu'une société dégagera dans le futur. Les projections de cash flows sont établies par l'analyste en fonction de ses hypothèses et de sa modélisation. Le taux d'actualisation utilisé est le coût moyen pondéré du capital, qui représente le coût de la dette de l'entreprise et le coût théorique des capitaux propres estimés par l'analyste, pondérés par le poids de chacune de ces deux composantes dans le financement de la société.

5/ Méthode des multiples de transactions : la méthode consiste à appliquer à la société évaluée les multiples observés dans des transactions déjà réalisées sur des sociétés comparables.

6/ Méthode de l'actualisation des dividendes : la méthode consiste à établir la valeur actualisée des dividendes qui seront perçus par l'actionnaire d'une société, à partir d'une projection des dividendes réalisée par l'analyste et d'un taux d'actualisation jugé pertinent (généralement le coût théorique des fonds propres).

7/ Méthode de l'EVA : la méthode "Economic Value Added" consiste à déterminer le surcroît annuel de rentabilité dégagé par une société sur ses actifs par rapport à son coût du capital (écart également appelé "création de valeur"). Ce surcroît de rentabilité est ensuite actualisé pour les années à venir avec un taux correspondant au coût moyen pondéré du capital, et le résultat obtenu est ajouté à l'actif net comptable.

DETECTION DE CONFLITS D'INTERETS POTENTIELS

Corporate Finance	Intérêt personnel de l'analyste	Détention d'actifs de l'émetteur	Communication préalable à l'émetteur	Contrat de liquidité	Contrat Eurovalue [®]
Non	Non	Non	Oui	Non	Oui



“Disclaimer / Avertissement”

La présente étude a été préparée par EuroLand Corporate indépendamment de LDC (la « Société ») et est diffusée à titre purement informatif.

Cette étude ne constitue ni ne fait partie d'aucune offre de cession ou de souscription de titres ni d'aucune invitation à une offre d'achat ou de souscription de titres. Ni la présente étude, ni une quelconque partie de cette étude, ne constitue le fondement d'un quelconque contrat ou engagement, et ne doit être utilisé à l'appui d'un tel contrat ou engagement ou constituer une incitation pour conclure un tel contrat ou engagement.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement formulées dans ce document sont entièrement celles d'EuroLand Corporate et sont données dans le cadre de ses activités usuelles de recherche et ne doivent pas être considérées comme ayant été autorisées ou approuvées par toute autre personne.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement contenues dans cette étude reflètent le jugement d'EuroLand Corporate à la date à laquelle elle est publiée, et il ne peut être garanti que les résultats ou événements futurs soient en ligne avec ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations. Ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations peuvent faire l'objet de modifications par la suite sans préavis ni notification, leur exactitude n'est pas garantie et elles peuvent être incomplètes ou synthétisées. Ce document peut donc ne pas contenir toutes les informations relatives à la Société.

EuroLand Corporate attire l'attention du lecteur sur le fait que dans le respect de la réglementation en vigueur, il peut arriver que ses dirigeants ou salariés possèdent à titre personnel des valeurs mobilières ou des instruments financiers susceptibles de donner accès aux valeurs mobilières émises par la Société, sans que ce fait soit de nature à remettre en cause l'indépendance d'EuroLand Corporate dans le cadre de l'établissement de cette étude.

Tout investisseur doit se faire son propre jugement quant à la pertinence d'un investissement dans une quelconque valeur mobilière émise par la Société, en tenant compte des mérites et des risques qui y sont associés, de sa propre stratégie d'investissement et de sa situation légale, fiscale et financière.

EuroLand Corporate n'a pas vérifié de manière indépendante les informations fournies dans cette étude. A ce titre, aucune déclaration ou garantie, implicite ou explicite, n'est donnée quant à la sincérité, l'exactitude, l'exhaustivité ou la véracité des informations, opinions, prévisions, projections et/ou estimations contenues dans la présente étude. EuroLand Corporate, ni aucun de ses membres, dirigeants, employés ou conseillers, ni toute autre personne n'accepte d'être tenu d'une quelconque responsabilité (en raison d'une négligence ou autrement) pour tout préjudice de quelque nature que ce soit qui résulterait de l'utilisation de la présente étude, de son contenu, de son exactitude, de toute omission dans la présente étude, ou encore lié d'une quelconque manière à la présente étude.

La présente étude ne peut être reproduite, communiquée ou diffusée, directement ou indirectement, dans son intégralité ou en partie, de quelque façon que ce soit sans l'accord d'EuroLand Corporate

Ce document ne peut être diffusé auprès de personnes soumises à certaines restrictions. Ainsi, en particulier, au Royaume-Uni, ce document s'adresse uniquement aux personnes qui (i) sont des professionnels en matière d'investissements au sens de l'article 19(5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (tel qu'actuellement en vigueur, ci-après le « Financial Promotion Order »), (ii) sont visées à l'article 49(2) (a) à (d) (« high net worth companies, unincorporated associations etc. ») du Financial Promotion Order, (iii) sont en dehors du Royaume-Uni, ou (iv) sont des personnes à qui une invitation ou une incitation à s'engager dans des activités d'investissement (au sens de la section 21 du Financial Services and Markets Act 2000) dans le cadre de l'émission ou de la cession de toutes valeurs mobilières peut être légalement communiquée, directement ou indirectement (toutes ces personnes étant dénommées ensemble, les « Personnes Habilitées »). Ce document s'adresse uniquement aux Personnes Habilitées et ne peut être utilisé par aucune personne autre qu'une Personne Habilitée. Toute personne autre qu'une Personne Habilitée doit s'abstenir d'utiliser ou de se fonder sur le présent document et les informations qu'il contient. Ni ce document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué aux Etats-Unis d'Amérique, ou être distribués, directement ou indirectement, aux Etats-Unis d'Amérique. Tout manquement à cette restriction peut constituer une violation de la réglementation boursière des Etats-Unis d'Amérique.

Ni le présent document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué au Canada, en Australie, ou au Japon. La distribution du présent document dans d'autres juridictions peut constituer une violation des dispositions légales et réglementaires en vigueur. Les personnes entrant en possession de ce document doivent s'informer et se conformer à ces lois et règlements. En acceptant de recevoir cette note de recherche, vous acceptez d'être lié par les restrictions visées ci-dessus."

EuroLand Corporate
17 avenue George V
75008 Paris
01 44 70 20 80

