

# Deezer

Achat

Capitalisation	128,9	Ticker	DEEZR-FR	Digital
Objectif de cours	3,00 €	Nb de titres (en millions)	119,39	Flash valeur
Cours au 23/04/2026	1,08 €	Volume moyen 12m (titres)	14 047	24/04/2026
Potentiel	177,8%	Extrêmes 12m (€)	0,90€/1,50€	

## Segment direct en croissance

### A retenir

- Chiffre d'affaires T1 : 131,9 M€, en léger recul vs 134,0 M€ en 2025 (-0,9 % TCC).
- Segment Direct : croissance du nombre d'abonnés de +9,1 %.
- Objectifs 2026 : guidance confirmée avec CA stable, EBITDA ajusté positif et FCF positif.

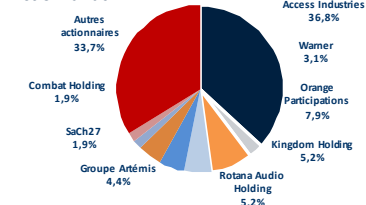
#### Données financières (en M€)

au 31/12	2025	2026e	2027e	2028e
CA	533,9	552,6	578,2	606,0
var %	-1,4%	3,5%	4,6%	4,8%
EBE (ajusté)	9,7	23,3	29,8	36,8
% CA	1,8%	4,2%	5,2%	6,1%
ROC	9,3	11,2	17,9	25,2
% CA	1,7%	2,0%	3,1%	4,2%
RN	8,4	15,2	22,4	24,3
% CA	1,6%	2,8%	3,9%	4,0%
Bnpa (€)	ns	ns	ns	0,20
ROCE (%)	ns	ns	ns	ns
ROE (%)	ns	ns	ns	ns
Gearing (%)	ns	ns	ns	ns
Dette nette	-57,4	-78,0	-118,8	-162,2
Dividende n (€)	0,0	0,0	0,0	0,0
Yield (%)	0,0%	0,0%	0,0%	18,8%

#### Multiples de valorisation

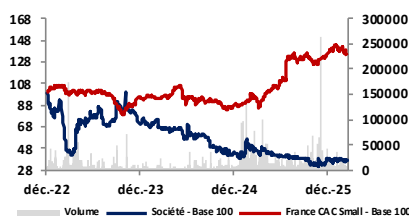
	2025	2026e	2027e	2028e
VE/CA (x)	0,1	0,1	0,0	ns
VE/EBE (x)	6,9	2,0	0,2	ns
VE/ROC (x)	ns	ns	ns	4,9
P/E (x)	15,3	8,5	5,8	5,3

#### Actionariat



#### Performances boursières

	Ytd	1m	3m	12m
Performances (%)	-3,9%	-18,6%	-1,4%	-21,8%



#### Publication du chiffre d'affaires du T1 2026

Deezer publie un chiffre d'affaires de 131,9 M€ en recul de -1,6 % sur un an, soit -0,9 % à taux de change constants. Le segment Direct reste bien orienté, avec une croissance du nombre d'abonnés de +9 % en France et de +8,7 % dans le reste du monde. Le segment Partenariats atteint 3,2 millions d'abonnés au T1 2026, en baisse de -23 % sur un an, reflétant la poursuite du dégonflement anticipé du partenariat Mercado Libre.

#### Le segment direct, toujours moteur

Le T1 ressort à 131,9 M€, en léger retrait par rapport aux 135,5 M€ du T4 2025, une normalisation attendue après les campagnes promotionnelles de fin d'année (Black Friday, Noël). Au delà de cet effet saisonnier, la dynamique sous jacente reste solide. Sur le segment direct, la base reste stable séquentiellement à 5,7 M d'abonnés, mais progresse nettement en glissement annuel, avec une croissance de +9 %. La traction est homogène géographiquement, avec +9,1 % en France et +8,7 % à l'international, confirmant la solidité du cœur de clientèle payante.

À l'international, la progression observée au Brésil, aux États Unis et en Allemagne s'explique par un positionnement marketing plus affirmé de Deezer comme véritable alternative aux plateformes les plus populaires, avec des différenciateurs qui résonnent auprès des utilisateurs, notamment une meilleure rémunération des artistes indépendants et un filtrage explicite des contenus générés par IA.

La base d'abonnés recule encore en glissement annuel, passant de 9,4 millions au T1 2025 à 8,9 millions au T1 2026, un mouvement largement attribuable au churn mécanique des utilisateurs issus du partenariat Mercado Libre au Brésil, qui n'ont pas renouvelé une fois l'offre subventionnée arrivée à échéance. Le chiffre d'affaire du segment partenariats retombe ainsi à 33,6M€ en baisse de -14,4% en données publiés. Cet effet, anticipé et exogène, ne remet pas en cause la dynamique de fond sur le segment direct.



**L'ARPU Direct** ressort à 5,3 €/mois contre 5,5 €/mois un an plus tôt. À l'inverse, l'ARPU du segment Partenariats progresse de +11,8% à 4,1 €/mois, signe des premiers effets du repositionnement B2B et d'un mix plus qualitatif, en ligne avec l'objectif d'améliorer la contribution moyenne par partenaire.

#### **Transparence IA : Deezer prend une longueur d'avance**

Sur les contenus générés par IA, qui deviennent un enjeu stratégique majeur, Deezer a signé un premier accord de licence pour sa technologie propriétaire de détection des contenus IA. Cette solution, considérée comme l'une des plus performantes du marché, ouvre selon nous une option de monétisation auprès d'autres plateformes ou de majors. Le contexte réglementaire pourrait également jouer en faveur de Deezer : si les majors poussent demain vers une transparence obligatoire sur l'origine des contenus, les plateformes devront s'équiper d'outils de détection fiables, alors qu'aucun acteur majeur n'a pour l'instant adopté une politique aussi claire que Deezer sur le sujet.

Cette différenciation se matérialise déjà dans le produit. Flow Tuner, évolution de la fonctionnalité Flow, renforce la personnalisation tout en excluant systématiquement les titres générés par IA, dans un contexte où près de la moitié des mises en ligne sont désormais artificielles. Cette approche améliore la qualité perçue du service, mais ne devrait pas constituer encore un moteur de croissance significatif en 2026.

La publication ressort globalement en ligne avec nos attentes et nous maintenons à ce stade nos hypothèses 2026e, soit 552,6 M€ de chiffre d'affaires, 23,3 M€ d'EBITDA ajusté et 15,2 M€ de résultat net. Nous restons en attente d'éléments plus précis sur la trajectoire de rentabilité, qui demeure le cœur du dossier et le principal déterminant de la révision éventuelle de nos estimations.

#### **Recommandation**

Suite à cette publication, nous réitérons notre recommandation à Achat et réitérons notre objectif de cours de 3€ sur le titre.



## Présentation de la société

Fondée en 2007, Deezer est l'une des plateformes pionnières du streaming musical. Deuxième plateforme indépendante dans le monde avec des positions fortes en France (#2) et au Brésil (#3), le Groupe dispose aujourd'hui d'une place centrale sur son marché, jouant le rôle d'interface unique entre les labels, les artistes et les fans.

Deezer propose via sa plateforme, un catalogue de plus de 90 millions de titres ainsi que des stations de radio en direct et des podcasts. Capitalisant sur plus de 9,1 millions d'abonnés dans plus de 180 pays, le Groupe s'est construit ces dernières années selon deux canaux, le B2C tout d'abord, en commercialisant son offre directement auprès de l'utilisateur, le B2B ensuite, avec une commercialisation indirecte via des partenaires de premier plan.

## Argumentaire d'investissement

**Un marché porteur.** La croissance du streaming musical mondial ralentit après le pic post-Covid, avec une hausse d'environ +9,5 % en 2024 selon l'IFPI. Le marché compte désormais plus de 750 millions d'abonnés payants. À moyen terme, la croissance devrait se normaliser autour de 6-8 % par an, soutenue principalement par les marchés émergents et la hausse du nombre d'utilisateurs.

**Une plateforme centrée sur la musique et l'utilisateur.** Afin de créer une offre adaptée à chacun de ses marchés et différenciée par rapport à celle de ses concurrents, Deezer propose régulièrement de nouvelles fonctionnalités et expériences innovantes à ses utilisateurs. Fort de plus de 9,1 millions d'abonnés en 2025, le Groupe dispose d'une vraie vision produite visant à favoriser les opportunités de monétisation supplémentaires, et ce au bénéfice de l'ensemble de l'industrie.

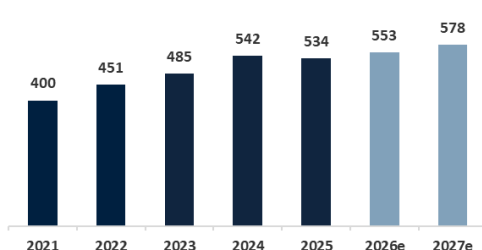
**Un modèle hybride B2C et B2B.** Deezer commercialise ses offres via un modèle hybride B2C, avec une souscription directement par les utilisateurs finaux, et B2B, via un réseau de partenaires (opérateurs, médias ou fabricants de hardware) avec une souscription de l'abonné directement auprès du partenaire. Ces partenariats permettent au Groupe de toucher rapidement des bases importantes d'abonnés potentiels, notamment à l'international, facilitant son accélération commerciale.

**Focus sur l'ARPU.** Nous estimons que la croissance de l'ARPU est l'un des facteurs déterminant de la réussite du groupe. La modification à la hausse de cet indice de performance devrait être liée 1/ sur le B2C à la contribution en année pleine des différentes hausses de tarifs pratiquées sur les marchés du Groupe (mouvement initié en 2022 et qui va se poursuivre) et 2/ sur le B2B à la montée en puissance des nouveaux contrats de partenariats et à l'effet des hausses de tarifs, 3/ l'intégration de nouvelles fonctionnalités innovantes monétisables permettant ainsi d'accroître la valeur perçue.

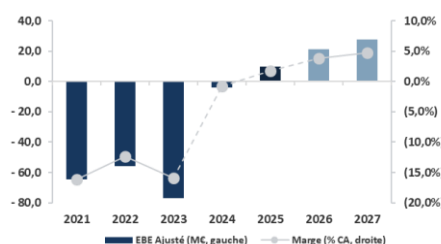
## Multiples de valorisation des comparables

Société	Capitalisation (M€)	VE (M€)	EV/sales			EV/EBITDA			EV/EBIT			P/E		
			FY1	FY2	FY3	FY1	FY2	FY3	FY1	FY2	FY3	FY1	FY2	FY3
Netflix, Inc.	347 308,3	353 575,3	9,2x	8,1x	7,2x	24,4x	20,4x	17,5x	25,5x	21,3x	18,2x	26,6x	25,2x	21,4x
SiriusXM Holdings Inc.	6 537,0	16 551,6	2,3x	2,3x	2,3x	7,4x	7,4x	7,5x	10,3x	10,4x	10,7x	7,1x	6,9x	7,0x
Spotify Technology SA	92 384,6	87 543,9	5,1x	4,5x	3,9x	27,3x	21,5x	17,4x	28,9x	22,7x	18,3x	33,5x	26,8x	22,5x
Storytel AB Class B	567,5	573,3	1,5x	1,4x	1,3x	7,1x	6,2x	5,5x	11,4x	9,4x	8,0x	14,0x	11,5x	9,8x
Universal Music Group N.V.	30 548,3	32 620,3	2,6x	2,4x	2,2x	11,2x	10,1x	9,2x	13,5x	12,0x	11,0x	17,6x	15,7x	14,4x
Warner Music Group Corp. Class A	3 140,4	6 336,1	1,1x	1,0x	1,0x	4,5x	4,0x	3,6x	6,6x	5,4x	4,7x	5,3x	4,1x	3,6x
<b>Moyenne</b>	<b>80 081,0</b>	<b>82 866,7</b>	<b>3,6x</b>	<b>3,3x</b>	<b>3,0x</b>	<b>13,6x</b>	<b>11,6x</b>	<b>10,1x</b>	<b>16,0x</b>	<b>13,5x</b>	<b>11,8x</b>	<b>17,3x</b>	<b>15,0x</b>	<b>13,1x</b>
<b>Médiane</b>	<b>6 537,0</b>	<b>16 551,6</b>	<b>2,4x</b>	<b>2,3x</b>	<b>2,2x</b>	<b>9,3x</b>	<b>8,8x</b>	<b>8,3x</b>	<b>12,4x</b>	<b>11,2x</b>	<b>10,9x</b>	<b>15,8x</b>	<b>13,6x</b>	<b>12,1x</b>

## Evolution du chiffre d'affaires (en M€)



## Evolution de l'EBE (en M€)



Compte de résultat (M€)	2022	2023	2024	2025	2026e	2027e	2028e
Chiffre d'affaires	451,2	484,6	541,7	533,9	552,6	578,2	606,0
EBITDA ajusté	-55,7	-28,8	-4,1	9,7	23,3	29,8	36,8
<b>Résultat opérationnel courant</b>	<b>-166,7</b>	<b>-64,4</b>	<b>-27,5</b>	<b>9,3</b>	<b>11,2</b>	<b>17,9</b>	<b>25,2</b>
Résultat opérationnel	-166,7	-64,4	-27,5	9,3	11,2	17,9	25,2
Résultat financier	0,6	5,7	0,8	1,0	3,1	2,6	2,6
Impôts	-1,0	-0,9	0,6	-1,8	1,0	2,0	-3,3
Mise en équivalence	-1,4	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Part des minoritaires	-0,8	-2,0	-0,1	0,0	0,1	0,1	0,1
<b>Résultat net part du groupe</b>	<b>-167,7</b>	<b>-57,7</b>	<b>-25,9</b>	<b>8,4</b>	<b>15,2</b>	<b>22,4</b>	<b>24,3</b>
Bilan (M€)	2022	2023	2024e	2025	2026e	2027e	2028e
Actifs non courants	49,7	35,3	33,1	36,5	29,7	23,2	16,9
<i>dont goodwill</i>	15,1	7,5	7,5	7,5	7,5	7,5	7,5
BFR	-277,0	-269,7	-287,3	-289,8	-289,1	-300,9	-313,8
<b>Disponibilités + VMP</b>	<b>113,6</b>	<b>63,6</b>	<b>62,1</b>	<b>65,4</b>	<b>86,0</b>	<b>126,8</b>	<b>170,2</b>
Capitaux propres	-181,8	-226,0	-241,5	-232,3	-217,1	-194,7	-170,4
Emprunts et dettes financières	28,3	21,0	14,7	8,0	8,0	8,0	8,0
<b>Total Bilan</b>	<b>234,1</b>	<b>195,0</b>	<b>184,1</b>	<b>234,6</b>	<b>193,0</b>	<b>230,9</b>	<b>271,9</b>
Tableau de flux (M€)	2022	2023	2024e	2025	2026e	2027e	2028e
Marge Brute d'autofinancement	-73,2	-30,5	-8,8	16,0	23,8	30,8	32,5
Variation de BFR	24,4	-8,1	23,8	2,5	-0,7	11,9	12,9
<b>Flux net de trésorerie généré par l'activité</b>	<b>-48,8</b>	<b>-40,0</b>	<b>14,6</b>	<b>16,5</b>	<b>23,0</b>	<b>42,7</b>	<b>45,4</b>
Investissements opérationnels nets	-3,0	-2,0	-1,6	-3,0	-1,7	-1,7	-1,8
Free Cash Flow	-51,8	-42,0	13,0	13,5	21,4	40,9	43,6
Investissements financiers nets	282,1	0,0	-2,0	0,4	0,0	0,0	0,0
<b>Flux nets de trésorerie liés aux investissements</b>	<b>279,1</b>	<b>-2,0</b>	<b>-3,6</b>	<b>-2,6</b>	<b>-1,7</b>	<b>-1,7</b>	<b>-1,8</b>
Augmentation de capital	105,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Variation emprunts	-252,8	-3,1	-5,4	-5,9	0,0	0,0	0,0
Dividendes versés	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Autres	-4,9	-5,2	-5,2	-5,0	0,0	0,0	0,0
<b>Flux nets de trésorerie liés au financement</b>	<b>-152,5</b>	<b>-8,3</b>	<b>-10,6</b>	<b>-10,9</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
Variation de trésorerie	78,5	-49,9	-1,5	3,1	21,4	40,9	43,6
Ratios (%)	2022	2023	2024e	2025	2026e	2027e	2028e
<b>Variation chiffre d'affaires</b>	<b>12,8%</b>	<b>7,4%</b>	<b>11,8%</b>	<b>-1,4%</b>	<b>3,5%</b>	<b>4,6%</b>	<b>4,8%</b>
Marge EBE	ns	ns	ns	1,8%	4,2%	5,2%	6,1%
<b>Marge opérationnelle courante</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>
Marge opérationnelle	ns	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Marge nette	ns	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Investissements opérationnels nets/CA	1%	0%	0%	1%	0%	0%	0%
BFR/CA	-61%	-56%	-53%	-54%	-52%	-52%	-52%
ROCE	ns	ns	ns	ns	ns	ns	ns
ROCE hors GW	ns	ns	ns	ns	ns	ns	ns
ROE	ns	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Payout	0%	0%	0%	0%	0%	0%	100%
Dividend yield	0%	0%	0%	0%	0%	0%	19%
Ratios d'endettement	2022	2023	2024	2025	2026e	2027e	2028e
<b>Gearing (%)</b>	<b>47%</b>	<b>19%</b>	<b>20%</b>	<b>25%</b>	<b>36%</b>	<b>61%</b>	<b>95%</b>
Dettes nette/EBE	ns	ns	ns	ns	ns	ns	ns
EBE/charges financières	ns	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Valorisation	2022	2023	2024	2025	2026e	2027e	2028e
Nombre d'actions (en millions)	119,4	119,4	119,4	119,4	119,4	119,4	119,4
Nombre d'actions moyen (en millions)	119,4	119,4	119,4	119,4	119,4	119,4	119,4
Cours (moyenne annuelle en euros)	2,2	2,3	1,4	1,1	1,1	1,1	1,1
(1) Capitalisation boursière moyenne	256,7	268,6	168,3	128,9	128,9	128,9	128,9
(2) Dette nette (+)/ trésorerie nette (-)	-85,3	-42,6	-47,3	-57,4	-78,0	-118,8	-162,2
(3) Valeur des minoritaires	2,9	0,9	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
(4) Valeur des actifs financiers	5,4	5,3	5,5	5,2	5,2	5,2	5,2
Valeur d'entreprise = (1)+(2)+(3)-(4)	168,8	221,7	115,6	66,3	45,8	5,0	-38,5
<b>PER</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>15,3</b>	<b>8,5</b>	<b>5,8</b>	<b>5,3</b>
VE / EBE	ns	ns	ns	6,9	2,0	0,2	ns
<b>VE / ROC</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>4,9</b>
VE / CA	0,4	0,5	0,2	0,1	0,1	0,0	ns
P/B	ns	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Données par action (€)	2022	2023	2024	2025	2026e	2027e	2028e
<b>Brnpa</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>ns</b>	<b>0,20</b>
Book value/action	ns	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Dividende /action	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,20



**Système de recommandations :**

Les recommandations d'EuroLand Corporate portent sur les douze prochains mois et sont définies comme suit :

**Achat** : Potentiel de hausse du titre supérieur à +15% en absolu par rapport au cours actuel, assorti d'une qualité des fondamentaux.

**Accumuler** : Potentiel de hausse du titre compris entre +5% et +15% en absolu par rapport au cours actuel.

**Neutre** : Potentiel du titre compris entre -5% et +5% en absolu par rapport au cours actuel.

**Alléger** : Potentiel de baisse du titre compris entre -5% et -15% en absolu par rapport au cours actuel.

**Vente** : Potentiel de baisse du titre supérieur à -15% en absolu par rapport au cours actuel, valorisation excessive.

**Sous revue** : La recommandation est sous revue en raison d'une opération capitalistique (OPA / OPE / Augmentation de capital...), d'un changement d'analyste ou d'une situation de conflit d'intérêt temporaire entre EuroLand Corporate et l'émetteur..

**Historique de recommandations :**

Achat : Depuis le 31/07/2024

Accumuler : (-)

Neutre : (-)

Alléger : (-)

Vente : (-)

Sous revue : (-)

**Méthodes d'évaluation :**

**Ce document peut évoquer des méthodes d'évaluation dont les définitions résumées sont les suivantes :**

**1/ Méthode des comparaisons boursières** : les multiples de valorisation de la société évaluée sont comparés à ceux d'un échantillon de sociétés du même secteur d'activité, ou d'un profil financier similaire. La moyenne de l'échantillon établit une référence de valorisation, à laquelle l'analyste ajoute le cas échéant des décotes ou des primes résultant de sa perception des caractéristiques spécifiques de la société évaluée (statut juridique, perspectives de croissance, niveau de rentabilité...).

**2/ Méthode de l'ANR** : l'Actif Net Réévalué est une évaluation de la valeur de marché des actifs au bilan d'une société par la méthode qui apparaît la plus pertinente à l'analyste.

**3/ Méthode de la somme des parties** : la somme des parties consiste à valoriser séparément les activités d'une société sur la base de méthodes appropriées à chacune de ces activités puis à les additionner.

**4/ Méthode des DCF** : la méthode des cash-flows actualisés consiste à déterminer la valeur actuelle des liquidités qu'une société dégagera dans le futur. Les projections de cash flows sont établies par l'analyste en fonction de ses hypothèses et de sa modélisation. Le taux d'actualisation utilisé est le coût moyen pondéré du capital, qui représente le coût de la dette de l'entreprise et le coût théorique des capitaux propres estimés par l'analyste, pondérés par le poids de chacune de ces deux composantes dans le financement de la société.

**5/ Méthode des multiples de transactions** : la méthode consiste à appliquer à la société évaluée les multiples observés dans des transactions déjà réalisées sur des sociétés comparables.

**6/ Méthode de l'actualisation des dividendes** : la méthode consiste à établir la valeur actualisée des dividendes qui seront perçus par l'actionnaire d'une société, à partir d'une projection des dividendes réalisée par l'analyste et d'un taux d'actualisation jugé pertinent (généralement le coût théorique des fonds propres).

**7/ Méthode de l'EVA** : la méthode "Economic Value Added" consiste à déterminer le surcroît annuel de rentabilité dégagé par une société sur ses actifs par rapport à son coût du capital (écart également appelé "création de valeur"). Ce surcroît de rentabilité est ensuite actualisé pour les années à venir avec un taux correspondant au coût moyen pondéré du capital, et le résultat obtenu est ajouté à l'actif net comptable

**DETECTION DE CONFLITS D'INTERETS POTENTIELS**

Corporate Finance	Intérêt personnel de l'analyste	Détention d'actifs de l'émetteur	Communication préalable à l'émetteur	Contrat de liquidité	Contrat Eurovalue <sup>®</sup>
Non	Non	Non	Oui	Non	Oui



## “Disclaimer / Avertissement”

La présente étude a été préparée par EuroLand Corporate indépendamment de Deezer (la « Société ») et est diffusée à titre purement informatif.

Cette étude ne constitue ni ne fait partie d'aucune offre de cession ou de souscription de titres ni d'aucune invitation à une offre d'achat ou de souscription de titres. Ni la présente étude, ni une quelconque partie de cette étude, ne constitue le fondement d'un quelconque contrat ou engagement, et ne doit être utilisé à l'appui d'un tel contrat ou engagement ou constituer une incitation pour conclure un tel contrat ou engagement.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement formulées dans ce document sont entièrement celles d'EuroLand Corporate et sont données dans le cadre de ses activités usuelles de recherche et ne doivent pas être considérées comme ayant été autorisées ou approuvées par toute autre personne.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement contenues dans cette étude reflètent le jugement d'EuroLand Corporate à la date à laquelle elle est publiée, et il ne peut être garanti que les résultats ou événements futurs soient en ligne avec ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations. Ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations peuvent faire l'objet de modifications par la suite sans préavis ni notification, leur exactitude n'est pas garantie et elles peuvent être incomplètes ou synthétisées. Ce document peut donc ne pas contenir toutes les informations relatives à la Société.

EuroLand Corporate attire l'attention du lecteur sur le fait que dans le respect de la réglementation en vigueur, il peut arriver que ses dirigeants ou salariés possèdent à titre personnel des valeurs mobilières ou des instruments financiers susceptibles de donner accès aux valeurs mobilières émises par la Société, sans que ce fait soit de nature à remettre en cause l'indépendance d'EuroLand Corporate dans le cadre de l'établissement de cette étude.

Tout investisseur doit se faire son propre jugement quant à la pertinence d'un investissement dans une quelconque valeur mobilière émise par la Société, en tenant compte des mérites et des risques qui y sont associés, de sa propre stratégie d'investissement et de sa situation légale, fiscale et financière.

EuroLand Corporate n'a pas vérifié de manière indépendante les informations fournies dans cette étude. A ce titre, aucune déclaration ou garantie, implicite ou explicite, n'est donnée quant à la sincérité, l'exactitude, l'exhaustivité ou la véracité des informations, opinions, prévisions, projections et/ou estimations contenues dans la présente étude. EuroLand Corporate, ni aucun de ses membres, dirigeants, employés ou conseillers, ni toute autre personne n'accepte d'être tenu d'une quelconque responsabilité (en raison d'une négligence ou autrement) pour tout préjudice de quelque nature que ce soit qui résulterait de l'utilisation de la présente étude, de son contenu, de son exactitude, de toute omission dans la présente étude, ou encore lié d'une quelconque manière à la présente étude.

La présente étude ne peut être reproduite, communiquée ou diffusée, directement ou indirectement, dans son intégralité ou en partie, de quelque façon que ce soit sans l'accord d'EuroLand Corporate

Ce document ne peut être diffusé auprès de personnes soumises à certaines restrictions. Ainsi, en particulier, au Royaume-Uni, ce document s'adresse uniquement aux personnes qui (i) sont des professionnels en matière d'investissements au sens de l'article 19(5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (tel qu'actuellement en vigueur, ci-après le « Financial Promotion Order »), (ii) sont visées à l'article 49(2) (a) à (d) (« high net worth companies, unincorporated associations etc. ») du Financial Promotion Order, (iii) sont en dehors du Royaume-Uni, ou (iv) sont des personnes à qui une invitation ou une incitation à s'engager dans des activités d'investissement (au sens de la section 21 du Financial Services and Markets Act 2000) dans le cadre de l'émission ou de la cession de toutes valeurs mobilières peut être légalement communiquée, directement ou indirectement (toutes ces personnes étant dénommées ensemble, les « Personnes Habilitées »). Ce document s'adresse uniquement aux Personnes Habilitées et ne peut être utilisé par aucune personne autre qu'une Personne Habilitée. Toute personne autre qu'une Personne Habilitée doit s'abstenir d'utiliser ou de se fonder sur le présent document et les informations qu'il contient. Ni ce document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué aux Etats-Unis d'Amérique, ou être distribués, directement ou indirectement, aux Etats-Unis d'Amérique. Tout manquement à cette restriction peut constituer une violation de la réglementation boursière des Etats-Unis d'Amérique.

Ni le présent document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué au Canada, en Australie, ou au Japon. La distribution du présent document dans d'autres juridictions peut constituer une violation des dispositions légales et réglementaires en vigueur. Les personnes entrant en possession de ce document doivent s'informer et se conformer à ces lois et règlements. En acceptant de recevoir cette note de recherche, vous acceptez d'être lié par les restrictions visées ci-dessus."

EuroLand Corporate  
17 avenue George V  
75008 Paris  
01 44 70 20 80

