

Capitalisation (M€)	374,2	Ticker	SWP.PA / SWP:FP	Services informatiques
Objectif de cours	45,0€	Nb de titres (en millions)	9,5	
Cours au 22/01/2026	39,2 €	Volume moyen 12m (titres)	11 662	Flash valeur
Potentiel	14,8%	Extrêmes 12m (€)	27,80€/39,75€	23/01/2026

## Croissance organique soutenue et visibilité renforcée

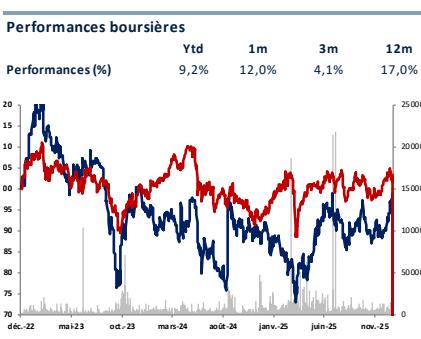
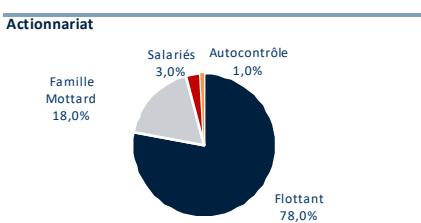
### À retenir

- Les revenus 2025 s'établissent à 357,7 M€ en hausse organique de +12,3%
- L'objectif de marge d'EBITDA est atteint : 12,0%
- Le groupe attend 12% de croissance organique et 12% de marge d'EBITDA pour 2026

Données financières (en M€) au 31/12				
	2024	2025e	2026e	2027e
CA	323,0	357,7	391,5	437,8
var %	12,1%	10,7%	9,5%	11,8%
EBE	38,8	42,8	47,2	52,4
% CA	12,0%	12,0%	12,1%	12,0%
ROC	30,7	33,8	38,6	42,7
% CA	9,5%	9,5%	9,9%	9,8%
RN	21,8	19,7	27,7	31,5
% CA	6,8%	5,5%	7,1%	7,2%
Bnpa (€)	2,3	2,1	2,9	3,3
ROCE (%)	37,1%	37,6%	39,5%	40,8%
ROE (%)	22,8%	19,9%	25,0%	24,9%
Gearing (%)	42,9%	42,5%	32,5%	20,4%
Dette nette ex IFRS 16	3,8	31,0	32,3	26,1
Dividende n (€)	2,0	2,0	2,0	2,0
Yield (%)	5,6%	5,1%	5,1%	5,1%

Multiples de valorisation				
	2024	2025e	2026e	2027e
VE/CA (x)	1,2	1,2	1,1	0,9
VE/EBE (x)	9,9	9,8	8,7	7,7
VE/ROC (x)	12,5	12,4	10,7	9,4
P/E (x)	15,6	19,0	13,5	11,9



### Publication du chiffre d'affaires T4 2025

Sword Group a publié hier soir son chiffre d'affaires pour le compte du dernier trimestre 2025. La société a enregistré un CA T4 2025 consolidé de 90,8 M€ traduisant une croissance organique de +12,2%. Sur l'ensemble de l'exercice, les revenus consolidés ont atteint 357,7 M€, soit une progression annuelle de +12,3%, en ligne avec les attentes du management. D'autre part, Sword Group a continué de démontrer sa remarquable qualité d'exécution avec une marge d'EBITDA 2025 de 12,0%, parfaitement en ligne avec la guidance.

### Les marchés anglo-saxons toujours performants

La ventilation régionale a mis en évidence une dynamique particulièrement soutenue dans les zones UK/US, dont les revenus T4 ont atteint 32,2 M€ (35,5% du CA T4 2025) en hausse organique de +21,3% vs T4 2024, avec une marge d'EBITDA de 14,8%. Les centres offshore et Moyen-Orient ont également confirmé leur rôle stratégique dans le modèle opérationnel de Sword, avec 6,0 M€ (6,6% du CA T4 2025) de revenus au T4, une croissance organique de +18,0% YoY et une marge d'EBITDA élevée de 25,5%.

À l'inverse, la zone Suisse/Canada a affiché une croissance plus modérée au quatrième trimestre (+1,1%), tandis que le Benelux et la Grèce ont progressé de +10,5% en termes organiques, profitant notamment de la cession de TIPIK.

Sur l'ensemble de l'exercice, les régions UK/US et Offshore sont demeurées les moteurs structurels avec respectivement +20,6% et +15,7% de croissance organique en 2025, confirmant la montée en puissance des offres data, cybersécurité et transformation digitale sur ces marchés.

Sur une base pro forma intégrant la sortie de Tipik ainsi que les acquisitions réalisées en 2025 (Bubble Go, Full On Net et Idelta), Sword a retraité son chiffre d'affaires 2025 à 347,8 M€, contre 357,7 M€ en données publiées.

### Fort accélération du backlog

Le point le plus positif de la publication a résidé dans la progression très nette du backlog. Celui-ci a atteint 704,5 M€ au 31 décembre 2025, contre 640,5 M€ trois mois plus tôt, soit une hausse séquentielle proche de +10,0%.



Ce niveau représente 21,7 mois d'activité, calculés sur la base du budget 2026, ce qui constitue un plus haut historique pour le groupe.

La direction a par ailleurs précisé que les seules prises de commandes du T4 se sont élevées à environ 154 M€, traduisant une fin d'exercice commercialement très dynamique, notamment au Royaume-Uni, au Benelux et en Espagne.

### Un bilan toujours sain

Au 31 décembre 2025, Sword affiche une position de dette nette (hors IFRS 16) de 28,2 M€, après avoir réalisé 41,6 M€ de dépenses non récurrentes, dont 21,4 M€ liés aux share deals et 20,2 M€ consacrés aux acquisitions. La position de cash nette illustre également une génération de flux de trésorerie opérationnelle positifs au dernier trimestre. Pour rappel, la dette nette du groupe au terme du T3 2025 était de 42 M€.

Cette évolution reflète une politique active d'investissement et de consolidation, cohérente avec la trajectoire de croissance du groupe, et qui est demeurée soutenable au regard du niveau de rentabilité opérationnelle et de la génération récurrente de flux de trésorerie.

### Perspectives

Douze reste le nombre de fetiche de Sword Group qui entend réaliser une croissance organique de +12,0% en 2026 tout en préservant une marge d'EBITDA de 12,0%. Avec un backlog très étoffé et son exposition à des thématiques en forte croissance (IA, Cybersécurité, énergie...), le groupe semble bien engagé pour aborder ce nouvel exercice. Sword dispose également de leviers de croissance significatifs avec son arrivée en Espagne ainsi que sa participation au sein du consortium d'Atos dans le cadre du contrat FREIA (voir flash du 23/05).

Concernant nos prévisions, nous estimons un CA 2026e de 391,5 M€ traduisant une croissance de +9,5% par rapport au CA consolidé 2025. À noter que sur une base pro forma (ajustée des cessions et acquisitions de 2025), la croissance induite est de +12,6% (base pro forma de 347,8 M€). Notre prévision d'EBITDA 2026e s'établit quant à elle à 47,2 M€ reflétant une marge d'EBITDA 2026e de 12,1%.

### Recommandation

**Nous réitérons notre recommandation à Achat et notre objectif de cours à 45,0€ traduisant un upside de +15% par rapport au cours de clôture du 22/01/2026.**



## Présentation de la société

Créé en 2000 par Jacques Mottard, Sword Group est une entreprise spécialisée dans la valorisation de données. Forte de son expertise autour de la gestion de la data, la société bénéficie du puissant moteur de croissance qu'est le Big Data.

Le Groupe accompagne ainsi ses clients dans l'intégration de solutions permettant la gestion d'informations non structurées. A mi-chemin entre une ESN et un éditeur de logiciels, Sword Group bénéficie d'un business model résilient et fortement margé dans chacune de ses activités.

## Argumentaire d'investissement

**Un business model solide.** Grâce à son positionnement atypique, Sword Group jouit d'un business model particulièrement flexible, récurrent et rentable caractérisé par : 1/ un double positionnement services informatiques / éditeur de logiciels procurant des marges élevées, 2/ une organisation en centres de services qui permet de mutualiser les coûts tout en restant proche de ses clients, 3/ un recours à la sous-traitance important dans les services limitant les à-coups sur la rentabilité.

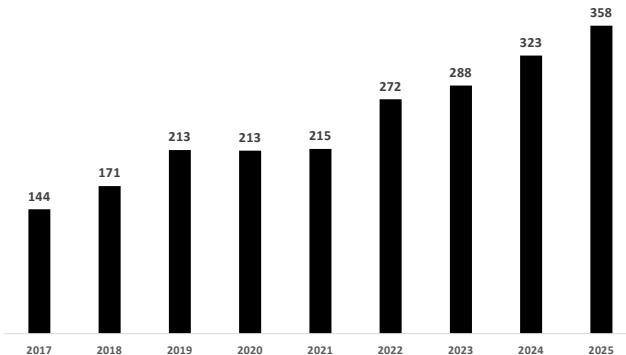
**Une forte visibilité sur l'activité.** Sword Group dispose d'un backlog de 704,5 M€ lui permettant d'avoir une excellente visibilité sur l'exercice à venir.

**Un management expérimenté.** Au cours des derniers exercices, le management a su montrer son excellente gestion opérationnelle de la société tout en se construisant un track-record riche en matière de M&A (cessions Apak, GRC...).

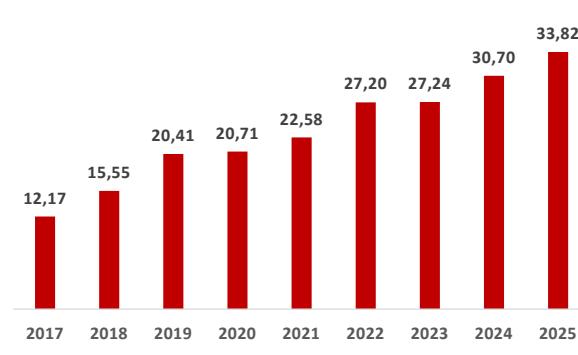
## Multiples de valorisation des comparables

Société	Capitalisation (€M)	Dette nette	VE	EV/sales			EV/EBITDA			EV/EBIT			P/E		
				2025e	2026e	2027e	2025e	2026e	2027e	2025e	2026e	2027e	2025e	2026e	2027e
Assystem SA	736	65	801	1,2x	1,2x	1,1x	13,8x	13,1x	12,4x	18,3x	17,2x	16,0x	26,7x	17,0x	15,2x
Aubay SA	745	-53	693	1,2x	1,0x	1,0x	11,5x	10,0x	9,3x	13,4x	11,5x	10,6x	19,7x	16,9x	15,6x
Wavestone SA	1 497	-72	1 425	1,5x	1,4x	1,4x	10,6x	9,7x	8,6x	11,7x	10,7x	9,2x	18,4x	16,5x	14,3x
Infotel SA	283	-100	183	0,6x	0,6x	0,6x	5,1x	4,8x	4,5x	7,4x	6,7x	6,2x	17,9x	14,1x	13,2x
Neurones SA	976	-342	634	0,7x	0,7x	0,7x	7,1x	6,4x	5,6x	8,8x	7,8x	6,6x	19,2x	17,1x	14,7x
Capgemini SE	23 110	4 501	27 611	1,2x	1,2x	1,1x	7,6x	7,3x	6,9x	9,4x	8,6x	8,1x	12,1x	11,3x	10,5x
Sopra Steria Group SA	3 062	445	3 507	0,6x	0,6x	0,6x	4,9x	4,7x	4,5x	6,6x	6,3x	6,4x	10,8x	10,0x	9,2x
<b>Moyenne</b>	<b>4 344,1</b>	<b>634,9</b>	<b>4 979,0</b>	<b>1,0x</b>	<b>1,0x</b>	<b>0,9x</b>	<b>8,7x</b>	<b>8,0x</b>	<b>7,4x</b>	<b>10,8x</b>	<b>9,8x</b>	<b>9,0x</b>	<b>17,8x</b>	<b>14,7x</b>	<b>13,3x</b>
<b>Médiane</b>	<b>975,6</b>	<b>-52,5</b>	<b>801,1</b>	<b>1,2x</b>	<b>1,0x</b>	<b>1,0x</b>	<b>7,6x</b>	<b>7,3x</b>	<b>6,9x</b>	<b>9,4x</b>	<b>8,6x</b>	<b>8,1x</b>	<b>18,4x</b>	<b>16,5x</b>	<b>14,3x</b>

## Evolution du chiffre d'affaires (M€)



## Evolution du ROC (M€)



Compte de résultat (M€)	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e
Chiffre d'affaires	212,5	214,6	272,3	288,1	323,0	357,7	391,5	437,8
Excédent brut d'exploitation	29,5	29,3	35,1	34,9	38,8	42,8	47,2	52,4
<b>Résultat opérationnel courant</b>	<b>20,7</b>	<b>22,6</b>	<b>27,2</b>	<b>27,2</b>	<b>30,7</b>	<b>33,8</b>	<b>38,6</b>	<b>42,7</b>
Résultat opérationnel	68,8	19,1	117,6	21,8	25,2	28,8	38,6	42,7
Résultat financier	-11,7	2,4	-5,4	5,0	2,1	-3,8	-6,8	-6,6
Impôts	-3,7	-3,7	-2,4	-3,6	-5,1	-5,0	-3,8	-4,3
Mise en équivalence	0,0	0,0	0,0	-0,1	0,0	0,0	0,0	0,0
Part des minoritaires	0,1	0,2	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
<b>Résultat net part du groupe</b>	<b>53,3</b>	<b>17,7</b>	<b>109,8</b>	<b>22,8</b>	<b>21,8</b>	<b>19,7</b>	<b>27,7</b>	<b>31,5</b>
Bilan (M€)	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e
Actifs non courants	82,3	101,1	97,8	94,1	107,8	106,4	105,2	101,5
dont goodwill	52,1	66,5	71,2	69,4	79,5	79,5	79,5	79,5
BFR	7,9	17,3	34,9	29,5	33,9	40,6	47,6	56,7
<b>Disponibilités + VMP</b>	<b>105,8</b>	<b>55,3</b>	<b>57,1</b>	<b>62,6</b>	<b>70,6</b>	<b>74,3</b>	<b>76,5</b>	<b>83,0</b>
Capitaux propres	135,9	94,3	101,5	105,4	97,1	101,2	113,2	129,0
Emprunts et dettes financières	58,3	76,4	85,9	78,7	112,3	117,3	113,3	109,3
<b>Total Bilan</b>	<b>235,3</b>	<b>225,7</b>	<b>244,7</b>	<b>250,5</b>	<b>292,5</b>	<b>307,1</b>	<b>320,1</b>	<b>339,3</b>
Tableau de flux (M€)	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e
Marge brute d'autofinancement	23,8	26,4	26,7	30,6	34,1	29,0	36,6	41,5
Variation de BFR	14,9	-5,1	-9,6	-4,9	-5,7	-6,7	-7,0	-9,1
<b>Flux nets de trésorerie générée par l'activité</b>	<b>38,7</b>	<b>21,3</b>	<b>17,1</b>	<b>25,6</b>	<b>28,4</b>	<b>22,3</b>	<b>29,7</b>	<b>32,4</b>
CAPEX nets	-6,6	-10,2	-1,2	-2,9	-4,1	-7,6	-7,5	-5,9
<b>FCF</b>	<b>32,1</b>	<b>11,1</b>	<b>15,9</b>	<b>22,8</b>	<b>24,2</b>	<b>14,7</b>	<b>22,2</b>	<b>26,5</b>
Augmentation de capital	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Variation emprunts	-5,2	-5,8	-16,3	-0,3	7,2	5,0	-4,0	-4,0
Dividendes versés	-22,9	-45,8	-95,4	-16,2	-16,0	-16,0	-16,0	-16,0
<b>Flux nets de trésorerie liés au financement</b>	<b>-50,3</b>	<b>-51,2</b>	<b>-111,3</b>	<b>-21,2</b>	<b>-4,7</b>	<b>-11,0</b>	<b>-20,0</b>	<b>-20,0</b>
Variation de trésorerie	34,8	-50,8	1,7	5,7	7,5	3,7	2,2	6,5
Ratios (%)	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e
Variation chiffre d'affaires	-0,3%	1,0%	26,9%	5,8%	12,1%	10,7%	9,5%	11,8%
Marge EBE	13,9%	13,6%	12,9%	12,1%	12,0%	12,0%	12,1%	12,0%
<b>Marge opérationnelle courante</b>	<b>9,7%</b>	<b>10,5%</b>	<b>10,0%</b>	<b>9,5%</b>	<b>9,5%</b>	<b>9,5%</b>	<b>9,9%</b>	<b>9,8%</b>
Marge opérationnelle	32,4%	8,9%	43,2%	7,6%	7,8%	8,1%	9,9%	9,8%
Marge nette	25,1%	8,2%	40,3%	7,9%	6,8%	5,5%	7,1%	7,2%
CAPEX (% CA)	3,1%	4,7%	0,4%	1,0%	1,3%	2,1%	1,9%	1,3%
BFR (% CA)	3,7%	8,0%	12,8%	10,2%	10,5%	11,4%	12,2%	12,9%
ROCE	15,3%	14,3%	15,4%	16,5%	16,3%	17,3%	19,0%	20,3%
<b>ROCE hors GW</b>	<b>36,2%</b>	<b>32,7%</b>	<b>33,2%</b>	<b>37,7%</b>	<b>37,1%</b>	<b>37,6%</b>	<b>39,5%</b>	<b>40,8%</b>
ROE	39,7%	19,0%	108,9%	21,9%	22,8%	19,9%	25,0%	24,9%
Payout	86,0%	540,4%	14,8%	70,8%	87,5%	0,0%	0,0%	0,0%
Dividend yield	15,7%	25,5%	4,2%	4,2%	5,6%	5,1%	5,1%	5,1%
Ratios d'endettement	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e
Gearing (%)	<b>-34,9%</b>	<b>22,3%</b>	<b>28,3%</b>	<b>15,3%</b>	<b>42,9%</b>	<b>42,5%</b>	<b>32,5%</b>	<b>20,4%</b>
Dette nette/EBE	-1,6	0,7	0,8	0,5	1,1	1,0	0,8	0,5
EBE/charges financières	2,5	12,3	6,5	6,9	18,8	11,3	6,9	8,0
Valorisation	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e
Nombre d'actions (en millions)	9,5	9,5	9,5	9,5	9,5	9,5	9,5	9,5
Nombre d'actions moyen (en millions)	9,5	9,5	9,5	9,5	9,5	9,5	9,5	9,5
Cours (moyenne annuelle en euros)	30,5	39,3	40,8	40,9	35,6	39,2	39,2	39,2
(1) Capitalisation boursière moyenne	291,1	374,5	388,6	388,7	340,1	374,2	374,2	374,2
(2) Dette nette (+)/ trésorerie nette (-)	-47,5	21,1	28,8	16,1	41,7	43,0	36,8	26,3
(3) Valeur des minoritaires	1,8	1,4	0,7	1,3	1,7	2,0	2,3	2,6
(4) Valeur des actifs financiers	-3,0	-3,0	-0,3	-0,5	-0,1	-0,1	-0,1	-0,1
Valeur d'entreprise = (1)+(2)+(3)-(4)	242,4	394,0	417,9	405,6	383,3	419,0	413,2	403,0
VE/CA	<b>1,1</b>	<b>1,8</b>	<b>1,5</b>	<b>1,4</b>	<b>1,2</b>	<b>1,2</b>	<b>1,1</b>	<b>0,9</b>
VE/EBE	8,2	13,5	11,9	11,6	9,9	9,8	8,7	7,7
VE/ROCE	<b>11,7</b>	<b>17,4</b>	<b>15,4</b>	<b>14,9</b>	<b>12,5</b>	<b>12,4</b>	<b>10,7</b>	<b>9,4</b>
P/E	5,5	21,2	3,5	17,0	15,6	19,0	13,5	11,9
P/B	2,1	4,0	3,8	3,7	3,5	3,7	3,3	2,9
P/CF	7,5	17,6	22,7	15,2	12,0	16,8	12,6	11,5
<b>FCF yield (%)</b>	<b>13,2%</b>	<b>2,8%</b>	<b>3,8%</b>	<b>5,6%</b>	<b>6,3%</b>	<b>3,5%</b>	<b>5,4%</b>	<b>6,6%</b>
Données par action (€)	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e
Bnpa	5,6	1,9	11,5	2,4	2,3	2,1	2,9	3,3
<b>Book value/action</b>	<b>14,2</b>	<b>9,9</b>	<b>10,6</b>	<b>11,1</b>	<b>10,2</b>	<b>10,6</b>	<b>11,9</b>	<b>13,5</b>
Dividende /action	4,8	10,0	1,7	1,7	2,0	2,0	2,0	2,0



## Système de recommandations :

Les recommandations d'EuroLand Corporate portent sur les douze prochains mois et sont définies comme suit :

**Achat** : Potentiel de hausse du titre supérieur à 15% en absolu par rapport au cours actuel, assorti d'une qualité des fondamentaux.

**Accumuler** : Potentiel de hausse du titre compris entre 0% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.

**Neutre** : Potentiel du titre compris entre -5% et +5% en absolu par rapport au cours actuel.

**Alléger** : Potentiel de baisse du titre compris entre 0% et 15% en absolu par rapport au cours actuel.

**Vente** : Potentiel de baisse du titre supérieur à 15% en absolu par rapport au cours actuel, valorisation excessive.

**Sous revue** : La recommandation est sous revue en raison d'une opération capitalistique (OPA / OPE / Augmentation de capital...), d'un changement d'analyste ou d'une situation de conflit d'intérêt temporaire entre Euroland Corporate et l'émetteur.

## Historique de recommandations :

Achat : Depuis le 26/04/2023

Accumuler : (-)

Neutre : (-)

Alléger : (-)

Vente : (-)

Sous revue : (-)

## Méthodes d'évaluation :

Ce document peut évoquer des méthodes d'évaluation dont les définitions résumées sont les suivantes :

**1/ Méthode des comparaisons boursières** : les multiples de valorisation de la société évaluée sont comparés à ceux d'un échantillon de sociétés du même secteur d'activité, ou d'un profil financier similaire. La moyenne de l'échantillon établit une référence de valorisation, à laquelle l'analyste ajoute le cas échéant des décotes ou des primes résultant de sa perception des caractéristiques spécifiques de la société évaluée (statut juridique, perspectives de croissance, niveau de rentabilité...).

**2/ Méthode de l'ANR** : l'Actif Net Réévalué est une évaluation de la valeur de marché des actifs au bilan d'une société par la méthode qui apparaît la plus pertinente à l'analyste.

**3/ Méthode de la somme des parties** : la somme des parties consiste à valoriser séparément les activités d'une société sur la base de méthodes appropriées à chacune de ces activités puis à les additionner.

**4/ Méthode des DCF** : la méthode des cash-flows actualisés consiste à déterminer la valeur actuelle des liquidités qu'une société dégagera dans le futur. Les projections de cash flows sont établies par l'analyste en fonction de ses hypothèses et de sa modélisation. Le taux d'actualisation utilisé est le coût moyen pondéré du capital, qui représente le coût de la dette de l'entreprise et le coût théorique des capitaux propres estimés par l'analyste, pondérés par le poids de chacune de ces deux composantes dans le financement de la société.

**5/ Méthode des multiples de transactions** : la méthode consiste à appliquer à la société évaluée les multiples observés dans des transactions déjà réalisées sur des sociétés comparables.

**6/ Méthode de l'actualisation des dividendes** : la méthode consiste à établir la valeur actualisée des dividendes qui seront perçus par l'actionnaire d'une société, à partir d'une projection des dividendes réalisée par l'analyste et d'un taux d'actualisation jugé pertinent (généralement le coût théorique des fonds propres).

**7/ Méthode de l'EVA** : la méthode "Economic Value Added" consiste à déterminer le surcroît annuel de rentabilité dégagé par une société sur ses actifs par rapport à son coût du capital (écart également appelé "création de valeur"). Ce surcroît de rentabilité est ensuite actualisé pour les années à venir avec un taux correspondant au coût moyen pondéré du capital, et le résultat obtenu est ajouté à l'actif net comptable

## DETECTION DE CONFLITS D'INTERETS POTENTIELS

Corporate Finance	Intérêt personnel de l'analyste	Détenzione d'actifs de l'émetteur	Communication préalable à l'émetteur	Contrat de liquidité	Contrat Eurovalue*
Non	Non	Non	Oui	Non	Oui



## “Disclaimer / Avertissement”

La présente étude a été préparée par EuroLand Corporate indépendamment de Sword Group (la « Société ») et est diffusée à titre purement informatif.

Cette étude ne constitue ni ne fait partie d'aucune offre de cession ou de souscription de titres ni d'aucune invitation à une offre d'achat ou de souscription de titres. Ni la présente étude, ni une quelconque partie de cette étude, ne constitue le fondement d'un quelconque contrat ou engagement, et ne doit être utilisé à l'appui d'un tel contrat ou engagement ou constituer une incitation pour conclure un tel contrat ou engagement.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement formulées dans ce document sont entièrement celles d'EuroLand Corporate et sont données dans le cadre de ses activités usuelles de recherche et ne doivent pas être considérées comme ayant été autorisées ou approuvées par toute autre personne.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement contenues dans cette étude reflètent le jugement d'EuroLand Corporate à la date à laquelle elle est publiée, et il ne peut être garanti que les résultats ou évènements futurs soient en ligne avec ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations. Ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations peuvent faire l'objet de modifications par la suite sans préavis ni notification, leur exactitude n'est pas garantie et elles peuvent être incomplètes ou synthétisées. Ce document peut donc ne pas contenir toutes les informations relatives à la Société.

EuroLand Corporate attire l'attention du lecteur sur le fait que dans le respect de la réglementation en vigueur, il peut arriver que ses dirigeants ou salariés possèdent à titre personnel des valeurs mobilières ou des instruments financiers susceptibles de donner accès aux valeurs mobilières émises par la Société, sans que ce fait soit de nature à remettre en cause l'indépendance d'EuroLand Corporate dans le cadre de l'établissement de cette étude.

Tout investisseur doit se faire son propre jugement quant à la pertinence d'un investissement dans une quelconque valeur mobilière émise par la Société, en tenant compte des mérites et des risques qui y sont associés, de sa propre stratégie d'investissement et de sa situation légale, fiscale et financière.

EuroLand Corporate n'a pas vérifié de manière indépendante les informations fournies dans cette étude. A ce titre, aucune déclaration ou garantie, implicite ou explicite, n'est donnée quant à la sincérité, l'exactitude, l'exhaustivité ou la véracité des informations, opinions, prévisions, projections et/ou estimations contenues dans la présente étude. EuroLand Corporate, ni aucun de ses membres, dirigeants, employés ou conseillers, ni toute autre personne n'accepte d'être tenu d'une quelconque responsabilité (en raison d'une négligence ou autrement) pour tout préjudice de quelque nature que ce soit qui résulterait de l'utilisation de la présente étude, de son contenu, de son exactitude, de toute omission dans la présente étude, ou encore lié d'une quelconque manière à la présente étude.

La présente étude ne peut être reproduite, communiquée ou diffusée, directement ou indirectement, dans son intégralité ou en partie, de quelque façon que ce soit sans l'accord d'EuroLand Corporate

Ce document ne peut être diffusé auprès de personnes soumises à certaines restrictions. Ainsi, en particulier, au Royaume-Uni, ce document s'adresse uniquement aux personnes qui (i) sont des professionnels en matière d'investissements au sens de l'article 19(5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (tel qu'actuellement en vigueur, ci-après le « Financial Promotion Order »), (ii) sont visées à l'article 49(2) (a) à (d) (« high net worth companies, unincorporated associations etc. ») du Financial Promotion Order, (iii) sont en dehors du Royaume-Uni, ou (iv) sont des personnes à qui une invitation ou une incitation à s'engager dans des activités d'investissement (au sens de la section 21 du Financial Services and Markets Act 2000) dans le cadre de l'émission ou de la cession de toutes valeurs mobilières peut être légalement communiquée, directement ou indirectement (toutes ces personnes étant dénommées ensemble, les « Personnes Habiliteres »). Ce document s'adresse uniquement aux Personnes Habiliteres et ne peut être utilisé par aucune personne autre qu'une Personne Habiliter. Toute personne autre qu'une Personne Habiliter doit s'abstenir d'utiliser ou de se fonder sur le présent document et les informations qu'il contient. Ni ce document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué aux Etats-Unis d'Amérique, ou être distribués, directement ou indirectement, aux Etats-Unis d'Amérique. Tout manquement à cette restriction peut constituer une violation de la réglementation boursière des Etats-Unis d'Amérique.

Ni le présent document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué au Canada, en Australie, ou au Japon. La distribution du présent document dans d'autres juridictions peut constituer une violation des dispositions légales et réglementaires en vigueur. Les personnes entrant en possession de ce document doivent s'informer et se conformer à ces lois et règlements. En acceptant de recevoir cette note de recherche, vous acceptez d'être lié par les restrictions visées ci-dessus."

Euroland Corporate  
17 avenue George V  
75008 Paris  
01 44 70 20 80



Raphaël Génin - Analyste - 01 44 70 20 70 - rgenin@elcorp.com

