

View this email in your browser

Le Zapping des Smalls

- **William Gouesbet, Co-fondateur et PDG de Kerlink** répond à nos questions
- L'équipementier automobile **Delfingen** publie un **chiffre d'affaires T1 solide**
- **Wavestone** est la **pépite** de la semaine de **Harry Wolhander, DGD** et Directeur de la Gestion Actions chez **Amiton AM**

L'interview du dirigeant



William Gouesbet, Co-fondateur et PDG de Kerlink

Quel est votre métier et comment vous positionnez-vous par rapport à vos concurrents ?

Kerlink a été créée il y a 15 ans par Yannick Delbie et moi-même. Notre mission est de concevoir, déployer et gérer des réseaux Internet des objets qui bénéficient de nouveaux services innovants à l'origine de nouvelles sources de revenus. Notre vocation est d'offrir aux entreprises une solution métier de bout-en-bout dans le respect des enjeux de sécurité, de fiabilité et de qualité de la couverture réseau. Nous fournissons également les opérateurs télécoms de premier rang avec nos équipements reconnus. Nous sommes par exemple fournisseur du plus grand réseau LoRawan® du monde avec TATA Communications en Inde.

Quels sont les atouts que vous mettriez en avant auprès d'un investisseur ?

Avec plus de 140 000 installations et plus de 70 000 stations LoRaWan® vendues dans plus de 70 pays, nous sommes un acteur international incontournable, unanimement reconnu pour la qualité de ses solutions réseaux. Le développement du marché de l'IoT est inévitable. Nous sommes aujourd'hui positionnés idéalement pour profiter de ce développement tant auprès des opérateurs privés, grâce au développement d'un écosystème de distributeurs comme le démontre le partenariat récent avec Cal-chip, qu'auprès des opérateurs télécoms historiques dont le redémarrage de l'activité est inéluctable.

Où voyez-vous votre groupe dans 5 ans ?

Notre expertise multi technologique nous permettra de répondre présent sur tous les besoins et constituer le plus gros réseau de partenaires mondial dans l'IoT pour consolider notre leadership.

Êtes-vous heureux d'être en bourse ? Pourquoi ?

Oui. Nous sommes cotés sur Euronext Growth depuis 5 ans. Nous nous sommes toujours félicités de ce choix stratégique de financement. L'annonce de nos perspectives récentes de développement nous a permis de lever 11 millions d'euros auprès d'investisseurs institutionnels de 1^{er} rang. Cette mobilisation des fonds va nous permettre d'accélérer le développement d'une nouvelle gamme d'équipements de connectivité et sécuriser les achats en composants électroniques stratégiques dans un contexte mondial de fortes tensions sur les délais d'approvisionnement. Nous avons saisi une opportunité permise par notre cotation. Les investisseurs institutionnels sont très réactifs lorsque les émetteurs ont besoin d'eux et que les perspectives de croissance sont là. Elle est également un instrument de communication qui nous permet de renforcer notre visibilité et notre crédibilité commerciale.

Quel est votre parcours personnel ?

J'ai suivi une formation initiale orientée technique, avec un DUT et un diplôme d'ingénieur en information et télécommunications. Avant de fonder Kerlink en 2004, j'ai piloté des projets stratégiques chez de grands équipementiers télécoms (Mitsubishi Electric, Nortel Networks, Wavecom). Plus récemment, j'ai été pendant deux ans président du Centre des Jeunes Dirigeants de Rennes (CJD) qui regroupe une centaine de dirigeants-entrepreneurs locaux.

Quel conseil donneriez-vous à un/le jeune entrepreneur/se ?

Prendre le temps nécessaire, dès le lancement d'une nouvelle activité pour formaliser les valeurs sur lesquelles reposera le projet d'entreprise. Ce sera un puissant levier de cohésion, de stabilité et de management. Penser également performance globale. L'entreprise s'épanouira pleinement en considérant l'intégralité de son écosystème et en ne négligeant aucune partie prenante.

Un livre, un film, une série ?

Un livre : « Kilomètre zéro : le chemin du bonheur » de Maud Ankaoua

Un film : « Ne le dit à personne » de Guillaume Canet

Le mot de la fin ?

Le meilleur reste à venir !

Delfingen - Une dynamique de croissance confirmée

Publication du chiffre d'affaires T1 2021

Delfingen publie un chiffre d'affaires T1 2021 à 100,3 M€ (+70% dont +13% en organique). Le segment Automobile ressort à 51,2 M€ (+6,3%, +13,2% à tcc) et le périmètre Schlemmer Europe/Afrique à 37,9 M€. Les marchés industriels à 11,2 M€ (+4,6%, +12,1% à tcc).

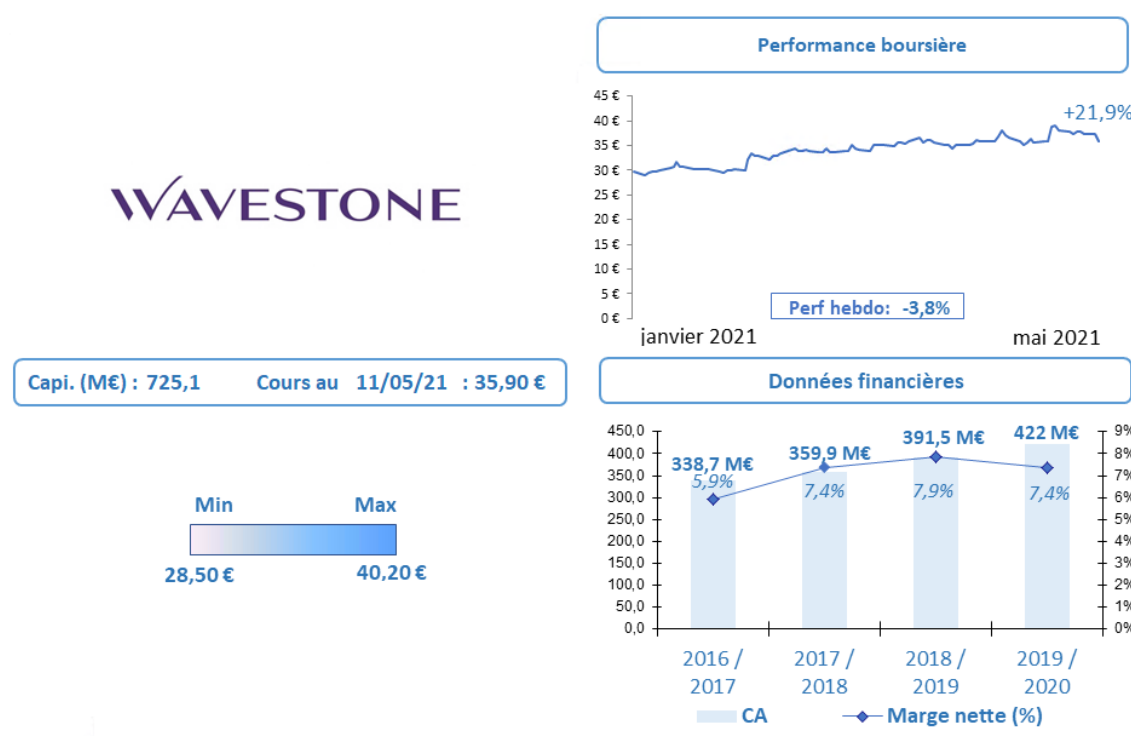
Dans un contexte de rebond de l'activité automobile fin 2020 et début 2021 avec la dynamique des véhicules hybrides et électriques, Delfingen continue de surperformer le marché sur chacune des zones géographiques investies compte tenu de son positionnement. Delfingen confirme sa guidance 2021 à savoir un CA de l'ordre de 370 M€ et une MOC comprise entre 8% et 9%.

Schlemmer : la bonne acquisition au bon moment

L'intégration de Schlemmer sur l'ensemble du trimestre permet à Delfingen de consolider 37,9 M€ de chiffre d'affaires supplémentaires (croissance organique non communiquée).

[Retrouvez notre flash complet ici](#)

La pépite de la semaine



Harry Wolhander, DGD et Directeur de la Gestion Actions chez Amiton AM

Wavestone, issu de la fusion en 2016 de Solucom et des activités européennes de Kurt Salmon est un des principaux cabinets de conseil en transformation d'entreprises en France où il réalise encore près de 85% de son chiffre d'affaires.

Le cabinet rassemble près de 3 500 collaborateurs répartis dans 8 pays. Le groupe a publié fin avril son chiffre d'affaires pour le quatrième trimestre affichant une hausse de +7% à taux de change et périmètre constants et nettement au-dessus des attentes du consensus. Wavestone a constaté de plus une nette amélioration de son environnement et devrait profiter des nombreux projets de transformation digitale de ses clients. Par ailleurs, l'amélioration de sa marge opérationnelle, attendue pour l'exercice en cours à 13% pour un chiffre d'affaires estimé à 450 millions d'euros sera également rendu possible par les réductions de ses coûts de loyers suite à la mise en place avec succès du télétravail et du coworking. Sa forte rentabilité et sa situation financière solide devrait permettre à Wavestone de poursuivre sa politique de croissance externe notamment dans les pays anglo-saxons. Nous visons un objectif de cours de 42 euros à horizon fin 2021 hors opérations de croissance externe.

Inscrivez un ami à la newsletter

Newsletter réalisée par Cécile Aboulian, Louis-Marie de Sade, avec la participation de Cyril Cohen et Tanguy Barbier

EuroLand Corporate accompagne les entreprises de croissance et leurs actionnaires financiers lors d'opérations financières telles que : levée de fonds (capital et dette), introduction en bourse, acquisition ou cession, reconstitution de capital (OBO, LBO...).



*La présente newsletter a été préparée par EuroLand Corporate indépendamment des sociétés mentionnées et est diffusée à titre purement informatif.

Cette newsletter ne constitue ni ne fait partie d'aucune offre de cession ou de souscription de titres ni d'aucune invitation à une offre d'achat ou de souscription de titres. Ni la présente newsletter, ni une quelconque partie de cette newsletter, ne constitue le fondement d'un quelconque contrat ou engagement, et ne doit être utilisé à l'appui d'un tel contrat ou engagement ou constituer une incitation pour conclure un tel contrat ou engagement.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement formulées dans ce document sont entièrement celles d'EuroLand Corporate et sont données dans le cadre de ses activités usuelles de recherche et ne doivent pas être considérées comme ayant été autorisées ou approuvées par toute autre personne.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement contenues dans cette newsletter reflètent le jugement d'EuroLand Corporate à la date à laquelle elle est publiée, et il ne peut être garanti que les résultats ou événements futurs soient en ligne avec ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations. Ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations peuvent faire l'objet de modifications par la suite sans préavis ni notification, leur exactitude n'est pas garantie et elles peuvent être incomplètes ou synthétisées. Ce document peut donc ne pas contenir toutes les informations relatives à la Société.

EuroLand Corporate attire l'attention du lecteur sur le fait que dans le respect de la réglementation en vigueur, il peut arriver que ses dirigeants ou salariés possèdent à titre personnel des valeurs mobilières ou des instruments financiers susceptibles de donner accès aux valeurs mobilières émis par la Société, sans que ce fait soit de nature à remettre en cause l'indépendance d'EuroLand Corporate dans le cadre de l'établissement de cette newsletter.

Tout investisseur doit se faire son propre jugement quant à la pertinence d'un investissement dans une quelconque valeur mobilière émise par la Société, en tenant compte des mérites et des risques qui y sont associés, de sa propre stratégie d'investissement et de sa situation légale, fiscale et financière.

EuroLand Corporate n'a pas vérifié de manière indépendante les informations fournies dans cette newsletter. A ce titre, aucune déclaration ou garantie, implicite ou explicite, n'est donnée quant à la sincérité, l'exactitude, l'exhaustivité ou la véridité des informations, opinions, prévisions, projections et/ou estimations contenues dans la présente newsletter. EuroLand Corporate, ni aucun de ses membres, dirigeants, employés ou conseillers, ni toute autre personne n'assume aucune responsabilité (en raison d'une négligence ou autrement) pour tout préjudice de quelque nature que ce soit qui résulterait de l'utilisation de la présente newsletter, de son contenu, de son exactitude, de toute omission dans la présente newsletter, ou encore l'absence d'une quelconque mention à la présente newsletter.

La présente newsletter ne peut être reproduite, communiquée ou diffusée, directement ou indirectement, dans son intégralité ou en partie, de quelque façon que ce soit sans l'accord d'EuroLand Corporate.

Ce document ne peut être diffusé auprès de personnes soumises à certaines restrictions. Ainsi, en particulier, au Royaume-Uni, ce document s'adresse uniquement aux personnes qui (i) sont des professionnels en matière d'investissements au sens de l'article 19(5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (tel qu'actuellement en vigueur, ci-après le « Financial Promotion Order »), (ii) sont visées à l'article 49(2) (a) à (f) du High net worth companies, unincorporated associations etc. » du Financial Promotion Order, (iii) sont en dehors du Royaume-Uni, ou (iv) sont des personnes à qui une invitation ou une incitation à s'engager dans des activités d'investissement (au sens de la section 21 du Financial Services and Markets Act 2000) dans le cadre de l'émission ou de la cession de toutes valeurs mobilières peut être légalement communiquée, directement ou indirectement (toutes ces personnes étant dénommées ensemble, les « Personnes Habilitées »). Ce document s'adresse uniquement aux Personnes Habilitées et ne peut être utilisé par aucune personne autre qu'une Personne Habilitée. Toute personne autre qu'une Personne Habilitée doit s'abstenir d'utiliser ou de se fonder sur le présent document et les informations qu'il contient.

Ni ce document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué aux Etats-Unis d'Amérique, ou être distribué, directement ou indirectement, aux Etats-Unis d'Amérique. Tout manquement à cette restriction peut constituer une violation de la réglementation boursière des Etats-Unis d'Amérique.

Ni le présent document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué au Canada, en Australie, ou au Japon. La distribution du présent document dans d'autres juridictions peut constituer une violation des dispositions légales et réglementaires en vigueur. Les personnes entrant en possession de ce document doivent s'informer et se conformer à ces lois et règlements. En acceptant de recevoir cette note de recherche, vous acceptez d'être lié par les restrictions visées ci-dessus. *

Copyright © 2021 EuroLand Corporate. All rights reserved.

Want to change how you receive these emails? You can update your preferences or unsubscribe from this list.

