

Capitalisation	30,0	Ticker	ALNTG-FR	Divertissement
Objectif de cours	1,50 €	Nb de titres (en millions)	34,89	Flash
Cours au 30/07/2026	0,86 €	Volume moyen 12m (titres)	24 125	31/07/2026
Potentiel	74,4%	Extrêmes 12m (€)	0,61€/0,99€	

Pleio devient moteur de la croissance

A retenir

- Chiffre d'affaires de 16,7 M€ au S1 (+8% y/y) dont 76% de revenus récurrents
- Marge brute à 66% du chiffre d'affaires (- 500 bps y/y)
- ROC multiplié par x3,8 à 1,3 M€, porté par le reflux des amortissements box

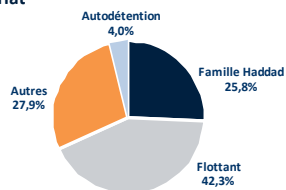
Données financières (en M€)

au 31/12	2025	2026e	2027e	2028e
CA	31,7	33,8	35,3	37,9
var %	-6,1%	6,5%	4,6%	7,5%
EBE	5,9	5,4	8,1	8,7
% CA	18,6%	15,9%	22,9%	22,9%
ROC	1,9	3,0	6,5	7,7
% CA	6,0%	8,8%	18,3%	20,2%
RN	1,5	2,4	5,2	6,2
% CA	4,8%	7,2%	14,8%	16,4%
Bnpa (€)	0,04	0,07	0,15	0,18
ROCE (%)	7,2%	12,4%	27,3%	30,3%
ROE (%)	6,1%	9,6%	18,5%	21,2%
Gearing (%)	-20,9%	-30,0%	-37,5%	-35,7%
Dette nette	-5,7	-8,2	-11,2	-11,0
Dividende n (€)	0,1	0,1	0,1	0,2
Yield (%)	5,8%	7,7%	17,1%	20,3%

Multiples de valorisation

	2025	2026e	2027e	2028e
VE/CA (x)	0,8	0,6	0,5	0,5
VE/EBE (x)	4,1	4,1	2,3	2,2
VE/ROC (x)	12,8	7,4	2,9	2,5
P/E (x)	19,7	12,3	5,7	4,8

Actionnariat



Performances boursières

	Ytd	1m	3m	12m
Performances (%)	-12,2%	2,2%	-4,4%	-24,6%



Publication des résultats du premier semestre 2026

Le chiffre d'affaires atteint 16,7 M€, en hausse de +8% sur un an et en progression séquentielle par rapport au second semestre 2025 (16,3 M€). Les revenus récurrents avancent de +4% à 12,6 M€, soit 76% du total, les non récurrents de +24% à 4,1 M€. La marge brute s'établit à 11,1 M€, soit 66% du chiffre d'affaires contre 71% au S1 2025. Les charges opérationnelles reculent de -2% à 8,3 M€. L'EBITDA ressort à 2,8 M€ (+10%), soit 17% du chiffre d'affaires, le résultat opérationnel courant à 1,3 M€ (x3,8) et le résultat net à 1,0 M€ (x2,3). La trésorerie nette atteint 5,9 M€ avant impact IFRS 16.

PLEIO prend le relais des offres historiques sur les deux marchés clés

PLEIO s'impose désormais comme le moteur du chiffre d'affaires, porté par l'accélération des déploiements auprès des AltNets britanniques, la mise en service chez Vialis en France et l'activation du bouquet de chaînes FAST pour Bouygues Telecom. L'offre prend progressivement le relais des solutions historiques, et la performance du semestre tient précisément au fait que les +8 % de croissance s'entendent nets de la substitution des anciens produits. Le groupe gagne des positions plus vite qu'il ne voit son socle hérité s'éroder, et ce simultanément sur ses deux géographies clés.

La progression du récurrent (+4 % à 12,6 M€) confirme que le relais de croissance se construit sur un modèle d'abonnement, tandis que la hausse du non récurrent (+24 % à 4,1 M€) reflète un pipeline de déploiements qui viendra alimenter le récurrent au fil des mises en service. Contrepartie assumée, PLEIO combine technique et contenu, ce dernier étant comptabilisé en coût des ventes : le taux de marge ressort donc inférieur aux licences historiques, mais compensé par un revenu par abonné supérieur et une fidélisation accrue.

Une dilution de marge non structurelle

Le recul de 500 bps du taux de marge brute reflète deux effets distincts. Le premier est lié à la transformation du mix liée à PLEIO, dont la part croissante entraîne une dilution mécanique tant



que son poids n'aura pas atteint son régime de croisière. Le second provient de l'extinction du contrat finlandais, porté à une marge proche de 100 % : son churn retire beaucoup de marge pour peu de chiffre d'affaires, ce qui pèse sur le taux consolidé bien au-delà de son poids dans le mix.

Les charges opérationnelles reculent de -2 % à 8,3 M€, reflet du recentrage commercial et RH engagé par le groupe. Sur les 0,9 M€ de progression du ROC, 0,3 M€ proviennent de l'EBITDA, le solde étant lié à la baisse des dotations associées aux activités historiques intégrant du hardware : l'écart entre EBITDA et ROC ressort ainsi à 1,5 M€, contre 2,1 M€ un an plus tôt. Un cash-flow d'activité de 1,7 M€ pour 1,5 M€ d'investissements valide la conversion et renforce la trésorerie du groupe.

Perspectives

Nous relevons notre chiffre d'affaires 2026e de 32,7 à 33,8 M€, afin d'intégrer la mise en service de Vialis en mars ainsi que la montée en puissance attendue des contrats britanniques au second semestre. Parallèlement, nous portons nos dotations de 1,4 à 2,4 M€, les box livrées au Royaume-Uni faisant l'objet d'une dépréciation accélérée, dans un contexte de hausse des prix des composants hardware. L'ajustement est comptable, il ne concerne pas la trajectoire d'EBITDA ni le profil de risque.

Le bilan conserve un profil robuste, avec 6,0 M€ de trésorerie brute au 30 juin, avant le versement du dividende de 1,7 M€, pour 0,1 M€ de passifs financiers seulement et 24,2 M€ de capitaux propres. Dans ce cadre, le titre se traite 3,8x notre EBITDA 2026e, soit un niveau qui demeure significativement inférieur au peer group à 10,4x, alors même que la visibilité sur les relais de croissance s'améliore.

Le modèle porte en outre des optionalités peu valorisées, dont le cloud gaming à l'international. Le partenariat avec JIO en Inde constitue un relais distinct, ouvrant une exposition à des marchés où la pénétration des consoles reste faible et où la distribution passe davantage par les opérateurs. Cette verticale, encore marginale dans les chiffres, pourrait élargir le périmètre adressable et renforcer le profil de croissance à moyen terme.

Recommandation

Suite à cette publication et à la révision de nos estimations, nous réitérons notre recommandation à Achat et notre OC de 1,5€ sur le titre



Compte de résultat (K€)	2021	2022	2023	2024	2025	2026e	2027e	2028e
Chiffre d'affaires	28 318	36 291	35 583	33 774	31 700	33 758	35 303	37 942
Excédent brut d'exploitation	-3 678	6 714	7 837	8 378	5 900	5 355	8 072	8 675
Résultat opérationnel courant	-4 418	-2 122	437	2 078	1 900	2 955	6 472	7 676
Résultat opérationnel	-3 693	-2 248	331	2 355	2 000	3 062	6 566	7 820
Résultat financier	-88	-71	-64	-340	-100	-22	-22	-20
Impôts	481	1 004	423	-61	-380	-608	-1 309	-1 559
Mise en équivalence	0	0	0	0	0	0	0	0
Part des minoritaires	1 989	1 423	-149	0	0	0	0	0
Résultat net part du groupe	-1 311	108	541	1 954	1 520	2 432	5 235	6 241
Bilan (K€)	2021	2022	2023	2024	2025	2026e	2027e	2028e
Actifs non courants	27 111	23 270	24 036	21 657	19 257	18 882	19 401	20 678
dont goodwill	12 008	10 446	11 704	11 704	11 704	11 704	11 704	11 704
BFR	-4 837	-5 238	-3 320	-2 499	400	-1 000	-1 608	-1 674
Disponibilités + VMP	6 442	6 161	6 598	7 011	5 818	8 280	11 280	11 168
Capitaux propres	25 880	23 802	25 052	24 961	24 737	25 424	28 334	29 435
Emprunts et dettes financières	2 430	2 858	2 019	1 001	651	651	651	651
Total Bilan	43 845	47 099	43 200	38 211	34 390	37 285	41 267	43 224
Tableau de flux (K€)	2021	2022	2023	2024	2025	2026e	2027e	2028e
Marge brute d'autofinancement	5 557	7 322	8 556	8 451	5 600	4 832	6 835	7 240
Variation de BFR	887	-261	-2 730	-566	-2 899	1 400	608	65
Flux nets de trésorerie générés par l'activité	6 444	7 061	5 826	7 885	2 701	6 232	7 444	7 305
CAPEX nets	-6 419	-6 275	-1 743	-4 420	-1 700	-2 025	-2 118	-2 277
FCF	25	786	4 083	3 465	1 001	4 206	5 325	5 029
Augmentation de capital	0	0	4937	0	0	0	0	0
Variation emprunts	-3 404	-242	-1 116	-992	-350	0	0	0
Dividendes versés	0	-877	-1 464	-1 675	-1 744	-1 744	-2 325	-5 141
Flux nets de trésorerie liés au financement	-3 398	-1 296	2 528	-2 659	-2 094	-1 744	-2 325	-5 141
Variation de trésorerie	-3 755	-282	436	416	-1 193	2 462	3 000	-112
Ratios (%)	2021	2022	2023	2024	2025	2026e	2027e	2028e
Variation chiffre d'affaires	-6,5%	28,2%	-2,0%	-5,1%	-6,1%	6,5%	4,6%	7,5%
Marge EBE	-13,0%	18,5%	22,0%	24,8%	18,6%	15,9%	22,9%	22,9%
Marge opérationnelle courante	-15,6%	-5,8%	1,2%	6,2%	6,0%	8,8%	18,3%	20,2%
Marge opérationnelle	-13,0%	-6,2%	0,9%	7,0%	6,3%	9,1%	18,6%	20,6%
Marge nette	-4,6%	0,3%	1,5%	5,8%	4,8%	7,2%	14,8%	16,4%
CAPEX (% CA)	22,7%	17,3%	4,9%	13,1%	5,4%	6,0%	6,0%	6,0%
BFR (% CA)	-17,1%	-14,4%	-9,3%	-7,4%	1,3%	-3,0%	-4,6%	-4,4%
ROCE	-14,9%	-8,8%	1,6%	8,1%	7,2%	12,4%	27,3%	30,3%
ROCE hors GW	-32,3%	-21,0%	3,6%	20,9%	17,9%	35,9%	79,7%	78,9%
ROE	-5,5%	0,5%	2,2%	7,8%	6,1%	9,6%	18,5%	21,2%
Payout	0,0%	0,0%	32,4%	89,3%	114,8%	95,6%	98,2%	97,7%
Dividend yield	0,0%	0,0%	4,8%	5,1%	5,8%	7,7%	17,1%	20,3%
Ratios d'endettement	2021	2022	2023	2024	2025	2026e	2027e	2028e
Gearing (%)	-15,5%	-13,9%	-18,3%	-24,1%	-20,9%	-30,0%	-37,5%	-35,7%
Dettes nette/EBE	1,1	-0,5	-0,6	-0,7	-0,9	-1,4	-1,3	-1,2
EBE/charges financières	83,6	559,5	237,5	226,4	59,0	242,2	365,0	410,9
Valorisation	2021	2022	2023	2024	2025	2026e	2027e	2028e
Nombre d'actions (en milliers)	51 150,0	28 320,0	34 887,7	34 887,7	34 887,7	34 887,7	34 887,7	34 887,7
Nombre d'actions moyen (en milliers)	51 150,0	28 320,0	34 887,7	34 887,7	34 887,7	34 887,7	34 887,7	34 887,7
Cours (moyenne annuelle en euros)	1,3	1,2	1,1	1,0	0,9	0,9	0,9	0,9
(1) Capitalisation boursière moyenne	67 007	34 834	36 632	34 190	30 003	30 003	30 003	30 003
(2) Dette nette (+)/trésorerie nette (-) ex IFRS 16	-4 393	-4 889	-5 713	-7 144	-5 694	-8 156	-11 156	-11 044
(3) Valeur des minoritaires	1 840	340	0	0	0	0	0	0
(4) Valeur des actifs financiers	0	0	0	0	0	0	0	0
Valeur d'entreprise = (1)+(2)+(3)-(4)	64 454	30 285	30 919	27 046	24 310	21 848	18 848	18 959
VE/CA	2,3	0,8	0,9	0,8	0,8	0,6	0,5	0,5
VE/EBE	ns	4,5	3,9	3,2	4,1	4,1	2,3	2,2
VE/ROC	ns	ns	70,8	13,0	12,8	7,4	2,9	2,5
P/E	ns	322,5	67,7	17,5	19,7	12,3	5,7	4,8
P/B	2,6	1,5	1,5	1,4	1,2	1,2	1,1	1,0
P/CF	10,4	4,9	6,3	4,3	11,1	4,8	4,0	4,1
FCF yield (%)	0,0%	2,6%	13,2%	12,8%	4,1%	19,3%	28,3%	26,5%
Données par action (€)	2021	2022	2023	2024	2025	2026e	2027e	2028e
Bnpa	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0	0,1	0,2	0,2
Book value/action	0,5	0,8	0,7	0,7	0,7	0,7	0,8	0,8
Dividende par action	0,00	0,00	0,05	0,05	0,05	0,07	0,15	0,17



Présentation de la société

Historiquement positionné comme un acteur clé du marché du hardware à travers ses box internet, Netgem a amorcé un virage stratégique majeur dès 2020 en se repositionnant sur une offre SaaS via sa plateforme Netgem.tv. Le groupe bénéficie d'une expertise reconnue dans l'édition de contenus et adopte une stratégie de montée en gamme pour maximiser la création de valeur sur un marché en quête de nouveaux relais de croissance.

Netgem repose désormais sur deux segments d'activité :

1. La plateforme B2B2C Netgem.tv, offrant un service par abonnement à destination des opérateurs télécoms en quête d'amélioration de leur ARPU.
2. Des activités non récurrentes, qui complètent son modèle économique.

Ce repositionnement stratégique a permis au groupe d'améliorer significativement la qualité de ses revenus, désormais majoritairement récurrents (77% du mix en 2025), et de renforcer sa capacité à générer du cash.

Argumentaire d'investissement

Un virage stratégique payant : Depuis 2021, Netgem a délaissé progressivement son activité historique de fourniture de box pour se recentrer sur son service Netgem.tv. Ce pivot a permis une forte croissance des revenus récurrents (+55% en 2023) et une amélioration notable de la rentabilité, avec une marge brute atteignant 72% en 2025 (+209 bps) et un FCF positif de 1M€.

Une position bilancielle saine : Avec une trésorerie nette de 5,7 M€, Netgem dispose des ressources nécessaires pour poursuivre sa stratégie de croissance externe tout en offrant des retours attractifs à ses actionnaires. Cette solidité financière confère au groupe une flexibilité stratégique précieuse pour saisir de nouvelles opportunités.

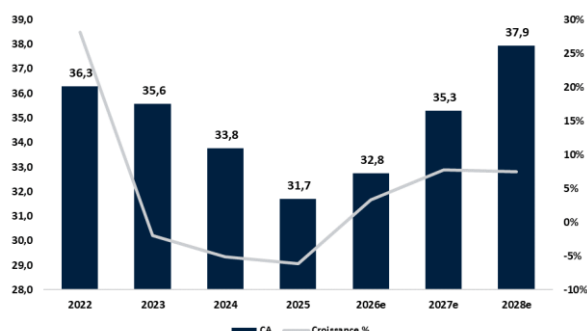
Une valorisation attractive : Malgré une amélioration franche des fondamentaux, l'action Netgem semble sous-valorisée. Elle se traite à des multiples attractifs sur nos estimations 2026e: 3,4x EV/EBITDA, 4,6x EV/EBIT, 8,2x P/E.

Le marché peine encore à bien cerner le repositionnement stratégique du groupe, offrant une opportunité d'investissement intéressante. La combinaison d'une trésorerie nette solide, d'une réorientation vers une croissance rentable et d'une génération de cash en nette amélioration nous conduit à initier une recommandation à l'Achat.

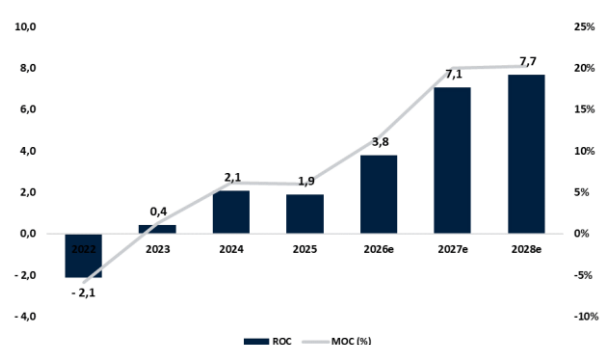
Multiples de valorisation des comparables

Société	Capitalisation (€M)	Dettes nettes	VE	EV/sales			EV/EBITDA			EV/EBIT			P/E		
				2025e	2026e	2027e	2025e	2026e	2027e	2025e	2026e	2027e	2025e	2026e	2027e
Agile Content SA	47,8	23,3	71,1	0,8x	0,8x	0,8x	8,2x	7,3x	6,5x	37,4x	28,4x	21,9x	ns	203,2x	109,4x
Kudelski SA	70,9	-46,8	24,1	0,1x	0,1x	0,1x	ns	ns	9,2x	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Vogo SA	11,7	4,4	16,1	1,4x	1,4x	1,2x	20,1x	17,9x	14,7x	ns	ns	ns	ns	ns	ns
Casta Diva Group S.p.A.	24,8	10,4	35,2	0,3x	0,2x	0,2x	3,0x	2,3x	2,1x	4,5x	3,3x	2,8x	11,2x	6,6x	5,3x
Moyenne	38,8	-2,2	36,6	0,7x	0,6x	0,6x	10,4x	9,2x	8,1x	21,0x	15,8x	12,3x		104,9x	57,3x
Médiane	36,3	7,4	29,6	0,6x	0,6x	0,5x	11,2x	9,8x	8,5x	12,7x	9,6x	7,6x		55,8x	31,3x

Prévisions de CA 2022-2028e (M€, %)



Prévisions de ROC 2022-2028 (M€, %)



Système de recommandations :

Les recommandations d'EuroLand Corporate portent sur les douze prochains mois et sont définies comme suit :

Achat : Potentiel de hausse du titre supérieur à +15% en absolu par rapport au cours actuel, assorti d'une qualité des fondamentaux.

Accumuler : Potentiel de hausse du titre compris entre +5% et +15% en absolu par rapport au cours actuel.

Neutre : Potentiel du titre compris entre -5% et +5% en absolu par rapport au cours actuel.

Alléger : Potentiel de baisse du titre compris entre -5% et -15% en absolu par rapport au cours actuel.

Vente : Potentiel de baisse du titre supérieur à -15% en absolu par rapport au cours actuel, valorisation excessive.

Sous revue : La recommandation est sous revue en raison d'une opération capitalistique (OPA / OPE / Augmentation de capital...), d'un changement d'analyste ou d'une situation de conflit d'intérêt temporaire entre EuroLand Corporate et l'émetteur.

Historique de recommandations :

Achat : Depuis le 12 novembre 2024

Accumuler : (-)

Neutre : (-)

Alléger : (-)

Vente : (-)

Sous revue : (-)

Méthodes d'évaluation :

Ce document peut évoquer des méthodes d'évaluation dont les définitions résumées sont les suivantes :

1/ Méthode des comparaisons boursières : les multiples de valorisation de la société évaluée sont comparés à ceux d'un échantillon de sociétés du même secteur d'activité, ou d'un profil financier similaire. La moyenne de l'échantillon établit une référence de valorisation, à laquelle l'analyste ajoute le cas échéant des décotes ou des primes résultant de sa perception des caractéristiques spécifiques de la société évaluée (statut juridique, perspectives de croissance, niveau de rentabilité...).

2/ Méthode de l'ANR : l'Actif Net Réévalué est une évaluation de la valeur de marché des actifs au bilan d'une société par la méthode qui apparaît la plus pertinente à l'analyste.

3/ Méthode de la somme des parties : la somme des parties consiste à valoriser séparément les activités d'une société sur la base de méthodes appropriées à chacune de ces activités puis à les additionner.

4/ Méthode des DCF : la méthode des cash-flows actualisés consiste à déterminer la valeur actuelle des liquidités qu'une société dégagera dans le futur. Les projections de cash flows sont établies par l'analyste en fonction de ses hypothèses et de sa modélisation. Le taux d'actualisation utilisé est le coût moyen pondéré du capital, qui représente le coût de la dette de l'entreprise et le coût théorique des capitaux propres estimés par l'analyste, pondérés par le poids de chacune de ces deux composantes dans le financement de la société.

5/ Méthode des multiples de transactions : la méthode consiste à appliquer à la société évaluée les multiples observés dans des transactions déjà réalisées sur des sociétés comparables.

6/ Méthode de l'actualisation des dividendes : la méthode consiste à établir la valeur actualisée des dividendes qui seront perçus par l'actionnaire d'une société, à partir d'une projection des dividendes réalisée par l'analyste et d'un taux d'actualisation jugé pertinent (généralement le coût théorique des fonds propres).

7/ Méthode de l'EVA : la méthode "Economic Value Added" consiste à déterminer le surcroît annuel de rentabilité dégagé par une société sur ses actifs par rapport à son coût du capital (écart également appelé "création de valeur"). Ce surcroît de rentabilité est ensuite actualisé pour les années à venir avec un taux correspondant au coût moyen pondéré du capital, et le résultat obtenu est ajouté à l'actif net comptable

DETECTION DE CONFLITS D'INTERETS POTENTIELS

Corporate Finance	Intérêt personnel de l'analyste	Détention d'actifs de l'émetteur	Communication préalable à l'émetteur	Contrat de liquidité	Contrat Eurovalue [®]
Non	Non	Non	Oui	Non	Oui



La présente étude a été préparée par EuroLand Corporate indépendamment de Netgem (la « Société ») et est diffusée à titre purement informatif.

Cette étude ne constitue ni ne fait partie d'aucune offre de cession ou de souscription de titres ni d'aucune invitation à une offre d'achat ou de souscription de titres. Ni la présente étude, ni une quelconque partie de cette étude, ne constitue le fondement d'un quelconque contrat ou engagement, et ne doit être utilisé à l'appui d'un tel contrat ou engagement ou constituer une incitation pour conclure un tel contrat ou engagement.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement formulées dans ce document sont entièrement celles d'EuroLand Corporate et sont données dans le cadre de ses activités usuelles de recherche et ne doivent pas être considérées comme ayant été autorisées ou approuvées par toute autre personne.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement contenues dans cette étude reflètent le jugement d'EuroLand Corporate à la date à laquelle elle est publiée, et il ne peut être garanti que les résultats ou événements futurs soient en ligne avec ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations. Ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations peuvent faire l'objet de modifications par la suite sans préavis ni notification, leur exactitude n'est pas garantie et elles peuvent être incomplètes ou synthétisées. Ce document peut donc ne pas contenir toutes les informations relatives à la Société.

EuroLand Corporate attire l'attention du lecteur sur le fait que dans le respect de la réglementation en vigueur, il peut arriver que ses dirigeants ou salariés possèdent à titre personnel des valeurs mobilières ou des instruments financiers susceptibles de donner accès aux valeurs mobilières émises par la Société, sans que ce fait soit de nature à remettre en cause l'indépendance d'EuroLand Corporate dans le cadre de l'établissement de cette étude.

Tout investisseur doit se faire son propre jugement quant à la pertinence d'un investissement dans une quelconque valeur mobilière émise par la Société, en tenant compte des mérites et des risques qui y sont associés, de sa propre stratégie d'investissement et de sa situation légale, fiscale et financière.

EuroLand Corporate n'a pas vérifié de manière indépendante les informations fournies dans cette étude. A ce titre, aucune déclaration ou garantie, implicite ou explicite, n'est donnée quant à la sincérité, l'exactitude, l'exhaustivité ou la véracité des informations, opinions, prévisions, projections et/ou estimations contenues dans la présente étude. EuroLand Corporate, ni aucun de ses membres, dirigeants, employés ou conseillers, ni toute autre personne n'accepte d'être tenu d'une quelconque responsabilité (en raison d'une négligence ou autrement) pour tout préjudice de quelque nature que ce soit qui résulterait de l'utilisation de la présente étude, de son contenu, de son exactitude, de toute omission dans la présente étude, ou encore lié d'une quelconque manière à la présente étude.

La présente étude ne peut être reproduite, communiquée ou diffusée, directement ou indirectement, dans son intégralité ou en partie, de quelque façon que ce soit sans l'accord d'EuroLand Corporate

Ce document ne peut être diffusé auprès de personnes soumises à certaines restrictions. Ainsi, en particulier, au Royaume-Uni, ce document s'adresse uniquement aux personnes qui (i) sont des professionnels en matière d'investissements au sens de l'article 19(5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (tel qu'actuellement en vigueur, ci-après le « Financial Promotion Order »), (ii) sont visées à l'article 49(2) (a) à (d) (« high net worth companies, unincorporated associations etc. ») du Financial Promotion Order, (iii) sont en dehors du Royaume-Uni, ou (iv) sont des personnes à qui une invitation ou une incitation à s'engager dans des activités d'investissement (au sens de la section 21 du Financial Services and Markets Act 2000) dans le cadre de l'émission ou de la cession de toutes valeurs mobilières peut être légalement communiquée, directement ou indirectement (toutes ces personnes étant dénommées ensemble, les « Personnes Habilitées »). Ce document s'adresse uniquement aux Personnes Habilitées et ne peut être utilisé par aucune personne autre qu'une Personne Habilitée. Toute personne autre qu'une Personne Habilitée doit s'abstenir d'utiliser ou de se fonder sur le présent document et les informations qu'il contient. Ni ce document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué aux Etats-Unis d'Amérique, ou être distribués, directement ou indirectement, aux Etats-Unis d'Amérique. Tout manquement à cette restriction peut constituer une violation de la réglementation boursière des Etats-Unis d'Amérique.

Ni le présent document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué au Canada, en Australie, ou au Japon. La distribution du présent document dans d'autres juridictions peut constituer une violation des dispositions légales et réglementaires en vigueur. Les personnes entrant en possession de ce document doivent s'informer et se conformer à ces lois et règlements. En acceptant de recevoir cette note de recherche, vous acceptez d'être lié par les restrictions visées ci-dessus."

EuroLand Corporate
17 avenue George V
75008 Paris
01 44 70 20 80

