Capitalisation	120,1	Ticker	DEEZR-FR	Digital
Objectif de cours	3,00 €	Nb de titres (en millions)	117,79	Flash valeur
Cours au 23/10/2025	1,02€	Volume moyen 12m (titres)	15 439	
Potentiel	194,1%	Extrêmes 12m (€)	0,97€/1,72€	24/10/2025

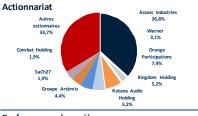
Un T3 on track

A retenir

- CA T3 à 131,4 M€ (-1,9% en publié et -1,1% à tcc)
- Nombre d'abonnés France à 3,7 M au T3 2025 (vs 3,3 M au T3 2024)
- · Guidance réitérée

Données financières (en M€) 2024 2027e au 31/03 2025e 2026e 585,0 CA 541.7 538.9 623.5 var % 11,8% -0,5% 8,6% 6,6% EBE -4,0 3,8 16,5 26,2 % CA -0,7% 0,7% 2,8% 4,2% ROC -27,5 -19,1 -6,6 3,1 % CA -5,1% -3.5% -1.1% 0.5% RN -25,9 -17.6 % CA -1,0% 0,6% -4,8% -3,3% Bnpa (€) ns ns ns ns ROCE (%) ns ns ns ns **ROE (%)** ns ns ns ns Gearing (%) ns ns ns ns -47,3 -48,0 -68,9 -97,4 Dividende n (€) 0.0 0.0 0.0 0.0 Yield (%) 0,0% 0,0% 0,0% 0,0%

Multiples de valori	sation				
	2024	2025e	2026e	2027e	
VE/CA (x)	0,2	0,1	0,1	0,0	
VE/EBE (x)	ns	17,9	2,8	0,7	
VE/ROC (x)	ns	ns	ns	ns	
P/E (x)	ns	ns	ns	33,5	





Publication du chiffre d'affaires T3 2025

Deezer a publié un chiffre d'affaires trimestriel en ligne avec les attentes. Sur le T3 2025, le chiffre d'affaires s'élève à 131,4 M€, en légère baisse de -1,9% en publié et -1,1% à taux de change constant, principalement en raison d'un effet devise défavorable au Brésil.

Sur neuf mois, le chiffre d'affaires ressort à 398,5 M€, quasi stable (-0,9% en publié, +0,4% à tcc), en ligne avec les attentes et illustrant la solidité du segment Direct, dont la croissance compense partiellement le repli anticipé des Partenariats.

Dynamique solide du segment Direct, France toujours en moteur

Le segment Direct demeure l'activité en croissance du groupe, avec un chiffre d'affaires de 87,9 M€ au T3, en hausse de +2,4% en publié et +3,1% à tcc, soutenu par une base d'abonnés en expansion continue. En France, la performance est bonne avec une progression de +11,7% d'abonnés à périmètre comparable (3,7 M vs 3,3 M au T3 2024), tirée par le succès des offres Famille. Le Reste du Monde progresse également de +6,1%, confirmant l'attractivité de la marque sans nouveaux investissements marketing important. Sur 9 mois, le segment progresse de +1,6% à données comparables à 261,5 M€ (vs 257,3 M€ l'année précédente).

Le segment Partenariat affiche, comme attendu, un recul de -14,2% (-13,2% à tcc) à 35,6 M€ au T3, pénalisé par le changement de modèle de Mercado Libre. Néanmoins, l'ARPU progresse de +11,2% à 3,2€, traduisant un repositionnement vers des offres plus rentables. Sur 9 mois, le CA du segment atteint 112,1 M€ soit une baisse de -12,6% et -10,2% à taux de change constant.

Enfin, les autres revenus, principalement issus des solutions en marque blanche et activités publicitaires enregistrent une hausse notable de +17,4% sur le trimestre à 7,9 M€.









Partenariats et innovations

Deezer poursuit sa stratégie de différenciation autour de trois axes :

1/ l'innovation produit grâce au lancement d'une fonction de partage universel de playlists entre plateformes (Spotify, Apple Music, YouTube Music), 2/ la diversification partenariale avec de nouveaux accords dans les télécoms (Norlys), le sport (Fitness Park) et les médias (Molotov, Azerion) et 3/ le leadership responsable dans l'IA notamment par le déploiement du système d'étiquetage des contenus générés par IA. Ils ont représenté 28% des livraisons quotidiennes en septembre 2025, une première mondiale garantissant l'intégrité de la rémunération des artistes

Perspectives positives et estimations

Deezer aborde la fin d'exercice 2025 sur des bases saines, bénéficiant d'une dynamique d'abonnées en forte hausse (+9,7% à périmètre comparable au T3). Le groupe réitère sa guidance d'atteinte d'un EBITDA ajusté positif et d'un fcf positif.

Suite à ce communiqué, nous réitérons nos ajustons légèrement à la baisse notre estimation sur l'année 2025. Nous attendons désormais un CA de 538,9 M€, soit -0,5% y/y (vs 546,1 M€ précédemment), en ligne avec la guidance du groupe (CA attendu stable voire en légère baisse vs 2024). Nous attendons sur la fin d'exercice un EBITDA à 3,8 M€, soit une marge de 0,7%. Nous sommes également en ligne avec la guidance de fcf, et attendons 0,6 M€ sur l'exercice. La dette nette du groupe devrait atterrir à -48,0 M€ à la fin de l'année.

Recommandation

Suite à cette publication, nous réitérons notre recommandation à Achat et notre objectif de cours de 3,0€ sur le titre.









Deezer / Digital

Présentation de la société

Fondée en 2007, Deezer est l'une des plateformes pionnières du streaming musical. Deuxième plateforme indépendante dans le monde avec des positions fortes en France (#2) et au Brésil (#3), le Groupe dispose aujourd'hui d'une place centrale sur son marché, jouant le rôle d'interface unique entre les labels, les artistes et les fans.

Deezer propose via sa plateforme, un catalogue de plus de 90 millions de titres ainsi que des stations de radio en direct et des podcasts. Capitalisant sur plus de 10,5 millions d'abonnés dans plus de 180 pays, le Groupe s'est construit ces dernières années selon deux canaux, le B2C tout d'abord, en commercialisant son offre directement auprès de l'utilisateur, le B2B ensuite, avec une commercialisation indirecte via des partenaires de premier plan.

Argumentaire d'investissement

Une croissance mondiale à deux chiffres. La progression du streaming au niveau mondial est en baisse comparée à 2021 (11,5% vs de 23,9%). Selon nos estimations basées sur l'évolution du nombre d'utilisateurs et des abonnés streaming musical, les revenus issus du streaming musical devraient suivre une progression moyenne de 11,8% entre 2022 et 2027.

Une plateforme centrée sur la musique et l'utilisateur. Afin de créer une offre adaptée à chacun de ses marchés et différenciée par rapport à celle de ses concurrents, Deezer propose régulièrement de nouvelles fonctionnalités et expériences innovantes à ses utilisateurs. Fort de plus de 9,7 millions d'abonnés, le Groupe dispose d'une vraie vision produite visant à favoriser les opportunités de monétisation supplémentaires, et ce au bénéfice de l'ensemble de l'industrie.

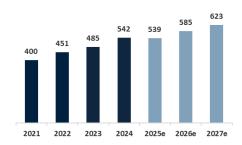
Un modèle hybride B2C et B2B. Deezer commercialise ses offres via un modèle hybride B2C, avec une souscription directement par les utilisateurs finaux, et B2B, via un réseau de partenaires (opérateurs, médias ou fabricants de hardware) avec une souscription de l'abonné directement auprès du partenaire. Ces partenariats permettent au Groupe de toucher rapidement des bases importantes d'abonnés potentiels, notamment à l'international, facilitant son accélération commerciale.

Focus sur l'ARPU. Nous estimons que la croissance de l'ARPU est l'un des facteurs déterminant de la réussite du groupe. L modification à la hausse de cet indice de performance devrait être liée 1/ sur le B2C à la contribution en année pleine des différentes hausses de tarifs pratiquées sur les marchés du Groupe (mouvement initié en 2022 et qui va se poursuivre) et 2/ sur le B2B à la montée en puissance des nouveaux contrats de partenariats et à l'effet des hausses de tarifs, 3/ l'intégration de nouvelles fonctionnalités innovantes monétisables permettant ainsi d'accroitre la valeur perçue.

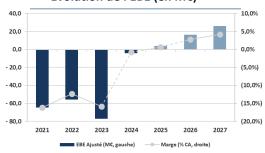
Multiples de valorisation des comparables

			VE / CA		V	E / EBITDA			VE / EBIT			P/E	
Société	Capitalisation	2024	2025	2026	2024	2025	2026	2024	2025	2026	2024	2025	2026
Believe SA	1 509,3	1,3x	1,1x	0,9x	21,2x	15,2x	11,5x	167,6x	47,1x	24,1x	207,2x	67,8x	38,5x
Netflix, Inc.	296 582,4	7,5x	6,8x	6,2x	25,3x	21,5x	18,6x	26,6x	22,5x	19,5x	31,4x	26,6x	22,9x
SiriusXM Holdings Inc.	8 550,5	2,1x	2,1x	2,1x	6,9x	6,7x	6,4x	9,7x	9,4x	9,2x	8,0x	7,5x	6,7x
Spotify Technology SA	72 197,1	3,7x	3,3x	3,0x	30,3x	24,4x	22,4x	34,5x	26,7x	22,7x	42,2x	34,0x	30,2x
Storytel AB Class B	457,2	1,4x	1,3x	1,2x	10,5x	7,8x	6,4x	20,3x	12,6x	9,3x	40,0x	16,4x	11,7x
Universal Music Group N	42 823,4	3,8x	3,6x	3,4x	17,7x	15,9x	14,4x	22,2x	19,0x	17,0x	27,5x	25,6x	22,3x
Warner Music Group Cor	4 167,2	1,2x	1,1x	1,0x	5,1x	4,6x	4,3x	6,6x	5,9x	5,7x	6,2x	5,3x	5,2x
Moyenne Mediane		3,0x 2.1x	2,8x 2.1x	2,5x 2.1x	16,7x 17.7x	13,7x 15.2x	12,0x 11.5x	41,1x 22.2x	20,5x 19.0x	15,4x 17.0x	51,8x 31.4x	26,2x 25.6x	19,6x 22.3x

Evolution du chiffre d'affaires (en M€)



Evolution de l'EBE (en M€)











Deezer / Digital

EBITOA juste	Compte de résultat (M€)	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e
Résultat opérationnel caravant 146,7	Chiffre d'affaires	451,2	484,6	541,7	538,9	585,0	623,5
Resultat nanoperationnel 16,67	EBITDA ajusté	-55,7	-77,0	-4,0	3,8	16,5	26,2
Resultat financer 0.6 5.7 0.8 0.9 0.4 -0.1	Résultat opérationnel courant	-166,7	-112,7	-27,5	-19,1	-6,6	3,1
Imaples	Résultat opérationnel	-166,7	-112,7	-27,5		-6,6	3,1
Mise en diquivalences -1,46 -0,0 -0,0 -0,0 -0,0 -0,0 -0,0 -0,0 -0,	Résultat financier						-0,1
Part des minoritatires	Impôts						
							•
Billant Modifs 2022 2023 2024s 2024s 2025s 2016s 2027s	Part des minoritaires						
Actifs non coursets 49,7 35,3 38,1 29,9 18,7 11,6 60 doing spookwill 15,1 7,5 7,5 7,5 7,5 7,5 7,5 7,5 7,5 7,5 7,5							
15.1 2.7.5 7.5							
1977 1978 1979							
Disposition 113,6 64,6 62,1 62,7 83,7 112,1 12,1 12,1 12,1 12,1 12,1 12,1 12,1 12,1 12,1 14,7	_						
Capitaux propres							
Empunsts et dettes financieres 28,3 21,0 14,7 14,7 14,7 14,7 14,7 14,7 14,7 14,7 14,7 14,8 12,14	•						
Trada talliam 234,1 199,0 184,1 194,1 194,1 184,3 121,0 Tablesu de flutte d'autoffrancement 722 2023 2024 2025 2026 2025 Marge Brute d'autoffrancement 724,4 8,1 12,8 4,8 14,8 12,5 31,1 133,3 17,8 12,5 4,4 11,1 133, 17,8 12,8 11,1 133, 17,8 12,8 11,1 133, 17,8 12,8 11,1 133, 17,8 12,8 11,1 133, 17,8 12,8 11,1 133, 17,8 12,8 11,1 133, 17,8 12,8 11,1 133, 17,8 12,8 11,1 133, 17,8 12,8 11,1 133, 17,8 12,8 12,9 13,1 14,6 12,2 22,7 30,3 11,0 10,6 12,2 22,7 30,3 11,0 10,6 12,2 22,7 30,3 11,0 10,6 12,2 22,7 30,3 11,0 10,6 12,0 12,0 10,0 10,0 10,0 10,0 10,0 10,0							
Tableau de Jinu (MO) 1002 1003 2004 2005 2005 2006 2005 2006 2005 2006 2005 2006 2005 2006 2005 2006 2005 2006 2005 2006 2006	•						
Marge Brute d'autoffnancement 73,2 7-8,8 -8,8 -8,9 3,4 12,5							_
Variation de BFR 144 -8.1 23.8 11.1 19.3 17.8	,						
Flux nets de trésoreire généré par l'activité investissements opérationnels nets 3.0 -2.0 -1.6 -1.6 -1.6 -1.8 -1.9 Free Cash Flow investissements opérationnels nets 282,1 0.0 -2.0 0.0 0.0 0.0 0.0 Flux nets de trésorarie liés aux investissements 279,1 -2.2 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 Flux nets de trésorarie liés aux investissements 229,1 -2.2 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0	-						
Investissements opérationnels nets 3-0 -2,0 -1,6 -1,6 -1,8 -1,9 2.9 2.8							
Free Cash Flow							
Investissements financiers nets	·						
Flux nets de trésorrée liés aux investissements 279,1 2,0 3,6 3,6 1,6 1,8 1,8 1,9 1,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0							
Augmentation de capital 105,2 0,0 <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td>							
Variation emprunts 252,8 -3,1 -5,4 0,0							
Dividendes versés 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,							
Autres	·						
Flux nets de trésorerie 152,5 -8,3 -10,6 0,0							
Variation de trésorerie 78,5 -98,2 0,4 0,6 20,9 28,8 Ratios (%) 2022 2023 2024e 2025e 2026e 2027e Variation chiffre d'affaires 12,8% 7,4% 11,8% -0,5% 8,6% 6,6% Marge EBE ns ns ns ns 0,7% 2,8% 4,2% Marge opérationnelle ns ns <th< td=""><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td></th<>							
Ratios (%) 2022 2023 2024e 2025e 2025e 2025e Vanalation chiffre d'affaires 12,8% 7,4% 11,8% -0,5% 8,6% 5,6% Asgre Caller ns ns ns ns 0,7% 2,8% 4,2% Marge opérationnelle courante ns n							
Variation chiffre d'affaires 12,8% 7,4% 11,8% -0,5% 8,6% 6,6% Marge EBE ns							
Marge EBE ns ns ns ns 0,7% 2,8% 4,2% Marge opérationnelle courante ns ns ns ns ns ns Marge nette ns ns ns ns ns ns ns Investissements opérationnels nets/CA 11% 0%							
Marge opérationnelle courante ns							
Marge opérationnelle ns ns </td <td>-</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td>	-						
Marge neitte ns ns ns ns ns Investissements opérationnels nets/CA 1% 0% <t< td=""><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td></t<>							
Investissements opérationnels nets/CA							
BFR/CA -61% -56% -53% -55% -54% -54% ROCE ns ns <td>-</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td>	-						
ROCE hors GW ns	BFR/CA	-61%	-56%	-53%	-55%	-54%	-54%
ROE ns ns ns ns ns ns ns Payout 0% <td< td=""><td>ROCE</td><td>ns</td><td>ns</td><td>ns</td><td>ns</td><td>ns</td><td>ns</td></td<>	ROCE	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Payout 0% <t< td=""><td>ROCE hors GW</td><td>ns</td><td>ns</td><td>ns</td><td>ns</td><td>ns</td><td>ns</td></t<>	ROCE hors GW	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Dividend yield 0% 2025e 2026e 2027e 2028 1% 1% 1% 1% 1% 1% 1% 1% 1% 1% 1% 1% 17,8 11	ROE	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Ratios d'endettement 2022 2023 2024e 2025e 2026e 2027e 2027e 2028 2028e 2027e 2028e 2028e 2027e 2028e 2028e 2027e 2028e	Payout	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Gearing (%) 47% 19% 20% 19% 26% 37% Dette nette/EBE ns	Dividend yield	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Dette nette/EBE ns	Ratios d'endettement	2022	2023	2024e	2025e	2026e	2027e
EBBE/charges financières ns ns ns ns ns Valorisation 2022 2023 2024e 2025e 2026e 2027e Nombre d'actions (en millions) 117,8	Gearing (%)	47%	19%	20%	19%	26%	37%
Valorisation 2022 2023 2024e 2025e 2026e 2027e Nombre d'actions (en millions) 117,8	Dette nette/EBE	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Nombre d'actions (en millions) 117,8 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4 114,4	EBE/charges financières	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Nombre d'actions moyen (en millions) 117,8 144,4 148,4	Valorisation	2022	2023	2024e	2025e	2026e	2027e
Cours (moyenne annuelle en euros) 2,2 2,3 1,4 1,3 1,3 1,3 (1) Capitalisation boursière moyenne 253,2 265,0 166,1 148,4 148,4 148,4 (2) Dette nette (+)/ trésorerie nette (-) -85,3 -42,6 -47,3 -48,0 -68,9 -97,4 (3) Valeur des minoritaires 2,9 0,9 0,0 0,0 0,0 0,0 (4) Valeur des actifs financiers 5,4 5,3 5,5 5,5 5,5 5,5 Valeur d'entreprise = (1)+(2)+(3)-(4) 165,3 218,1 113,3 95,0 74,0 45,6 PER ns ns ns ns ns ns ns ns 14,4 VE / BBE ns	Nombre d'actions (en millions)	117,8	117,8	117,8	117,8	117,8	117,8
(1) Capitalisation boursière moyenne 253,2 265,0 166,1 148,4 148,4 148,4 (2) Dette nette (+)/ trésorerie nette (-) -85,3 -42,6 -47,3 -48,0 -68,9 -97,4 (3) Valeur des minoritaires 2,9 0,9 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 (4) Valeur des actifs financiers 5,4 5,3 5,5 5,5 5,5 5,5 5,5 Valeur d'entreprise = (1)+(2)+(3)-(4) 165,3 218,1 113,3 95,0 74,0 45,6 PER ns	Nombre d'actions moyen (en millions)	117,8	117,8	117,8	117,8	117,8	117,8
(2) Dette nette (+)/ trésorerie nette (-) (2) Dette nette (+)/ trésorerie nette (-) (3) Valeur des minoritaires (2,9) (4) Valeur des actifs financiers (5,4) (5,3) (6,5) (7,5) (7,5) (7,5) (7,5) (7,5) (7,5) (7,6)	Cours (moyenne annuelle en euros)	2,2	2,3	1,4	1,3	1,3	1,3
(3) Valeur des minoritaires 2,9 0,9 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 (4) Valeur des actifs financiers 5,4 5,3 5,5 5,5 5,5 5,5 5,5 5,5 5,5 5,5 5,5	(1) Capitalisation boursière moyenne	253,2	265,0	166,1	148,4	148,4	148,4
(A) Valeur des actifs financiers 5,4 5,3 5,5 5,5 5,5 Valeur d'entreprise = (1)+(2)+(3)-(4) 165,3 218,1 113,3 95,0 74,0 45,6 PER ns ns ns ns ns ns ns ns ns 41,4 VE / EBE ns	(2) Dette nette (+)/ trésorerie nette (-)	-85,3	-42,6	-47,3	-48,0	-68,9	-97,4
Valeur d'entreprise = (1)+(2)+(3)-(4) 165,3 218,1 113,3 95,0 74,0 45,6 PER ns ns ns ns ns ns ns 41,4 VE / EBE ns ns ns 25,4 4,5 1,8 VE / ROC ns ns <t< td=""><td>(3) Valeur des minoritaires</td><td>2,9</td><td>0,9</td><td>0,0</td><td>0,0</td><td>0,0</td><td>0,0</td></t<>	(3) Valeur des minoritaires	2,9	0,9	0,0	0,0	0,0	0,0
PER ns ns ns ns ns 41,4 VE / EBE ns ns ns 25,4 4,5 1,8 VE / COC ns ns </td <td>(4) Valeur des actifs financiers</td> <td>5,4</td> <td>5,3</td> <td>5,5</td> <td>5,5</td> <td>5,5</td> <td>5,5</td>	(4) Valeur des actifs financiers	5,4	5,3	5,5	5,5	5,5	5,5
VE / EBE ns ns ns 25,4 4,5 1,8 VE / ROC ns ns <td>Valeur d'entreprise = $(1)+(2)+(3)-(4)$</td> <td>165,3</td> <td>218,1</td> <td>113,3</td> <td>95,0</td> <td>74,0</td> <td>45,6</td>	Valeur d'entreprise = $(1)+(2)+(3)-(4)$	165,3	218,1	113,3	95,0	74,0	45,6
VE / ROC ns	PER	ns	ns	ns	ns	ns	41,4
VE /CA 0,4 0,5 0,2 0,2 0,1 0,1 P/B ns ns ns ns ns ns ns Données par action (€) 2022 2023 2024 2025 2026 2027 Bnpa ns ns ns ns ns ns ns ns Book value/action ns ns ns ns ns ns	VE / EBE	ns	ns	ns	25,4	4,5	1,8
P/B ns n	VE / ROC	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Données par action (€) 2022 2023 2024 2025 2026 2027 Bnpa ns	VE /CA	0,4	0,5	0,2	0,2	0,1	0,1
BnpansnsnsnsnsBook value/actionnsnsnsnsnsns	P/B	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Book value/action ns ns ns ns ns ns	Données par action (€)	2022	2023	2024	2025	2026	2027
	Bnpa	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Dividende /action 0,00 0,00 0,00 0,00 0,00 0,00 0,00 0,	Book value/action	ns	ns	ns	ns	ns	ns
	Dividende /action	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00







Deezer / Digital

Système de recommandations :

Les recommandations d'EuroLand Corporate portent sur les douze prochains mois et sont définies comme suit :

Achat: Potentiel de hausse du titre supérieur à 15% en absolu par rapport au cours actuel, assorti d'une qualité des fondamentaux.

Accumuler: Potentiel de hausse du titre compris entre 0% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.

Neutre: Potentiel du titre compris entre -5% et +5% en absolu par rapport au cours actuel.

Alléger: Potentiel de baisse du titre compris entre 0% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.

Vente: Potentiel de baisse du titre supérieur à 15% en absolu par rapport au cours actuel, valorisation excessive.

Sous revue: La recommandation est sous revue en raison d'une opération capitalistique (OPA / OPE / Augmentation de capital...), d'un changement d'analyste ou d'une situation de conflit d'intérêt temporaire entre Euroland Corporate et l'émetteur.

Historique de recommandations :

Achat: Depuis le 31/07/2024

Accumuler : (-) Neutre : (-) Alléger : (-) Vente : (-) Sous revue : (-)

Méthodes d'évaluation :

Ce document peut évoquer des méthodes d'évaluation dont les définitions résumées sont les suivantes :

- 1/ Méthode des comparaisons boursières: les multiples de valorisation de la société évaluée sont comparés à ceux d'un échantillon de sociétés du même secteur d'activité, ou d'un profil financier similaire. La moyenne de l'échantillon établit une référence de valorisation, à laquelle l'analyste ajoute le cas échéant des décotes ou des primes résultant de sa perception des caractéristiques spécifiques de la société évaluée (statut juridique, perspectives de croissance, niveau de rentabilité...).
- **2/ Méthode de l'ANR**: l'Actif Net Réévalué est une évaluation de la valeur de marché des actifs au bilan d'une société par la méthode qui apparaît la plus pertinente à l'analyste.
- 3/ Méthode de la somme des parties : la somme des parties consiste à valoriser séparément les activités d'une société sur la base de méthodes appropriées à chacune de ces activités puis à les additionner.
- **4/ Méthode des DCF**: la méthode des cash-flows actualisés consiste à déterminer la valeur actuelle des liquidités qu'une société dégagera dans le futur. Les projections de cash flows sont établies par l'analyste en fonction de ses hypothèses et de sa modélisation. Le taux d'actualisation utilisé est le coût moyen pondéré du capital, qui représente le coût de la dette de l'entreprise et le coût théorique des capitaux propres estimés par l'analyste, pondérés par le poids de chacune de ces deux composantes dans le financement de la société.
- **5/ Méthode des multiples de transactions :** la méthode consiste à appliquer à la société évaluée les multiples observés dans des transactions déjà réalisées sur des sociétés comparables.
- **6/ Méthode de l'actualisation des dividendes** : la méthode consiste à établir la valeur actualisée des dividendes qui seront perçus par l'actionnaire d'une société, à partir d'une projection des dividendes réalisée par l'analyste et d'un taux d'actualisation jugé pertinent (généralement le coût théorique des fonds propres).
- 7/ Méthode de l'EVA: la méthode "Economic Value Added" consiste à déterminer le surcroît annuel de rentabilité dégagé par une société sur ses actifs par rapport à son coût du capital (écart également appelé "création de valeur"). Ce surcroît de rentabilité est ensuite actualisé pour les années à venir avec un taux correspondant au coût moyen pondéré du capital, et le résultat obtenu est ajouté à l'actif net comptable

DETECTION DE CONFLITS D'INTERETS POTENTIELS

Corporate Finance	Intérêt personnel de l'analyste	Détention d'actifs de l'émetteur	Communication préalable à l'émetteur	Contrat de liquidité	Contrat Eurovalue*	
Non	Non	Non	Oui	Non	Oui	











"Disclaimer / Avertissement"

La présente étude a été préparée par EuroLand Corporate indépendamment de Deezer (la « Société ») et est diffusée à titre purement informatif.

Cette étude ne constitue ni ne fait partie d'aucune offre de cession ou de souscription de titres ni d'aucune invitation à une offre d'achat ou de souscription de titres. Ni la présente étude, ni une quelconque partie de cette étude, ne constitue le fondement d'un quelconque contrat ou engagement, et ne doit être utilisé à l'appui d'un tel contrat ou engagement ou constituer une incitation pour conclure un tel contrat ou engagement.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement formulées dans ce document sont entièrement celles d'EuroLand Corporate et sont données dans le cadre de ses activités usuelles de recherche et ne doivent pas être considérées comme ayant été autorisées ou approuvées par toute autre personne.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement contenues dans cette étude reflètent le jugement d'EuroLand Corporate à la date à laquelle elle est publiée, et il ne peut être garanti que les résultats ou évènements futurs soient en ligne avec ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations. Ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations peuvent faire l'objet de modifications par la suite sans préavis ni notification, leur exactitude n'est pas garantie et elles peuvent être incomplètes ou synthétisées. Ce document peut donc ne pas contenir toutes les informations relatives à la Société.

EuroLand Corporate attire l'attention du lecteur sur le fait que dans le respect de la réglementation en vigueur, il peut arriver que ses dirigeants ou salariés possèdent à titre personnel des valeurs mobilières ou des instruments financiers susceptibles de donner accès aux valeurs mobilières émises par la Société, sans que ce fait soit de nature à remettre en cause l'indépendance d'EuroLand Corporate dans le cadre de l'établissement de cette étude.

Tout investisseur doit se faire son propre jugement quant à la pertinence d'un investissement dans une quelconque valeur mobilière émise par la Société, en tenant compte des mérites et des risques qui y sont associés, de sa propre stratégie d'investissement et de sa situation légale, fiscale et financière.

EuroLand Corporate n'a pas vérifié de manière indépendante les informations fournies dans cette étude. A ce titre, aucune déclaration ou garantie, implicite ou explicite, n'est donnée quant à la sincérité, l'exactitude, l'exhaustivité ou la véracité des informations, opinions, prévisions, projections et/ou estimations contenues dans la présente étude. EuroLand Corporate, ni aucun de ses membres, dirigeants, employés ou conseillers, ni toute autre personne n'accepte d'être tenu d'une quelconque responsabilité (en raison d'une négligence ou autrement) pour tout préjudice de quelque nature que ce soit qui résulterait de l'utilisation de la présente étude, de son contenu, de son exactitude, de toute omission dans la présente étude, ou encore lié d'une quelconque manière à la présente étude.

La présente étude ne peut être reproduite, communiquée ou diffusée, directement ou indirectement, dans son intégralité ou en partie, de quelque façon que ce soit sans l'accord d'EuroLand Corporate

Ce document ne peut être diffusé auprès de personnes soumises à certaines restrictions. Ainsi, en particulier, au Royaume-Uni, ce document s'adresse uniquement aux personnes qui (i) sont des professionnels en matière d'investissements au sens de l'article 19(5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (tel qu'actuellement en vigueur, ci-après le « Financial Promotion Order »), (ii) sont visées à l'article 49(2) (a) à (d) (« high net worth companies, unincorporated associations etc. ») du Financial Promotion Order, (iii) sont en dehors du Royaume-Uni, ou (iv) sont des personnes à qui une invitation ou une incitation à s'engager dans des activités d'investissement (au sens de la section 21 du Financial Services and Markets Act 2000) dans le cadre de l'émission ou de la cession de toutes valeurs mobilières peut être légalement communiquée, directement ou indirectement (toutes ces personnes étant dénommées ensemble, les « Personnes Habilitées »). Ce document s'adresse uniquement aux Personnes Habilitées et ne peut être utilisé par aucune personne autre qu'une Personne Habilitée. Toute personne autre qu'une Personne Habilitée doit s'abstenir d'utiliser ou de se fonder sur le présent document et les informations qu'il contient. Ni ce document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué aux Etats-Unis d'Amérique, ou être distribués, directement ou indirectement, aux Etats-Unis d'Amérique. Tout manquement à cette restriction peut constituer une violation de la règlementation boursière des Etats-Unis d'Amérique.

Ni le présent document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué au Canada, en Australie, ou au Japon. La distribution du présent document dans d'autres juridictions peut constituer une violation des dispositions légales et règlementaires en vigueur. Les personnes entrant en possession de ce document doivent s'informer et se conformer à ces lois et règlements. En acceptant de recevoir cette note de recherche, vous acceptez d'être lié par les restrictions visées ci-dessus."

Euroland Corporate 17 avenue George V 75008 Paris 01 44 70 20 80











