

[View this email in your browser](#)



L'interview du dirigeant



Par **Lionel Le Maux**,
Président de Transition Evergreen et d'Aqua AM

"Un accès à une demi-douzaine de participations dans des PME non cotées ... sur le thème de la Transition Ecologique avec ... des succès avérés (Evergaz qui est passé de 12 à près de 80 m d'euros de valorisation en 5 ans)"

Quel est votre métier et comment vous positionnez-vous par rapport à vos concurrents ?

Nous sommes un fonds coté 100% dédié à la Transition Ecologique qui investit dans des PME françaises pour lesquelles cette transition écologique est un vecteur de croissance. Nous adoptons une approche entrepreneuriale de l'investissement et sommes des partenaires au quotidien des entreprises dans lesquelles nous investissons et que nous accompagnons sur l'ensemble des sujets susceptibles d'accélérer leur croissance (financement, commercial, croissance externe...). Nous sommes un accélérateur de croissance qui doit permettre à nos participations le passage à l'échelle.

Quels sont les atouts que vous mettriez en avant auprès d'un investisseur ?

Nous offrons, en une action cotée, un accès à une demi-douzaine de participations dans des PME non cotées qui ne sont pas des start up (3-30 m d'euros de CA) sur le thème de la Transition Ecologique avec un track record long (12 ans), des succès avérés (Evergaz qui est passé de 12 à près de 80 m d'euros de valorisation en 5 ans) et des sujets de développements sur des secteurs en forte croissance (biogaz, gestion durable de forêts, efficacité énergétique et mobilité hydrogène), le tout avec un positionnement anti-SPAC : Nous réinvestissons majoritairement dans des sociétés que nous détenons et connaissons depuis longtemps.

Où voyez-vous Transition Evergreen dans 5 ans ?

Nous pensons que Transition Evergreen peut devenir le véhicule d'investissement coté de référence pour accéder à une diversité de sociétés actives dans la Transition Écologique, avec une croissance de la valeur qui sera à la fois issue de la croissance des participations (qui visent toutes à 5 ans des CA compris entre 65 & 130 m d'euros, tout en extériorisant de la rentabilité) et d'augmentations de capital qui auront financés de nouveaux investissements et la poursuite du développement dans de nouveaux domaines d'activité.

Êtes-vous heureux d'être en bourse ? Pourquoi ?

La cotation nous donne incontestablement un avantage sur les fonds d'investissement classiques du Private Equity en nous donnant accès à un capital permanent, qui permet d'accompagner nos participations sans devoir intégrer des périodes d'investissement ou de désinvestissement.

Quel est votre parcours personnel ?

Entrepreneur en investissement, j'ai très tôt (après quelques années très formatrices chez Oddo) créé un première société d'investissement (Flinvest) que j'ai revendu après un beau succès (de 20 à 700 m d'actifs gérés en 5 ans) pour consacrer 100% de mon temps et de mon patrimoine à la Transition écologique dès 2008, année de mon investissement dans Evergaz (très jolie succès story également), qui est à l'origine de Transition Evergreen.

Quel conseil donneriez-vous à un/e jeune entrepreneur/se ?

Lire et relire (et faire lire à ses équipes) le texte de Goethe sur l'engagement : « Tant que l'on ne s'engage pas, il y a toujours l'hésitation, la possibilité de reculer, toujours l'inefficacité. L'audace a du génie, du pouvoir et de la magie en elle ».

Un livre, un film, une série ?

Le Guépard (livre et film) parce que pour rien ne change (notre mode de vie), il faut que tout change (notre rapport à l'environnement).

Le mot de la fin ?

Adepte des sports collectifs, le succès n'a de valeur à mes yeux que s'il est partagé.

Inscrivez un ami à la newsletter



Facebook



Twitter



Email

Newsletter réalisée par Cécile Aboulian, Louis-Marie de Sade, avec la participation de Cyril Cohen et de Tangy Barbier

*La présente newsletter a été préparée par EuroLand Corporate indépendamment des sociétés mentionnées et est diffusée à titre purement informatif.

Cette newsletter ne constitue ni ne fait partie d'aucune offre de cession ou de souscription de titres ni d'aucune invitation à une offre d'achat ou de souscription de titres. Ni la présente newsletter, ni une quelconque partie de cette newsletter, ne constitue le fondement d'un quelconque contrat ou engagement, et ne doit être utilisé à l'appui d'un tel contrat ou engagement ou constituer une incitation pour conclure un tel contrat ou engagement.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement formulées dans ce document sont entièrement celles d'EuroLand Corporate et sont données dans le cadre de ses activités usuelles de recherche et ne doivent pas être considérées comme ayant été autorisées ou approuvées par toute autre personne.

Toutes opinions, prévisions, projections et/ou estimations éventuellement contenues dans cette newsletter reflètent le jugement d'EuroLand Corporate à la date à laquelle elle est publiée, et il ne peut être garanti que les résultats ou événements futurs soient en ligne avec ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations. Ces opinions, prévisions, projections et/ou estimations peuvent faire l'objet de modifications par la suite sans préavis ni notification. Leur exactitude n'est pas garantie et elles peuvent être incomplètes ou synthétisées. Ce document peut donc ne pas contenir toutes les informations relatives à la Société.

EuroLand Corporate attire l'attention du lecteur sur le fait que dans le respect de la réglementation en vigueur, il peut arriver que ses dirigeants ou salariés possèdent à titre personnel des valeurs mobilières ou des instruments financiers susceptibles de donner accès aux valeurs mobilières émises par la Société, sans que ce fait soit de nature à remettre en cause l'indépendance d'EuroLand Corporate dans le cadre de l'établissement de cette newsletter.

Tout investisseur doit se faire son propre jugement quant à la pertinence d'un investissement dans une quelconque valeur mobilière émise par la Société, en tenant compte des mérites et des risques qui y sont associés, de sa propre stratégie d'investissement et de sa situation légale, fiscale et financière.

EuroLand Corporate n'a pas vérifié de manière indépendante les informations fournies dans cette newsletter. A ce titre, aucune déclaration ou garantie, implicite ou explicite, n'est donnée quant à la sincérité, l'exactitude, l'exhaustivité ou la véracité des informations, opinions, prévisions, projections et/ou estimations contenues dans la présente newsletter. EuroLand Corporate, ni aucun de ses membres, dirigeants, employés ou conseillers, ni toute autre personne n'accepte d'être tenu d'une quelconque responsabilité (en raison d'une négligence ou autrement) pour tout préjudice de quelque nature que ce soit qui résulterait de l'utilisation de la présente newsletter, de son contenu, de son exactitude, de toute omission dans la présente newsletter, ou encore lié d'une quelconque manière à la présente newsletter.

La présente newsletter ne peut être reproduite, communiquée ou diffusée, directement ou indirectement, dans son intégralité ou en partie, de quelque façon que ce soit sans l'accord d'EuroLand Corporate. Ce document ne peut être diffusé auprès de personnes soumises à certaines restrictions. Ainsi, en particulier, au Royaume-Uni, ce document s'adresse uniquement aux personnes qui (i) sont des professionnels en matière d'investissements au sens de l'article 19(5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (tel qu'actuellement en vigueur, ci-après le « Financial Promotion Order »), (ii) sont visées à l'article 49(2) (a) à (d) (« high net worth companies, unincorporated associations etc. ») du Financial Promotion Order, (iii) sont en dehors du Royaume-Uni, ou (iv) sont des personnes à qui une invitation ou une incitation à s'engager dans des activités d'investissement (au sens de la section 21 du Financial Services and Markets Act 2000) dans le cadre de l'émission ou de la cession de toutes valeurs mobilières peut être légalement communiquée, directement ou indirectement (toutes les personnes étant dénommées ensemble, les « Personnes Habilitées »). Ce document s'adresse uniquement aux Personnes Habilitées et ne peut être utilisé par aucune personne autre qu'une Personne Habilitée. Toute personne autre qu'une Personne Habilitée doit s'abstenir d'utiliser ou de se fonder sur le présent document et les informations qu'il contient.

Ni ce document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué aux Etats-Unis d'Amérique, ou être distribués, directement ou indirectement, aux Etats-Unis d'Amérique. Tout manquement à cette restriction peut constituer une violation de la réglementation boursière des Etats-Unis d'Amérique.

Ni le présent document ni aucune copie de celui-ci ne peut être transmis ou distribué au Canada, en Australie, ou au Japon. La distribution du présent document dans d'autres juridictions peut constituer une violation des dispositions légales et réglementaires en vigueur. Les personnes entrant en possession de ce document doivent s'informer et se conformer à ces lois et règlements. En acceptant de recevoir cette note de recherche, vous acceptez d'être lié par les restrictions visées ci-dessus.*

Copyright © 2021 EuroLand Corporate. All rights reserved.

Want to change how you receive these emails?
You can [update your preferences](#) or [unsubscribe from this list](#).

