

Achat	<i>Potentiel</i>	44%
Objectif		46,90 €
Cours au 15/03/2019(c)		32,65 €
Euronext Paris comp C		
Reuters / Bloomberg		SWOR.PA / SWP:FP

Performances (%)	Ytd	1m	3m	12m
Absolute perf.	12,6%	-2,0%	13,0%	-0,8%
Cac Small perf.	9,7%	2,2%	7,6%	-20,4%

Informations boursières

Capitalisation (M€)	3116
Nb de titres (en millions)	9,54
Volume moyen 12 mois (titres)	12 332
Extrêmes 12 mois	27,25 € 38,45 €

Actionnariat

Famille Mottard	18%
Salariés	3%
Auto-contrôle	1%
Flottant	78%

Données financières (en M €)

	au 31/12	2017	2018	2019e	2020e
CA		173,5	171,4	200,3	223,3
var %		8,3%	-1,2%	16,8%	11,5%
EBE		28,1	21,2	26,2	31,0
%CA		16,2%	12,4%	13,1%	13,9%
ROC		22,5	15,5	21,3	26,0
%CA		12,9%	9,1%	10,6%	11,6%
RNPG		10,9	88,0	13,1	16,3
%CA		6,3%	51,3%	6,5%	7,3%
Bnpa (€)		1,17	9,40	1,40	1,74
Bnpa dilué (€)		1,15	9,29	1,38	1,72
ROCE avec GW (%)		9%	73%	14%	17%
ROE (%)		8%	59%	9%	10%
Dette nette		-20,6	-86,5	-73,5	-75,4
Gearing (%)		-14%	-58%	-48%	-48%
Dividende n (€)		1,20	1,20	1,20	1,20
Yield (%)		3,7%			

Ratios

	2017	2018	2019e	2020e
VE/CA (x)	1,6	1,3	1,2	1,0
VE/EBE (x)	10,0	10,3	8,8	7,4
VE/ROC (x)	12,5	14,0	10,8	8,8
PE (x)	28,0	3,5	23,3	18,8

Analyste :
Eric Secler
01 44 70 20 78
esecler@elcorp.com

Sword Group

Services informatiques

Des résultats boostés par la cession d'Apak / Perspectives bien orientées pour 2019**Présentation des résultats 2018**

A l'occasion de sa réunion de présentation annuelle, Sword est revenu sur ses résultats annuels, déjà partiellement dévoilés en janvier, ainsi que sur ses perspectives et sa stratégie de développement après un exercice marquée par la cession de Sword Apak. Par ailleurs, le management en a profité pour réitérer sa guidance 2019 à savoir un CA à minima de 200 M€, intégrant une croissance organique de +12% minimum, et une marge d'EBITDA de 13%.

Commentaires

Impacté par la cession d'Apak, le Groupe affiche un recul mécanique de sa rentabilité en 2018. L'EBITDA ressort ainsi à 14,0% (-2,0 pts) à périmètre et normes constantes dont 25,0% (vs 29,5% en 2017) pour les Logiciels et 10,7% (stable) pour les Services. Sur la base de l'application des normes IFRS 15 et 5, la marge tombe à 11,8% (marge publiée dans le RFA 2018).

Après la prise en compte d'un profit après impôts conséquent en lien avec la cession d'Apak, les autres produits non courants s'élèvent à 70,9 M€. Déduction faite des frais financiers (1,1 M€), le RNpg ressort à un niveau record de 90,6 M€ (88,0 M€ selon les nouvelles normes).

Par conséquent, le Groupe voit sa situation financière sensiblement renforcée à fin 2018 avec une trésorerie nette de 86,5 M€. Cette force de frappe financière, en plus des lignes de crédits (130 M€ confirmés), permettra au Groupe de procéder à des acquisitions ciblées, qu'elles soient opportunistes ou structurantes. A ce sujet, le management se montre, comme à son habitude, pragmatique et entend patienter pour dénicher des cibles à un prix jugé raisonnable.

Pour le futur, le management demeure confiant à la faveur d'un backlog de 400,6 M€ (vs 390,9 M€ au 31/12/2017), lui assurant une croissance organique supérieure à deux chiffres sur les prochains exercices. Ainsi, Sword réitère son objectif de CA d'au moins 200 M€ pour 2019, incluant une croissance organique de 12% minimum. L'objectif de marge d'EBITDA est quant à lui fixé à 13% (intégrant +1 pt de marge lié à l'application de la norme IFRS 16). Autrement dit, le Groupe table sur une stabilité de sa marge au profit d'une croissance dynamique.

Suite à cette publication, nous laissons nos estimations inchangées et attendons un CA à 200,3 M€ pour un EBITDA à 26,2 M€ (13,1% du CA). Bien que le profil de marge ait évolué avec la cession d'Apak, nous restons confiants dans la capacité du Groupe à délivrer une croissance soutenue et saisir les opportunités de croissances externes relatives comme par le passé.

Recommandation

Après la mise à jour de nos estimations et de notre modèle, notre objectif de cours est maintenu à 46,90 €. Notre recommandation reste à l'Achat pour un potentiel de hausse supérieur à 40%.

Prochain évènement : CA T1 2019 le 25 avril 2019

Compte de résultat (M€)	2016	2017	2018e	2019e	2020e
Chiffre d'affaires	160,2	173,5	171,4	200,3	223,3
Excédent brut d'exploitation	24,8	28,1	21,2	26,2	31,0
Résultat opérationnel courant	19,5	22,5	15,5	21,3	26,0
Résultat opérationnel	15,2	17,3	88,0	20,3	25,0
Résultat financier	0,4	-0,9	-1,0	-1,0	-1,0
Impôts	4,8	5,0	1,9	5,8	7,2
Mise en équivalence	0,0	-0,2	-1,3	0,0	0,0
Part des minoritaires	0,3	0,3	0,3	0,4	0,5
Résultat net part du groupe	10,5	10,9	88,0	13,1	16,3
Bilan (M€)	2016	2017	2018e	2019e	2020e
Actifs non courants	121,8	120,4	82,4	88,7	89,9
<i>dont goodwill</i>	86,3	86,2	66,2	71,2	71,2
BFR	1,0	3,8	-2,4	6,6	8,9
Disponibilités + VMP	46,2	38,5	112,9	99,9	101,9
Capitaux propres	152,2	143,3	149,9	152,1	157,7
Emprunts et dettes financières	14,2	17,9	26,4	26,4	26,4
Total Bilan	229,9	224,2	268,1	263,4	277,5
Tableau de flux (M€)	2016	2017	2018e	2019e	2020e
Marge Brute d'autofinancement	18,6	15,7	19,6	18,2	21,6
Variation de BFR	-3,2	-0,7	6,1	9,0	2,4
Flux nets de trésorerie généré par l'activité	21,8	16,4	13,5	9,2	19,2
Investissements opérationnels nets	-5,5	-10,4	-7,2	-6,0	-6,0
Investissements financiers nets	0,3	0,0	-0,1	-8,0	0,0
Flux nets de trésorerie liés aux investissements	-18,9	-20,8	120,7	-14,0	-6,0
Augmentation de capital	2,1	0,0	0,0	0,0	0,0
Variation emprunts	-5,9	6,5	2,6	0,0	0,0
Dividendes versés	-11,3	-11,5	-45,9	-11,2	-11,2
Flux nets de trésorerie liés au financement	-16,7	-2,0	-60,1	-11,2	-11,2
Variation de l'endettement financier net	-16,0	-7,9	74,5	-16,0	1,9
Ratios (%)	2016	2017	2018e	2019e	2020e
Variation chiffre d'affaires	16,4%	8,3%	-1,2%	16,8%	11,5%
Marge EBE	15,5%	16,2%	12,4%	13,1%	13,9%
Marge opérationnelle courante	12,2%	12,9%	9,1%	10,6%	11,6%
Marge opérationnelle	9,5%	10,0%	51,3%	10,1%	11,2%
Marge nette	6,6%	6,3%	51,3%	6,5%	7,3%
Investissements opérationnels nets/CA	-3,4%	-6,0%	-4,2%	-3,0%	-2,7%
BFR/CA	0,6%	2,2%	-1,4%	3,3%	4,0%
ROCE	8,3%	9,3%	73,4%	14,2%	16,8%
ROCE hors GW	27,8%	30,4%	425,6%	56,2%	60,1%
ROE	6,9%	7,6%	58,7%	8,6%	10,3%
Payout	103,9%	100,0%	12,7%	83,2%	67,0%
Dividend yield	4,8%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%
Ratios d'endettement	2016	2017	2018e	2019e	2020e
Gearing (%)	-21%	-14%	-58%	-48%	-48%
Dettes nettes/EBE	-1,3	-0,7	-4,1	-2,8	-2,4
EBE/charges financières	-56,7	31,9	21,0	25,9	30,7
Valorisation	2016	2017	2018e	2019e	2020e
Nombre d'actions (en millions)	9,4	9,4	9,4	9,4	9,4
Nombre d'actions moyen (en millions)	9,4	9,4	9,4	9,4	9,4
Cours (moyenne annuelle en euros)	24,8	32,7	32,7	32,7	32,7
(1) Capitalisation boursière moyenne	232,0	305,6	305,6	305,6	305,6
(2) Dette nette (+)/ trésorerie nette (-)	-32,0	-20,6	-86,5	-73,5	-75,4
(3) Valeur des minoritaires	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
(4) Valeur des actifs financiers	3,2	3,4	1,5	1,5	1,5
Valeur d'entreprise = (1)+(2)+(3)-(4)	196,8	281,7	217,6	230,6	228,7
PER	22,1	28,0	3,5	23,3	18,8
VE / EBE	7,9	10,0	10,3	8,8	7,4
VE / ROC	10,1	12,5	14,0	10,8	8,8
VE / CA	1,2	1,6	1,3	1,2	1,0
P/B	1,5	2,1	2,0	2,0	1,9
Données par action (€)	2016	2017	2018e	2019e	2020e
Bnpa	1,12	1,17	9,40	1,40	1,74
Book value/action	16,3	15,3	16,0	16,3	16,8
Dividende /action	1,20	1,20	1,20	1,20	1,20

Système de recommandations :

Les recommandations d'EuroLand Corporate portent sur les douze prochains mois et sont définies comme suit :

- Achat** : Potentiel de hausse du titre supérieur à 15% en absolu par rapport au cours actuel, assorti d'une qualité des fondamentaux.
Accumuler : Potentiel de hausse du titre compris entre 5% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.
Neutre : Potentiel du titre compris entre -5% et +5% en absolu par rapport au cours actuel.
Alléger : Potentiel de baisse du titre compris entre 5% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.
Vente : Potentiel de baisse du titre supérieur à 15% en absolu par rapport au cours actuel, valorisation excessive.
Sous revue : La recommandation est sous revue en raison d'une opération capitalistique (OPA / OPE / Augmentation de capital...), d'un changement d'analyste ou d'une situation de conflit d'intérêt temporaire entre EuroLand Corporate et l'émetteur.

Historique de recommandations

Achat : depuis le 18/03/2018

Accumuler :

Neutre : (-)

Alléger : (-)

Vente : (-)

Sous revue : (-)

Méthodes d'évaluation :

Ce document peut évoquer des méthodes d'évaluation dont les définitions résumées sont les suivantes :

1/ Méthode des comparaisons boursières : les multiples de valorisation de la société évaluée sont comparés à ceux d'un échantillon de sociétés du même secteur d'activité, ou d'un profil financier similaire. La moyenne de l'échantillon établit une référence de valorisation, à laquelle l'analyste ajoute le cas échéant des décotes ou des primes résultant de sa perception des caractéristiques spécifiques de la société évaluée (statut juridique, perspectives de croissance, niveau de rentabilité...).

2/ Méthode de l'ANR : l'Actif Net Réévalué est une évaluation de la valeur de marché des actifs au bilan d'une société par la méthode qui apparaît la plus pertinente à l'analyste.

3/ Méthode de la somme des parties : la somme des parties consiste à valoriser séparément les activités d'une société sur la base de méthodes appropriées à chacune de ces activités puis à les additionner.

4/ Méthode des DCF : la méthode des cash-flows actualisés consiste à déterminer la valeur actuelle des liquidités qu'une société dégagera dans le futur. Les projections de cash flows sont établies par l'analyste en fonction de ses hypothèses et de sa modélisation. Le taux d'actualisation utilisé est le coût moyen pondéré du capital, qui représente le coût de la dette de l'entreprise et le coût théorique des capitaux propres estimés par l'analyste, pondérés par le poids de chacune de ces deux composantes dans le financement de la société.

5/ Méthode des multiples de transactions : la méthode consiste à appliquer à la société évaluée les multiples observés dans des transactions déjà réalisées sur des sociétés comparables.

6/ Méthode de l'actualisation des dividendes : la méthode consiste à établir la valeur actualisée des dividendes qui seront perçus par l'actionnaire d'une société, à partir d'une projection des dividendes réalisée par l'analyste et d'un taux d'actualisation jugé pertinent (généralement le coût théorique des fonds propres).

7/ Méthode de l'EVA : la méthode "Economic Value Added" consiste à déterminer le surcroît annuel de rentabilité dégagé par une société sur ses actifs par rapport à son coût du capital (écart également appelé "création de valeur"). Ce surcroît de rentabilité est ensuite actualisé pour les années à venir avec un taux correspondant au coût moyen pondéré du capital, et le résultat obtenu est ajouté à l'actif net comptable.

DETECTION DE CONFLITS D'INTERETS POTENTIELS

Corporate Finance	Intérêt personnel de l'analyste	Détention d'actifs de l'émetteur	Communication préalable à l'émetteur	Contrat de liquidité	Contrat Eurovalue*
Non	Non	Non	Non	Non	Oui

* Animation boursière comprenant un suivi régulier en terme d'analyse financière.

La présente étude est diffusée à titre purement informatif et ne constitue en aucune façon un document de sollicitation en vue de l'achat ou de la vente des instruments financiers émis par la société objet de l'étude.

Cette étude a été réalisée par et contient l'opinion qu'EuroLand Corporate s'est forgée sur le fondement d'information provenant de sources présumées fiables par EuroLand Corporate, sans toutefois que cette dernière garantisse de quelque façon que ce soit l'exactitude, la pertinence ou l'exhaustivité de ces informations et sans que sa responsabilité, ni celle de ses dirigeants et collaborateurs, puisse être engagée en aucune manière à ce titre. Il est important de noter qu'EuroLand Corporate conduit ses analyses en toute indépendance, guidée par le souci d'identifier les atouts, les faiblesses et le degré de risque propre à chacune des sociétés étudiées. Toutes les opinions, projections et/ou estimations éventuellement contenues dans cette étude reflètent le jugement d'EuroLand Corporate à la date à laquelle elle est publiée, et peuvent faire l'objet de modifications par la suite sans préavis, ni notification.

EuroLand Corporate attire l'attention du lecteur sur le fait que dans le respect de la réglementation en vigueur, il peut arriver que ses dirigeants ou salariés possèdent à titre personnel des valeurs mobilières ou des instruments financiers susceptibles de donner accès aux valeurs mobilières émises par la société objet de la présente étude, sans que ce fait soit de nature à remettre en cause l'indépendance d'EuroLand Corporate dans le cadre de l'établissement de cette étude.

Tout investisseur doit se faire son propre jugement quant à la pertinence d'un investissement dans une quelconque valeur mobilière émise par la société mentionnée dans la présente étude, en tenant compte des mérites et des risques qui y sont associés, de sa propre stratégie d'investissement et de sa situation légale, fiscale et financière. Les performances passées et données historiques ne constituent en aucun cas une garantie du futur. Du fait de la présente publication, ni EuroLand Corporate, ni aucun de ses dirigeants ou collaborateurs ne peuvent être tenus responsables d'une quelconque décision d'investissement.

Aucune partie de la présente étude ne peut être reproduite ou diffusée de quelque façon que ce soit sans l'accord d'EuroLand Corporate. Ce document ne peut être diffusé auprès de personnes soumises à certaines restrictions. Ainsi, en particulier, au Royaume-Uni, seules les personnes considérées comme « personnes autorisées ou exemptées » selon le « Financial Services Act 1986 » du Royaume-Uni, ou tout règlement passé en vertu de celui-ci ou les personnes telles que décrites dans la section 11 (3) du « Financial Services Act 1986 (Investment Advertisement) (Exemption) order 1997 » peuvent avoir accès à ce document. Celui-ci ne saurait être distribué ou communiqué, directement ou indirectement, à tout autre type de personne. Toute personne qui viendrait à être en possession de cette publication doit s'informer et respecter de telles restrictions. De même, cette publication ne peut être diffusée aux Etats-Unis ni à ses ressortissants. Les valeurs mobilières faisant l'objet de cette publication n'ont pas été enregistrées auprès de la Securities and Exchange Commission et envoyer ces études à un résident des États-Unis est interdit.

Il est possible que EuroLand Corporate ait conclu avec l'émetteur sur lequel porte l'analyse financière un contrat en vue de rédiger et diffuser une (ou plusieurs) publication(s), laquelle (lesquelles) a (ont) été relue(s) par celui-ci. Toutefois, le cas échéant, ces publications ont été réalisées par EuroLand Corporate de façon indépendante, conformément à la déontologie et aux règles de la profession.

EuroLand Corporate
17 avenue George V
75008 Paris
01 44 70 20 80